

М.К. Асанова, Н.С. Перова

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА
В СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИХ
СХЕМАХ И ТАБЛИЦАХ**

Караганда 2018

**Международная экономика
в структурно-логических схемах и таблицах**

Учебное пособие

Караганда 2017

Международная экономика в структурно-логических схемах и таблицах: учебное пособие. – Караганда, 2017.

В учебном пособии представлены материалы по международной экономике в виде структурно-логических схем и таблиц. Пособие написано в соответствии с типовой программой по международной экономике. Материал хорошо структурирован и дает комплексное представление о дефинициях, логике и моделях международной экономики. Рассмотрены особенности функционирования международных рынков товаров и услуг, международного перемещения факторов производства, международных валютно-финансовых отношений. Учебное пособие адресует студентам, магистрантам и преподавателям экономических специальностей, а также научных и практических работников, изучающих международную экономику.

Рецензенты:

к.э.н., доцент Бектлеева Д.Е.

к.э.н., доцент Силаева О.В.

к.э.н., доцент Раимбеков Б.Х.

ВВЕДЕНИЕ

В предлагаемом учебном пособии представлен качественно новый обучающий материал, данный в сжатой, концентрированной форме, по учебной дисциплине «Международная экономика». Он «привязан» к рабочей программе и учебно-методической литературе, поэтому его следует рассматривать как дополнение к ним. Апробированные в учебном процессе таблицы, схемы, графики обладают четкой логической структурой, что позволяет студенту проникнуть в сущность экономических процессов. Данное пособие, наглядно иллюстрирует основные концепции и модели, что способствует глубокому и эффективному изучению материала. Основная цель пособия, состоит в том, чтобы студенты, научились рассматривать материал в единстве теоретического и практического, видеть логические связи и структуру изучаемых проблем. Авторы надеются, что пособие поможет Вам при самостоятельной работе над программным материалом, в подготовке к контрольным работам, семинарам, самостоятельной работе студентов под руководством преподавателей и экзаменам. Желаем успеха!

Раздел 1. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА: ПРЕД- МЕТ, СТРУКТУРА И ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ВЗАИМОСВЯ- ЗИ

Тема 1. Становление и структура международной эконо- мики.

1. Международная экономика как часть общей теории рыночной экономики
2. Этапы становления международной экономики
3. Структура международной экономики



Схема 1.1 Структура международной экономики

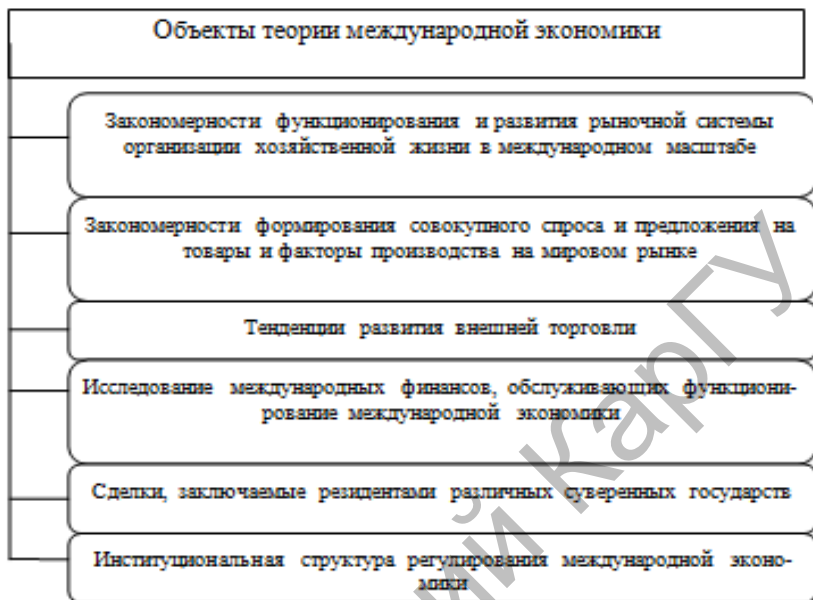


Схема 1.2 Объекты теории международной экономики



Схема 1.3 Специфика экономических явлений в международной экономике



Схема 1.4 Классификация факторов производства в международной экономике

1.5 Таблица - Этапы становления международной экономики

Этап	Признаки
Международное разделение факторов производства	- наделенность стран теми или иными факторами производства, позволяющая создание более эффективное производство отдельных товаров, чем в других странах - цены на факторы производства отличаются по странам - в международной экономике рассматривают 4 фактора производства: труд, капитал, технологии, земля
Международное разделение труда (МРТ)	- устойчиво сложившаяся система производства товаров и услуг в странах мира с превышением внутренних потребностей для реализации на международном рынке - основные виды МРТ: частичное (между отраслями) единичное (внутри отраслей), подетальное, технологическое.
Международная кооперация труда	- устойчиво сложившийся обмен между странами продуктами, которые производятся ими наиболее эффективно - условие формирования узкоспециализированного производства и осуществления крупных проектов, для которых недостаточно усилий одной страны
Мировой рынок	- сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами - центральная категория международной экономики - определяет что, сколько и для кого производить - основные признаки: передвижение товаров и услуг между странами, т.е. <i>международная торговля</i>
Мировое хозяйство	- общая система национальных экономик стран мира, которые связаны между собой движением факторов производства - мировое хозяйство, в отличие от мирового рынка, проявляется не только как международное движение товаров, но также и как движение факторов производства между странами
Международная экономика	- развитая сфера международной торговли; - международное производство на предприятиях, филиалы которых расположены в нескольких странах, как правило, в рамках ТНК - развитая сфера движения факторов производства между отдельными странами (вывоз-ввоз капитала, рабочей силы, технологий); - международная финансовая сфера, ставшая самостоятельной сферой и не обязательно связанная с опосредованием международного движения товаров и факторов производства; - международное регулирование на основе системы межнациональных и наднациональных механизмов в целях обеспечения стабильности и сбалансированности экономического развития стран мира; - экономическая политика государств, основанная на принципах открытой экономики.

