

тапсырма беруші белгілейді. Бірсыпыра елдерде, шаруалар өздерінің мүдделерін қорғайтын кооперативтер құрып отыр.

Осыған қарамастан, шаруалар мекен-жайының аграрлық өндірістің біріншілік буыны болуы жоққа шығып келеді.

АӨК қалыптасуы және егіншіліктің өнеркәсіптік агрономияға айналуы, капиталдың ауыл шаруашылығына тартылуына жол ашып отыр, ірі капитал АӨК-ің барлық төрт сферасын қамтыған агробизнес жүйесі қалыптасып отыр. Мұнда басты рөлді қаржы өнеркәсіп топтары атқарады. Агробизнес жүйесі арқылы, капиталдың жалпы айналысына, еңбектік жеке меншікке негізделген шаруашылық қожалықтары тартылып отыр.

Фермерліктің мәселелері шиеленісіп келеді. Шаруашылық қожалықтарынан өзгеше, фермерлік ауыл шаруашылықтар жалдамалы еңбек қолдануға негізделеді. Бұлар ауыл шаруашылығының капитализациялануының бірінші кезеңінде пайда болған. Еңбек бөлінісі, өндірістің мамандануы, аграрлық өндірістің аграрлық өнеркәсіптікке айналуы, қатал бәсекелестік, бәсекелестік қабілеті бар шаруашылықтың көлемінің өсуі – осының барлығы фермерлік шаруашылықтардың шұғыл дифференциациялануын тудырады. Бұлардың көбі жалдамалы еңбекті қолданудан бас тартып, шаруашылық қожалықтарымен қосылды, немесе, мүлде жойылды.

Әдебиеттер:

1 VAT rates applied in the Member States of the European Union. Situation at 1st January 2020. https://ec.europa.eu/taxation_customs/sites/taxation/files/resources/documents/taxation/vat/how_vat_works/rates/vat_rates_en.pdf; <https://www.avalara.com/vatlive/en/vat-rates/european-vat-rates.html>

2 Cnossen, S. VAT and agriculture: lessons from Europe. Int Tax Public Finance 25, 519–551 (2018). <https://doi.org/10.1007/s10797-017-9453-4>. <https://link.springer.com/article/10.1007/s10797-017-9453-4#Sec19>.

МРНТИ 06.73.02

Ә.Е. Ерлік, Д.Е. Зделеу, А.О. Мусабекова
Карагандинский исследовательный университет имени Е. А. Букетова,
Республика Казахстан, г. Караганда,
alisherlik281@gmail.com, Zdeley.d.e3010@gmail.com

ДОЛГОВОЙ КРИЗИС В РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ, В ЧАСТНОСТИ В КАЗАХСТАНЕ

Долговой кризис - это экономическое явление, при котором государство сталкивается с невозможностью погасить свой внешний или внутренний долг. Развивающиеся страны особенно уязвимы к долговым кризисам, поскольку их экономика часто зависит от экспорта сырьевых товаров и международных займов. Такие страны, как Казахстан, подвержены риску неблагоприятных колебаний на мировых рынках, роста процентных ставок по внешним займам и нестабильности курса своих валют.

В современной глобализированной и взаимосвязанной экономике долговые кризисы могут быстро перерасти из региональной в международную проблему. В развивающихся странах, где экономическая стабильность часто зависит от мировых цен на нефть, металлы и другие ресурсы, долговые кризисы могут значительно замедлить экономический рост, усугубить социальное неравенство и вызвать политическую нестабильность. В таких странах, как Казахстан, где экономика в значительной степени зависит от экспорта нефти и газа, последствия долгового кризиса могут иметь долгосрочные последствия для всех слоев общества.

Долговой кризис в развивающихся странах - это многоуровневая проблема, корни которой лежат в экономической политике, структуре экономики и глобальных макроэкономических условиях. Рассмотрим здесь, используя актуальные данные и статистику, основные факторы, влияющие на долговую ситуацию в Казахстане и других развивающихся странах.