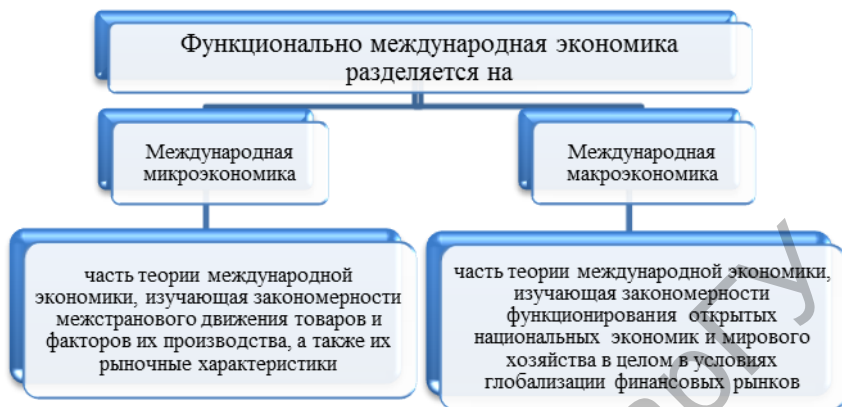


Схема 1.6 Структура международной экономики

Вопросы:

1. Какие инструменты анализа применяются в международной экономике.
2. История развития международной экономики и мирового рынка.
3. Назовите объекты теории международной экономики
4. Тенденции развития и характеристика современной международной экономики.
5. Характеристика системы международных экономических отношений.
6. Классификация групп товаров.
7. Назовите подсистемы мировой экономики.
8. Основные теории мировой торговли.
9. Какие критерии применяют для выделения подсистем международной экономики? Объясните их.
10. В каких режимах может реализовываться международная экономика?
11. Раскройте сущность разделения труда как основы развития международной экономике.
12. На какие части в середине XX в. была расколота МЭ?

13. Расскажите на каких принципах основалась МЭ на рубеже XX – XXI вв.?

14. Расскажите про этапы становления мирового хозяйства.

15. Что понимается под международной специализацией производства?

Репозиторий КарГУ

Тема 2. Функциональные взаимосвязи в международной экономике

1. Структура экономики по секторам экономической деятельности
2. Международные экономические операции и их виды. Понятие резидентов и нерезидентов
3. Взаимосвязь экономических секторов:
 - а) реального и внешнего;
 - б) денежного и внешнего;
 - в) бюджетного и внешнего.
4. Группы стран в международной экономике. Классификация стран.



Схема 2.1 Структура экономики по секторам экономической деятельности

доходы сектора больше его расходов	доходы сектора меньше его расходов
положительный баланс = <i>сбережения</i>	отрицательный баланс = <i>отрицательные сбережения</i>
Баланс расходов и доходов равняется финансовому балансу, с противоположным знаком. Превышение расходов над доходами в любом из секторов, должны компенсироваться за счет сбережений, формируемых в других секторах.	

Схема 2.2 Баланс расходов и доходов секторов экономики

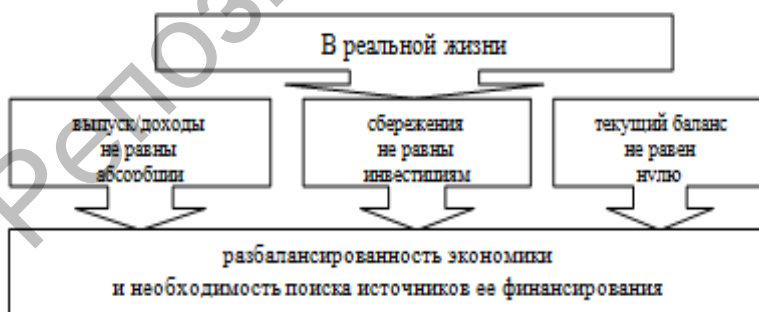
Таблица 2.1 Характеристика пяти групп институциональных единиц

№ д/п	Наименование	Содержание
Институциональные единицы реального сектора.		
1.	Нефинансовые корпорации	Занимаются производством товаров и нефинансовых услуг (предприятия).
2.	Домашние хозяйства	Все физические лица, являясь экономическими агентами, предлагают свою рабочую силу и другие факторы производства, потребляют конечные товары и услуги.
3.	Неприбыльные институты	Юридические лица, которые предоставляют нерыночные услуги домашним хозяйствам и основаны на участии физических лиц.
Институциональные единицы правительственного сектора.		
4.	Правительственные учреждения	Выполняют политические функции, функции по регулированию экономики, производят нерыночные товары и услуги для населения, перераспределяют доходы.
Институциональные единицы денежного сектора.		
5.	Финансовые корпорации	Банки и финансовые компании, занимающиеся финансовым посредничеством или вспомогательными финансовыми услугами.

В платежном балансе фиксируются все экономические связи между резидентами и нерезидентами.		
Резиденты	— это институциональные единицы, которые постоянно находятся на территории...	данной страны, независимо от их гражданства или собственности.
Нерезиденты		иностранного государства, хотя и могут являться филиалами институциональных единиц данной страны.

Схема 2.3 Резиденты и нерезиденты

Модель общего равновесия, на которую опирается СНС, основана на равенстве		
объемов предложения товаров и услуг	Равенство =	спросу на товары и услуги
объемов производства внутри страны + им- порта из-за рубежа		совокупным расходам резидентов и государства на потребление и инвести- ции + экспорт за рубеж
Y+IM		C+I+X
где:		
Y — объем производ- ства (уровень доходов), IM — импорт.		C — потребления (домохозяйств, пред- приятий, правительства), I — внутренние инвестиции, X — экспорт.



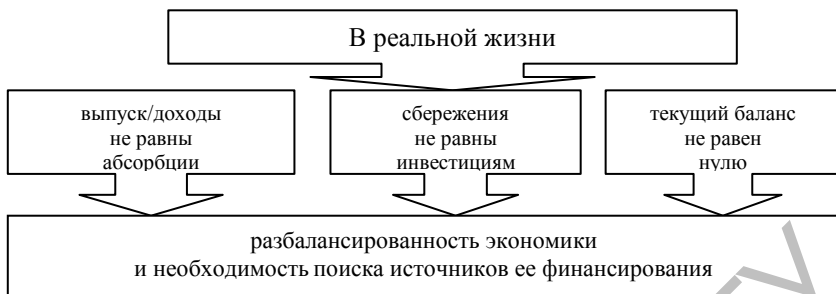


Схема 2.4 . Взаимосвязь реального и внешнего экономических секторов.



Схема 2.5 Взаимосвязь денежного и внешнего секторов

Таблица 2.3 Характеристика стран по степени развитости

Группа	Критерии	Страны
Индустриально развитые страны	- довольно высокий уровень дохода на душу населения, высокий уровень жизни; - значительный запас произведённого капитала; - население, занятое в высокоспециализированных видах деятельности.	Промышленно развитые страны Западной Европы, Северной Америки и Тихоокеанского региона с высоким уровнем доходов. Наибольшую роль играют страны, относимые к Группе 7 (Большой семерке, G7): США, Канада, Великобритания, Япония, Германия, Италия, Франция.
Развивающиеся страны	- низкий и средний уровень доходов. - колониальное прошлое; - преобладание аграрно-сырьевых отраслей в экономике; - сохранение элементов доиндустриального типа производства в экономике; - недостаточная доля среднего класса в социальной структуре общества; - низкая квалификация рабочей силы; - социальная напряженность; - зависимость от развитых стран, в особенности от иностранного заимствования.	132 государства в Азии, Латинской Америке, Африке.
Новые индустриальные страны (НИС)	Критерии ООН: 1) ВВП на душу населения; 2) темпы его положительной динамики; 3) доля обрабатывающей промышленности в ВВП (должна превышать 20 %); 4) экспорта промышленных изделий и его доля в общем экспорте; 5) объем ПИИ за рубежом.	Азиатские страны («малые драконы Азии»): Южная Корея, Тайвань, Сингапур, Гонконг. Страны Латинской Америки: Аргентина, Бразилия, Мексика. Другие НИС: Малайзия, Таиланд, Чили, Турция, Индия, Кипр, Тунис, Индонезия, Филиппины.

Вопросы:

1. Дайте характеристику строения экономики по секторам экономической деятельности.
2. Охарактеризуйте 5 групп институциональных единиц.

3. Дайте характеристику странам по степени их развитости. Приведите примеры.
4. Какова взаимосвязь внешнего сектора с денежным?
5. Рассмотрите виды макроэкономических счетов.
6. Какова взаимосвязь между бюджетным и внешним секторами?
7. Дайте характеристику НД, ЧВП, ВВП, ВВП и ВВП.
8. В чем заключается метод определения положения отдельных стран?
9. Расскажите о международных элементах внутренних секторов экономической деятельности. Как вы можете охарактеризовать матрицу потоков движения денежных средств?
10. В чем состоит макроэкономическая взаимосвязь реального сектора с внешним сектором?
11. Что вы знаете об экономических операциях, и каковы их основные виды?
12. Каково различие между потоками и запасами денежных средств?
13. Какие вы знаете виды макроэкономических счетов?
14. Какая система описывает причинно-следственные связи в МЭ?
15. В чем различия между «внешней» и «внутренней» экономикой?

Раздел 2. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ: ТЕОРИИ И СОВРЕМЕННАЯ ПРАКТИКА

Тема 3. Классические теории международной торговли

1. Сущность международной торговли
2. Меркантилистская теория международной торговли
3. Концепция абсолютных преимуществ А.Смита
4. Сравнительные преимущества в рикардианской теории
5. Теория соотношения факторов производства

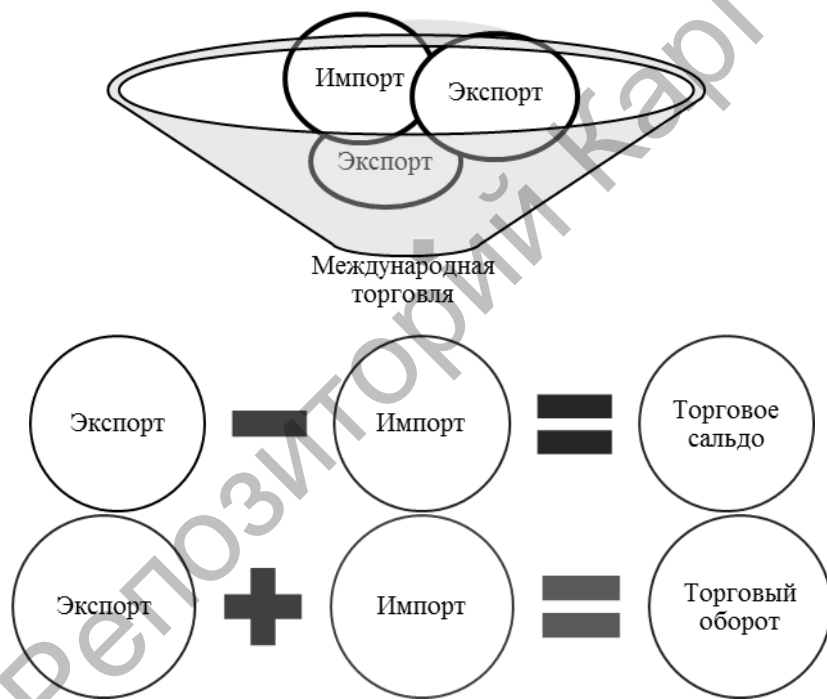


Схема 3.1 Сущность международной торговли

Таблица 3.1 Трактовки совокупного спроса (AD) и совокупного предложения (AS)

Трактовки совокупного спроса (AD) и совокупного предложения (AS)	
в макроэкономике	в международной экономике
Зависимость от национального объема производства и уровня цен в рамках страны.	Зависимость от мирового производства и уровня цен мирового рынка.
AD и AS характеризуют совокупные объемы производства всех товаров в масштабах страны в зависимости от национального уровня цен.	AD и AS характеризуют совокупные объемы производства всех товаров в международных масштабах в зависимости от обобщенной мировой цены на них.
Если рассматривать отдельные страны в контексте их международных взаимосвязей, то <i>неравенство спроса и предложения</i> выступает скорее правилом, чем исключением.	В мировом масштабе совокупный спрос должен быть равен совокупному предложению.
Абсолютная мобильность факторов производства, их полная свобода передвижения между отраслями экономики и регионами.	Мобильность факторов производства ограничена межстрановыми барьерами.
В зависимости от воззрений <i>основных школ экономической мысли</i> бывает неоклассической или неокейнсианской.	Объединяет теории и модели. Прагматический подход, исходя из наивысших достижений <i>всех школ экономической мысли</i> .

мировое богатство ограничено

богатство одной страны могло быть увеличено только за счет обнищания другой страны