Одной из основных характеристик развивающихся стран является их большая зависимость от внешних заимствований для финансирования государственных расходов и поддержки экономического роста. Казахстан не является исключением: в 2023 году внешний долг Казахстана превысит 165 миллиардов долларов США, что эквивалентно примерно 90 % ВВП страны; в 2013 году внешний долг составлял 148 миллиардов долларов США по сравнению с примерно 100 миллиардами долларов США в 2008 году [1]. Основной причиной увеличения долговой нагрузки является необходимость финансирования инфраструктурных проектов и поддержки экономической активности, особенно на фоне снижения доходов от продажи нефти и металлов на мировых рынках. Одним из примеров этого стало падение цен на нефть в 2014-2015 годах, когда стоимость барреля нефти снизилась с более чем 100 долларов США до 30 долларов США [2]. Будучи одной из наиболее экспортоориентированных экономик, Казахстан был вынужден привлекать займы на внешнем рынке для поддержания финансовой стабильности и стимулирования экономической активности.

Зависимость от мировых цен на сырьевые товары Экономика Казахстана в значительной степени зависит от экспорта нефти, газа, металлов и других сырьевых товаров; в 2022 году нефть, природный газ и металлы будут составлять более 70% казахстанского экспорта, что делает страну крайне уязвимой к колебаниям цен на эти товары на мировых рынках. Последствия волатильности цен на нефть в 2014 году были очевидны: резкое падение цен на нефть привело к сокращению государственных доходов, уменьшению валютных резервов и необходимости привлекать дополнительные займы на внешних рынках. Такая зависимость делает экономику Казахстана более уязвимой к внешним потрясениям и усложняет обслуживание внешнего долга в условиях снижения экспортных доходов. Таким образом, цены на нефть в 2023 году будут более стабильными, но риски сохраняются. Дальнейший шок на сырьевом рынке может заставить Казахстан снова увеличить внешние заимствования. Инфляция и девальвация валюты

Еще одним важным фактором долгового кризиса является девальвация национальной валюты: в 2015 году в Казахстане была проведена либеральная девальвация тенге, в результате чего стоимость национальной валюты по отношению к доллару снизилась почти на 50 % [3]. Это привело к резкому увеличению стоимости погашения внешнего долга, номинированного в долларах и евро.

Девальвация тенге также усугубила инфляцию, которая составляла около 13,6 % в 2015 году, но вновь выросла до 18,8 % в 2022 году из-за экономических потрясений после пандемии и глобальных сбоях в цепочке поставок. Высокая инфляция увеличивает стоимость заимствований для бизнеса и государства, снижая возможности для долгосрочных инвестиций в развитие и способность эффективно погашать долг [7].

Основная часть внешнего долга Казахстана приходится на корпоративный сектор. По данным Национального банка Казахстана, около 70 % внешнего долга приходится на частный сектор, что еще больше усложняет долговую ситуацию в Казахстане [5]. В случае банкротства или дефолта крупных компаний нефтегазового или металлургического сектора может начаться цепная реакция, которая приведет к банковскому кризису. Корпоративный долг особенно опасен в периоды глобальных экономических потрясений, таких как пандемия COVID-19 или глобальные политические волнения. Поскольку компании вынуждены выплачивать долг на фоне снижения доходов, риск дефолта возрастает, а общая экономическая ситуация ухудшается.

Чтобы оценить масштабы долгового кризиса в Казахстане, полезно сравнить его с другими развивающимися странами. Например.

- Россия; в 2023 году внешний долг России составлял около 380 миллиардов долларов США, или около 30 процентов ВВП страны. Это относительно низкий уровень, обусловленный консервативной фискальной политикой и большими валютными резервами.

- Азербайджан Внешний долг Азербайджана в 2023 году составит 15 млрд долларов США, или около 20 % ВВП [4]. Низкая долговая нагрузка позволила стране сохранить стабильность даже в условиях падения цен на нефть.