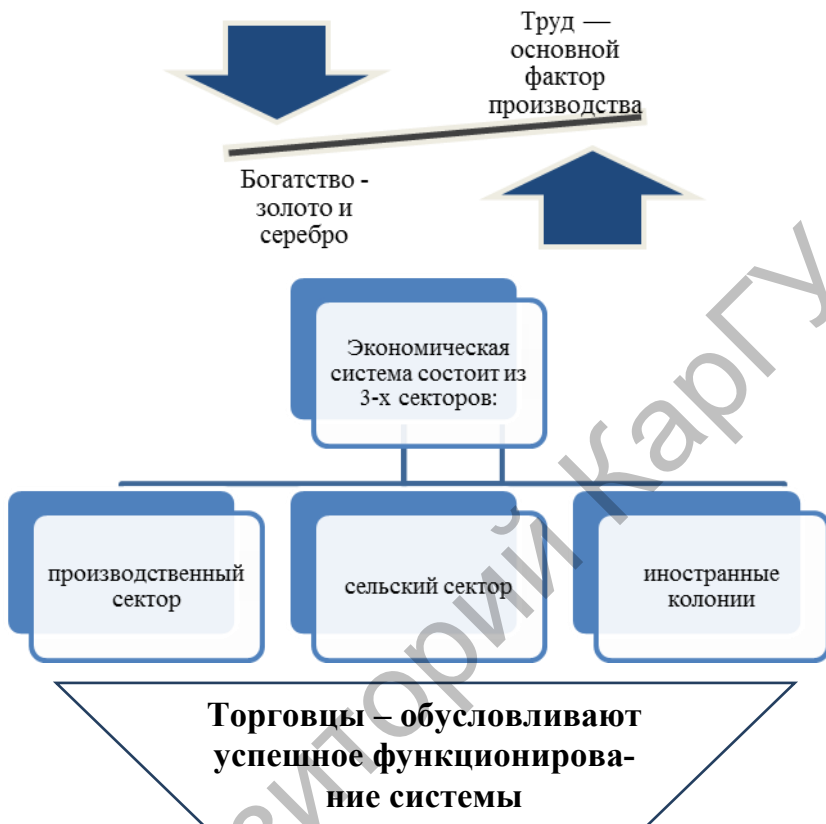


Схема 3.2 Меркантилизм — основные положения

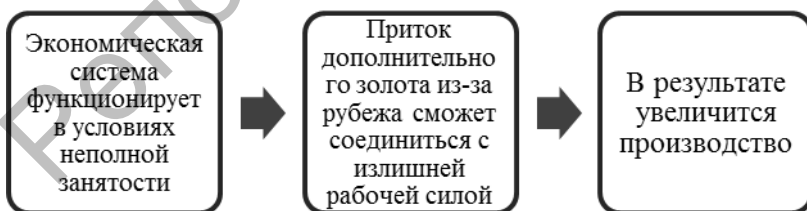


Схема 3.3 Основные положения теории меркантилизма



Схема 3.4 Критика меркантилизма

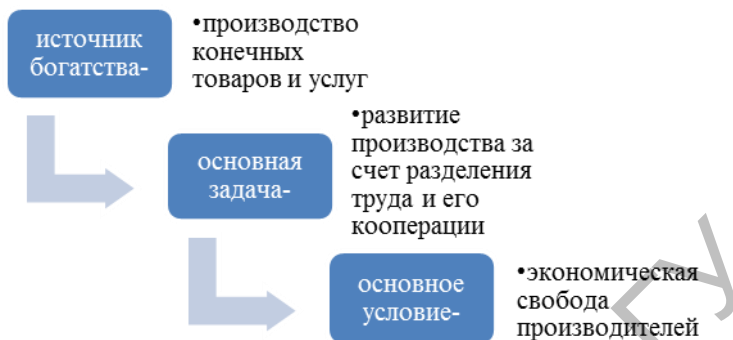


Схема 3.5 Концепция абсолютных преимуществ А.Смита(а)

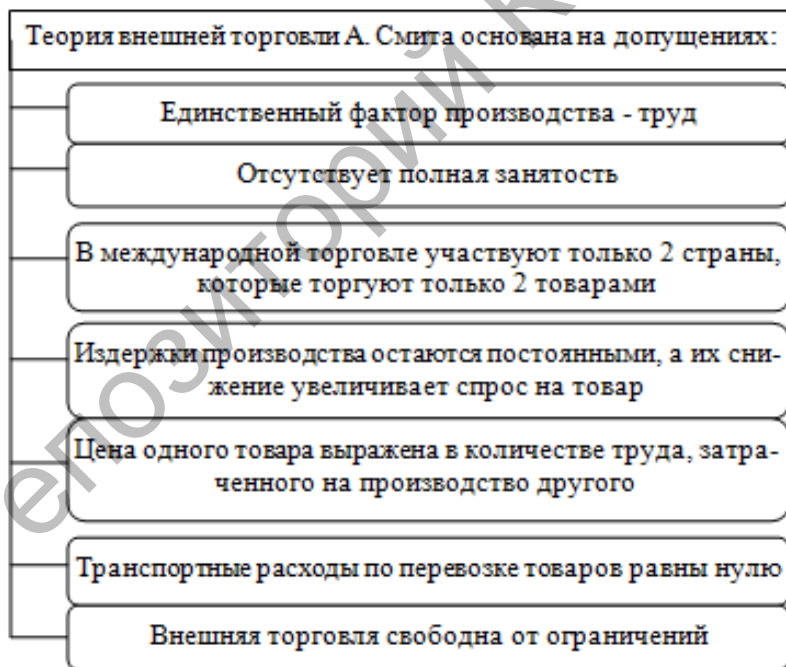


Схема 3.6 Допущения теории внешней торговли А.Смита.

«Лэссэ-фэр» (фр. *laissez faire*) – политика государственного невмешательства в экономику и свободы конкуренции.

В соответствии с воззрениями А. Смита:

экспорт - положительный фактор для экономики страны, т.к. обеспечивает сбыт излишка продуктов

субсидии на экспорт являются налогом на население и ведут к повышению внутренних цен и поэтому должны быть отменены

внешняя торговля стимулирует развитие производительности труда путем расширения рынка за пределы границ

страны должны производить товары, в производстве которых есть преимущества, и торговать ими в обмен на товары, преимуществом в производстве которых обладают другие страны

правительствам следует не вмешиваться во внешнюю торговлю, поддерживать режим открытых рынков и свободы торговли

Схема 3.7 Концепция абсолютных преимуществ А.Смита (б)



Схема 3.8 Концепция абсолютных преимуществ А.Смита (в)

Таблица 3.2 Числовой пример теории абсолютных преимуществ (а)

Числовой пример теории абсолютных преимуществ		
Страна	Казахстан	США
Трудозатраты на производство единицы оборудования, раб. дни	3	1
Трудозатраты на производство одной единицы сырья, раб. дни	4	2
Исходя из условия рассчитаем:		
Абсолютное преимущество в производстве товаров:		сырья: $2 < 4$ оборудования: $1 < 3$
Казалось бы, для США предпочтительнее производить и экспортировать в Казахстан и сырье, и оборудование, а у Казахстана шансов нет. Тем не менее:		
Относительная цена единицы сырьевого товара, выраженная в отношении стоимости единицы оборудования	4/3	2/1
Относительная цена единицы оборудования, выраженная через стоимость сырьевого товара	3/4	1/2
Выгоднее покупать у другой страны (т.к. импортировать относительно дешевле, чем производить у себя)	оборудование: $3/4 > 1/2$	сырье: $2/1 > 4/3$ (немного более выгодно)

Таблица 3.3 Числовой пример теории абсолютных преимуществ (в)

Числовой пример теории абсолютных преимуществ		
Страна	Казахстан	Италия
Трудозатраты на производство единицы оборудования, раб. дни	4	1
Трудозатраты на производство единицы сырья, раб. дни	2	3
Исходя из условия рассчитаем:		
		
Затраты на покупку внутри страны	1 единицу сырья в обмен на 1/2 единицы казахстанского оборудования (т.к. $2/4 = 1/2$)	1 единицу оборудования в обмен на 1/3 единицы итальянского сырья
Затраты на покупку у другой страны	1 единицу сырья в обмен на 2 единицы итальянского оборудования	1 единицу оборудования в обмен на 1/2 единицы казахстанского сырья
Абсолютное преимущество в производстве -	сырья: $2 < 3$	оборудования: $1 < 4$
Выгоднее специализироваться на производстве ..., т.к. по сравнению с другой страной меньше уходит трудозатрат на единицу	сырья: $2 < 3$	оборудования: $1 < 4$
Выгоднее покупать у другой страны (т.к. больше за единицу своего товара выгадываем в результате обмена)	оборудование: $2 > 1/2$ (очень выгодно)	сырье: $1/2 > 1/3$ (немного более выгодно)

 Сильная сторона теории абсолютных преимуществ: она основана на трудовой теории стоимости и показывает явные преимущества разделения труда уже не только на национальном, но и на международном уровне.	 Ее недостаток - не отвечает на вопрос: почему торгуют между собой страны даже при отсутствии абсолютного преимущества в производстве отдельных товаров.
---	--

Схема 3.9 Сильные и слабые стороны в теории абсолютных преимуществ

<i>Альтернативная цена</i>	• рабочее время, необходимое на производство единицы одного товара, выраженное через рабочее время, необходимое для производства единицы другого товара
<i>Теория сравнительных преимуществ</i>	• если страны специализируются на производстве товаров, которые они могут производить с относительно более низкими издержками, то торговля будет взаимовыгодной для обеих стран, независимо от того, является ли производство в одной из них абсолютно более эффективным, чем в другой
<i>Теория взаимного спроса</i>	• цена импортного товара определяется через цену товара, который нужно экспортировать, чтобы оплатить импорт; поэтому конечное соотношение цен при торговле определяется внутренним спросом на товары в каждой из торгующих стран
<i>Выигрыш от торговли</i>	• это экономический эффект, который получает каждая из участвующих в торговле стран, если каждая из них специализируется на торговле тем товаром, в производстве которого она имеет относительное преимущество
$A1/A2 < A'1/A'2$	• формула относительного преимущества, показывающая, что затраты на производство товара 1, выраженные через затраты на производство товара 2 у себя дома, ниже, чем затраты на производство того же товара, выраженные через затраты на производство товара 2, за рубежом

Схема 3.10 Основные положения рикардианской теории

Сильные стороны теории сравнительных преимуществ.

- описала баланс AD и AS, показала, что стоимость товара скорее определяется соотношением совокупного спроса и предложения на товар, предъявляемых как изнутри страны, так и из-за рубежа;
- справедлива по отношению к любому количеству товаров и стран, а также для анализа торговли между отдельными районами, областями одного государства. Специализация стран на отдельных товарах зависит от соотношения уровней существующих в каждой из стран зарплат;
- доказала существование выигрыша от торговли для всех участвующих в ней стран, развенчав тезис о том, что одна страна может получить выигрыш только за счет нанесения ущерба другой стране.

Недостатки теории сравнительных преимуществ:

- не учитывает транспортных издержек;
- не учитывает влияние внешней торговли на распределение доходов внутри страны, колебания цен и заработной платы, инфляцию и международное движение капитала;
- не учитывает различия в других факторах, кроме труда;
- исходит из предпосылки полной занятости, то есть покидая одну отрасль, рабочие не превращаются в безработных;
- не позволяет объяснить торговлю между примерно одинаковыми странами, которые не имеют относительного преимущества.

Схема 3.11 Сильные и слабые стороны в рикардианской теории

Отличия в допущениях теории Хекшера-Олина от допущений теорий абсолютных и сравнительных преимуществ	теория соотношения факторов производства исходит из условия, что существуют, как и прежде, только 2 страны и 2 товара (один – трудоемкий, второй – капиталоемкий), но уже 2 (а не 1) фактора производства: труд и капитал
	каждая из стран в различной степени наделена факторами производства (в одной стране капитала относительно больше, в другой - относительно меньше)
	трудовая теория стоимости дополняется: в создании стоимости кроме труда принимают участие и другие факторы производства
	нет полной специализации стран на производстве отдельного товара и технология в двух странах одинакова

Схема 3.12 Отличие в допущениях двух основных теорий

Недостатки теории Хекшера-Олина:	
	Не всегда оба товара производятся в обеих странах, а различия в факторах производства могут быть слишком велики
	Технология может быть равной и настолько высокой, что у страны высока относительная цена и капитала, и труда
	Факторы производства и товары не абсолютно мобильны внутри страны, существуют издержки транспортировки, регистрации
	Факторы производства могут двигаться между странами

Схема 3.13 Недостатки теории Хекшера-Олина

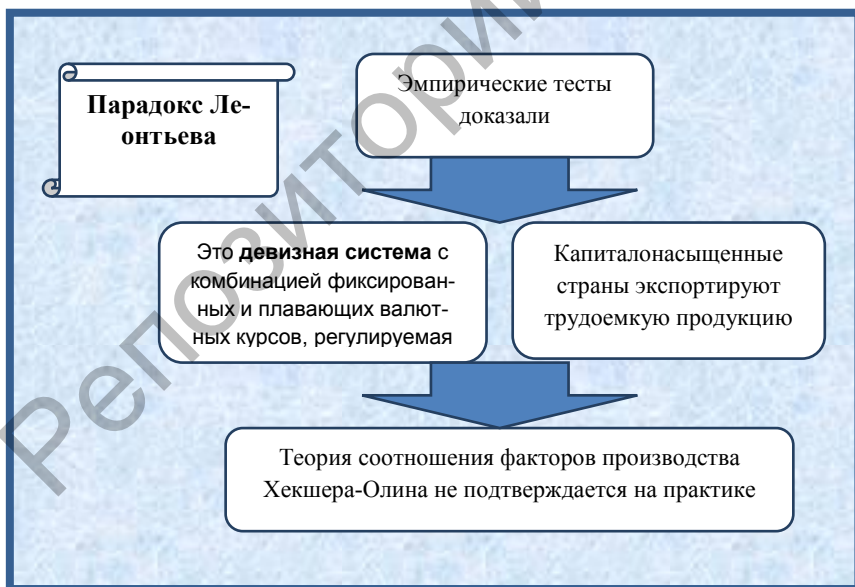


Схема 3.14 Парадокс Леонтьева

Вопросы:

1. Основные теории мировой торговли.
2. Раскройте сущность теории Дж. Ст. Милля.
3. Исторический смысл и критика меркантилизма.
4. Сущность теории взаимного спроса.
5. Образование сравнительной цены. На чем специализируются страны.
6. Основные положения теории меркантилизма.
7. Раскройте концепцию абсолютных преимуществ А. Смита.
8. На каких допущениях основана теория внешней торговли А. Смита?
9. Объясните Сильные и слабые стороны в Рикардианской теории.
10. Каковы недостатки теории Хекшера – Олина?
11. Объясните суть парадокса Леонтьева.
12. Назовите общие положения в Рикардианской теории.
13. Основные отличия трактовки совокупного спроса и совокупного предложения в макроэкономике и в международной экономике.
14. Сущность теории соотношения факторов производства.
15. Приведите числовой пример теории абсолютных преимуществ разных стран.