- Аргентина В отличие от Казахстана, Аргентина столкнулась с серьезным долговым кризисом в 2020 году, когда ее внешний долг превысил 90% ВВП. В результате страна была вынуждена вести переговоры о реструктуризации долга с международными кредиторами, включая МВФ [7].

Долговой кризис Казахстана имеет несколько ключевых проблем:

1. Высокая зависимость от внешних заимствований. Казахстан, как и многие другие развивающиеся страны, сталкивается с необходимостью заимствований на международных рынках для поддержания экономической активности. Это создает уязвимость перед потрясениями в мировой

экономике.

2. Корпоративный долг. Высокий уровень корпоративных заимствований повышает риск дефолта и может привести к банковскому кризису, если крупные компании окажутся неплатежеспособными.

3. Нестабильность валюты. Девальвация тенге и высокая инфляция осложняют выплаты по долгам и создают дополнительные экономические трудности для страны.

4. Зависимость от сырьевых товаров. Казахстану необходимо снизить зависимость от экспорта нефти и металлов. Это связано с тем, что колебания цен на эти сырьевые товары могут серьезно повлиять на способность Казахстана обслуживать свой долг.

С точки зрения экономиста, можно предложить следующие пути решения долгового кризиса:

1. Диверсификация экономики. Казахстан должен сосредоточиться на развитии несырьевых секторов, таких как высокие технологии, сельское хозяйство и туризм. Это позволит снизить зависимость страны от мировых цен на нефть и уменьшить уязвимость экономики.

2. Оптимизация фискальной политики. Сокращение бюджетного дефицита и оптимизация государственных расходов уменьшат потребность во внешних заимствованиях и сделают экономику более устойчивой.

3. Реформа системы заимствований. Привлечение долговых средств, номинированных в собственной валюте страны, может снизить валютные риски. Казахстан должен стремиться к улучшению условий заимствования на международном рынке и снижению стоимости обслуживания долга.

4. Международное сотрудничество. Страны, переживающие долговой кризис, могут сотрудничать с международными организациями, такими как МВФ и Всемирный банк, для получения финансовой и технической помощи в управлении долгом.

Для решения долгового кризиса Казахстан может взять пример с таких стран, как Чили и Малайзия, которые успешно справлялись с подобными проблемами. Чили, столкнувшись с колебаниями цен на медь, провела реформы по диверсификации экономики и созданию стабилизационного фонда. Малайзия после азиатского финансового кризиса 1997 года реформировала свою экономику и финансовую систему, что позволило ей восстановиться и укрепить устойчивость к внешним шокам.

Таким образом, Казахстану следует принять во внимание международный опыт и проводить комплексные реформы для обеспечения устойчивости своей экономики.

Долговой кризис в Казахстане, как и в других развивающихся странах, отражает сложные вызовы современной глобальной экономики. Рост внешнего долга, достигший 90% ВВП, зависимость от мировых цен на нефть и уязвимость перед колебаниями валютных курсов – все это делает экономику страны подверженной шокам и кризисам. Эти факторы наглядно демонстрируют, насколько важно для развивающихся стран стратегически подходить к управлению долгом и структурным изменениям в экономике.

Экономическая нестабильность Казахстана в значительной мере обусловлена его зависимостью от экспорта сырьевых товаров, таких как нефть и металлы. Высокая концентрация корпоративного долга и недавние волны девальвации тенге лишь усугубили ситуацию, увеличив стоимость обслуживания внешнего долга и ограничив возможности для инвестиций в рост. Без глубокой диверсификации экономики и реформирования фискальной политики долговая нагрузка будет продолжать оказывать давление на развитие страны.