**Тема 4. Общее равновесие в международной торговле.
Воздействие международной торговли на распределение доходов**

1. Стандартная модель международной торговли.
2. Теория общего равновесия
3. Инструменты анализа международной торговли
4. Распределение доходов в теории соотношения факторов производства

Таблица 4.1 Сравнение основных положений основных теорий

Сравнение основных положений	
Классические теории и теории соотношения факторов производства	Стандартная модель международной торговли (Ф. Эджуорт, Г. Хаберлер)
В международной торговле анализировалась в основном предложение товаров.	<i>Равным образом исследуется как предложение, так и спрос на товары.</i>
Рассматривали спрос и предложение на небольшой круг товаров.	Рассматриваются совокупный спрос и предложение.
Рассматривают взаимосвязи только между 2 странами и 2 товарами.	Для простоты анализа также показывают взаимосвязи только между 2 странами и 2 товарами.
Предполагались постоянные издержки замещения и кривая производственных возможностей (КПВ) была прямой.	<i>КПВ выпуклая.</i> Если КПВ у каждой страны различны, то это побуждает их торговать друг с другом. Если КПВ 2 стран совпадают, то торговля между ними основана на различиях в потребительских предпочтениях.
Участие в международной торговле приносит выгоду странам в виде роста объемов производства и потребления торгуемых товаров.	То же, но более конкретно. Описанная выгода сформулирована как <i>выигрыш от торговли</i> . Он включает: 1) выигрыш от обмена и 2) выигрыш от специализации.



Схема 4.1 Возрастающие издержки замещения

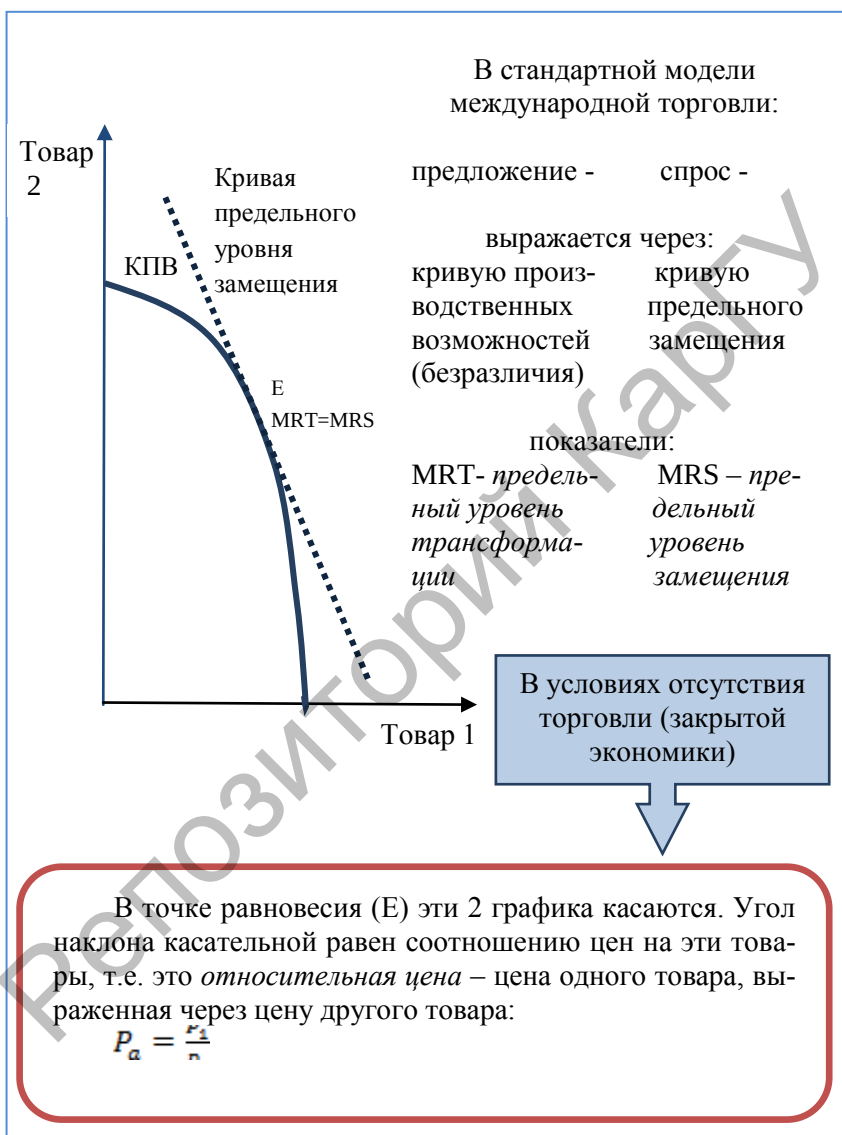


Схема 4.2 Международная торговля в условиях закрытой экономики(а)

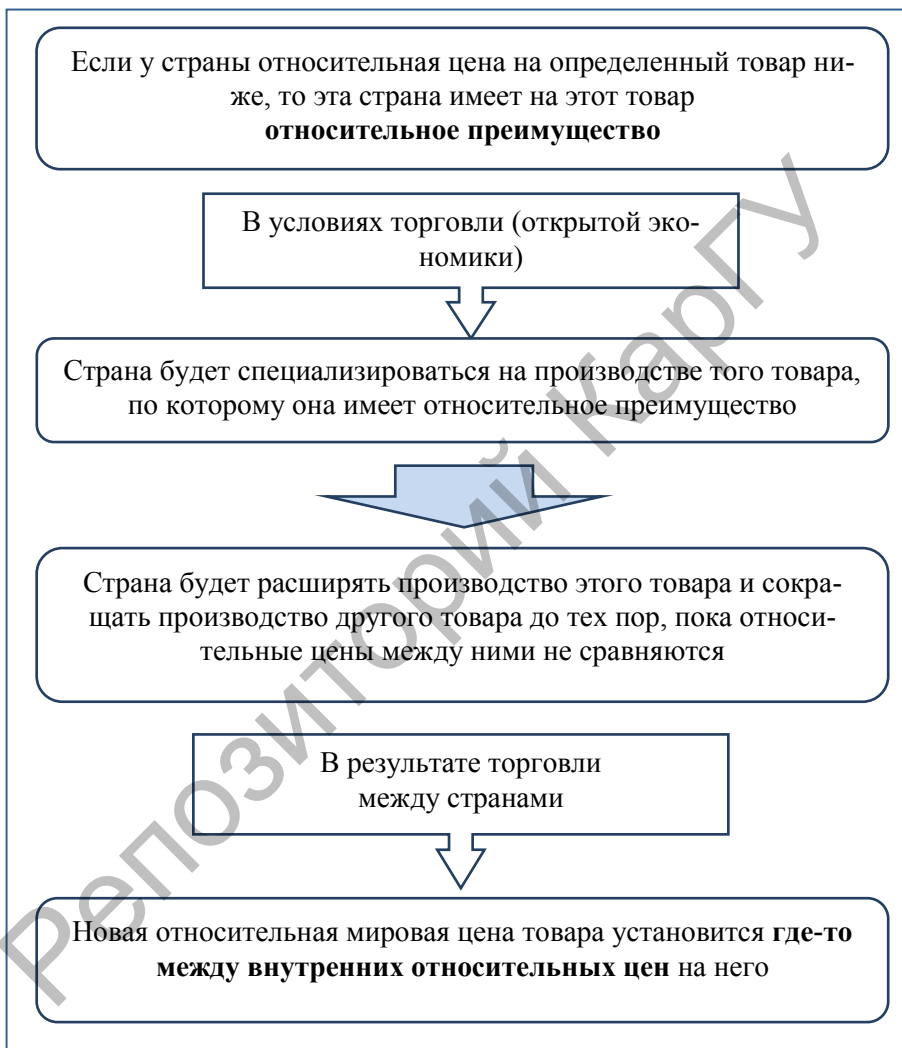
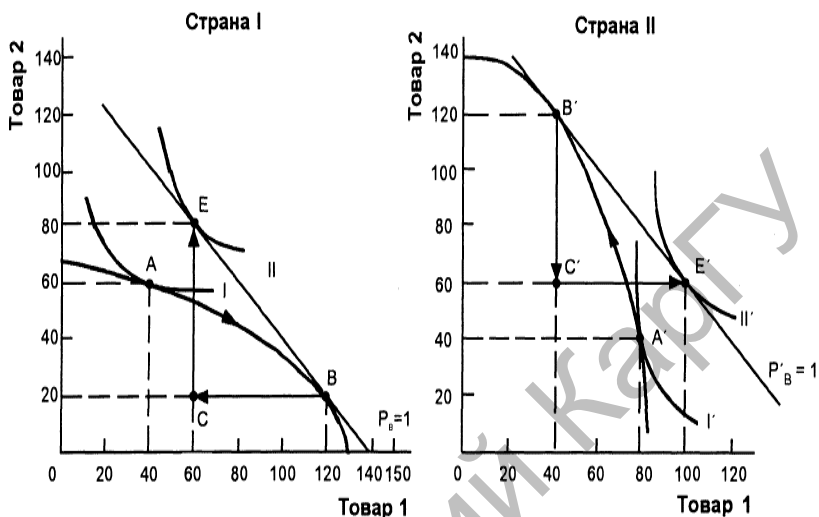


Схема 4.3 Международная торговля в условиях закрытой экономики(б)



В результате специализации стран I и II на производстве, соответственно, товаров 1 и 2 увеличиваются их общие объемы производства и потребления, что на графике отражается в смещении точки производства на КПВ и в более высоком расположении кривой безразличия.

Выигрыш от обмена – выигрыш, получаемый страной от вступления в торговлю. Страны получают выигрыш от разницы внутренних цен товаров. В каждой стране растет потребление.

Выигрыш от специализации – преимущество, получаемое страной в результате специализации на производстве товара, по которому она имеет преимущество и обмена его на товар из другой страны.