Однако выход из долгового кризиса возможен. Казахстан имеет значительный потенциал для диверсификации своих экономических ресурсов, создания устойчивой финансовой системы и улучшения условий заимствований. Важным шагом будет развитие новых отраслей экономики, таких как ИТ, обрабатывающая промышленность и сельское хозяйство, что поможет снизить зависимость от сырьевых доходов. При этом важным примером для Казахстана могут служить страны, успешно преодолевшие долговые кризисы — Чили и Малайзия, которые смогли укрепить свои экономики через разумное управление долгом, стратегическое планирование и международное сотрудничество.

Таким образом, долговой кризис в Казахстане должен стать стимулом для комплексных реформ и новой экономической стратегии, направленной на устойчивое развитие и снижение рисков. Правильное управление долгом и экономические реформы обеспечат стране стабильность и улучшат ее позиции в глобальной экономике, создавая более надежную основу для будущего экономического роста.

Список литературы

1. Национальный банк Казахстана. Ежегодный отчет о внешнем долге Казахстана за 2023 год. Алматы: НБК, 2023.
2. Международный валютный фонд. Отчет о глобальных рынках сырья за 2015 год. Вашингтон: МВФ, 2015.
3. Аналитический центр при правительстве Казахстана. Отчет о девальвации тенге и её экономических последствиях. Астана: АЦК, 2016.
4. Всемирный банк. Отчет по развивающимся рынкам за 2023 год. Вашингтон: Всемирный банк, 2023.
5. Международная финансовая корпорация. Корпоративные долги и экономические риски: Казахстан и Центральная Азия. Нью-Йорк: МФК, 2022.
6. МВФ. Долговой кризис в Аргентине и его последствия для международных рынков. Вашингтон: МВФ, 2021.
7. Национальный банк Казахстана. Отчет о макроэкономической ситуации в Казахстане за 2022 год. Алматы: НБК, 2022.

МРНТИ 06.81.12

С.А.Есенин
Университет «Мирас»
Республика Казахстан, г.Шымкент, asel_4747@mail.ru

КОРПОРАТИВНЫЕ ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ УЧАСТНИКОВ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЩЕСТВ

В научной статье рассматривается вопрос о допустимости формирования содержания корпоративного договора, предусматривающего отказ и/или ограничение корпоративных прав участников, которые закреплены в императивной форме в действующем законодательстве РФ. Отдельно обращается внимание на ограничение и отказ от реализации преимущественных прав участников хозяйственных обществ. В заключении автор приходит к выводу о необходимости более пристального внимания, анализа, правового регулирования корпоративного договора.

Предприятия должны быть организованы в соответствии с признанной правовой структурой. Существует четыре основных типа юридических структур для малого бизнеса :

- Индивидуальное предпринимательство
- Партнерство (полное или с ограниченной ответственностью)
- Компания
- Общество с ограниченной ответственностью.

Если вы не выберете один из этих конкретных типов организаций, то, согласно закону, при наличии одного владельца ваш бизнес будет считаться индивидуальным предпринимательством, а при наличии нескольких владельцев он будет считаться полным товариществом. Настоятельно рекомендуется проконсультироваться с юристом, страховым брокером и бухгалтером при выборе типа структуры для вашего бизнеса, чтобы понять преимущества, недостатки и налоговые последствия рассматриваемой вами структуры.

Совет директоров является высшим органом в структуре управления компании. В его основные обязанности входит разработка долгосрочной стратегии развития бизнеса и бизнес-политики группы, мониторинг деловых и финансовых показателей группы, а также контроль за исполнением решений совета директоров и эффективной деятельностью руководства. их обязанности.

В настоящее время в ведении Совета директоров находятся четыре комитета. Каждый комитет подотчетен Совету директоров и должен отчитываться перед Советом директоров о своих решениях или рекомендациях.

Исполнительный комитет

Исполнительный комитет является административным органом Совета директоров, принимающим решения. Его основными обязанностями являются управление повседневной деятельностью компании, обеспечение надлежащего выполнения решений, принятых Советом