Схема 4.4 Баланс в условиях специализации и торговли

2. Теория общего равновесия

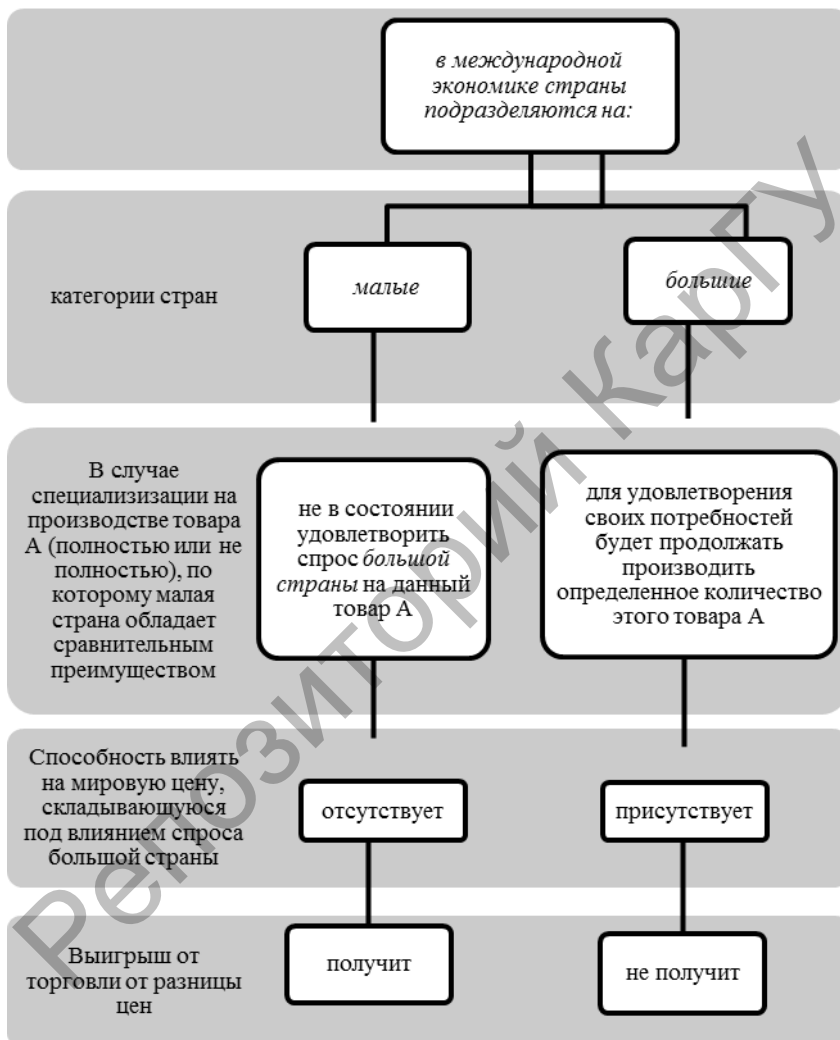
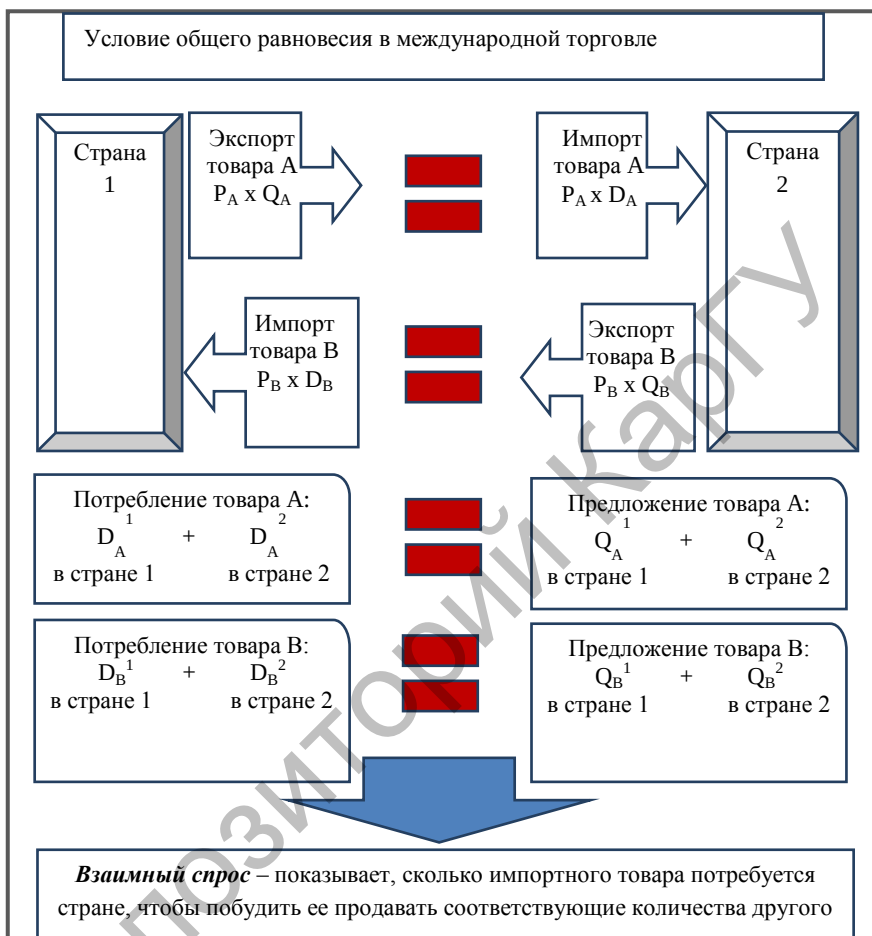


Схема 4.5 Классификация стран в международной экономике



Расчет показателей	экспорта	импорта
в натуральных объемах	Тонн, баррелей, м ³ и т.д.	Тонн, баррелей, м ³ и т.д.
в стоимостных объемах	в национальной валюте, а потом переводят в доллары США. На базе цен ФОБ	в национальной валюте, а потом переводят в доллары США. На базе цен СИФ

Схема 4.6 Условие общего равновесия в международной торговле

Таблица 4.2 Инструменты анализа международной торговли

Наименование показателя	Определение показателя	Формула расчета
Чистые бартерные (товарные) условия торговли	соотношение цен экспорта и импорта определенного товара или индекс экспортных и импортных цен в общем	$ToT = \frac{P_x}{P_{im}}$
Доходные условия торговли	индекс, который показывает возможность страны импортировать товары за счет полученной от экспорта выручки.	$ToT = \frac{P_x}{P_{im}} Q_x$ Рассчитывают как товарные условия торговли, умноженные на количество экспорта
Факторные условия торговли	индекс, связывающий цены импорта с производительностью факторов производства и показывающий, какое количество импорта можно получить на единицу роста производительности фактора в экспортных отраслях	$ToT = \frac{P_x}{P_{im}} \times \frac{Q_x}{Q_{im}}$ Рассчитывают как товарные условия торговли, умноженные на индекс производительности факторов в экспортных отраслях
Эластичность импорта	изменение спроса на импорт, как результат изменения условий торговли	$E_{im} = \frac{\Delta IM(\%)}{\Delta P(\%)}$ Эластичность импорта аналогична эластичности спроса по цене
Эластичность экспорта	изменение предложения товаров на экспорт, как результат изменения условий торговли	$E_x = \frac{\Delta X(\%)}{\Delta P(\%)}$ Если цена импорта падает, то эластичность спроса на импорт растет на E_{im} процентов, а эластичность экспорта растет на E_x процентов.

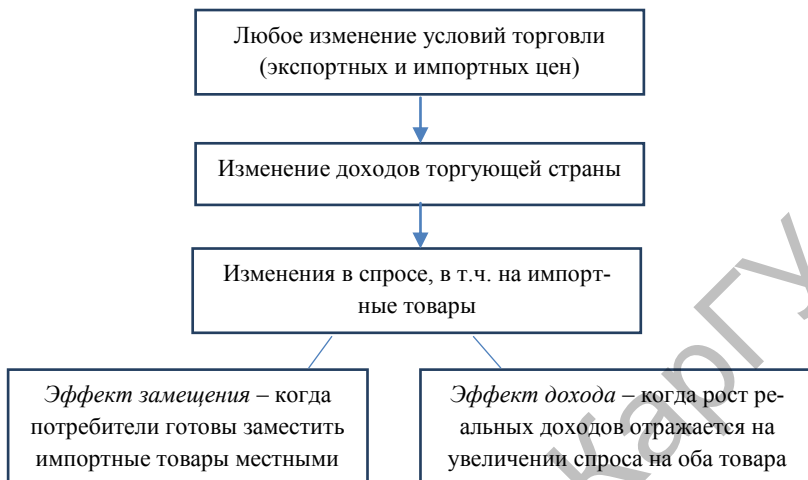


Схема 4.7 Эффект дохода и эффект замещения

Эффект Энгеля	• абсолютные изменения долей отдельных товаров в суммарном спросе
Закон Энгеля	• при постоянных ценах и демографических условиях увеличение дохода приводит к снижению доли потребительских расходов на предметы первой необходимости и росту доли расходов на предметы роскоши
Гипотеза преобладающего спроса Линдера	• страна экспортирует те товары, удельный вес которых велик в ее собственном потреблении
Реальный обменный курс	• относительная цена торгуемых товаров, выраженная через цену торгуемых товаров

Схема 4.8 Эффект Энгеля



Схема 4.9 Влияние перераспределения доходов на условия торговли

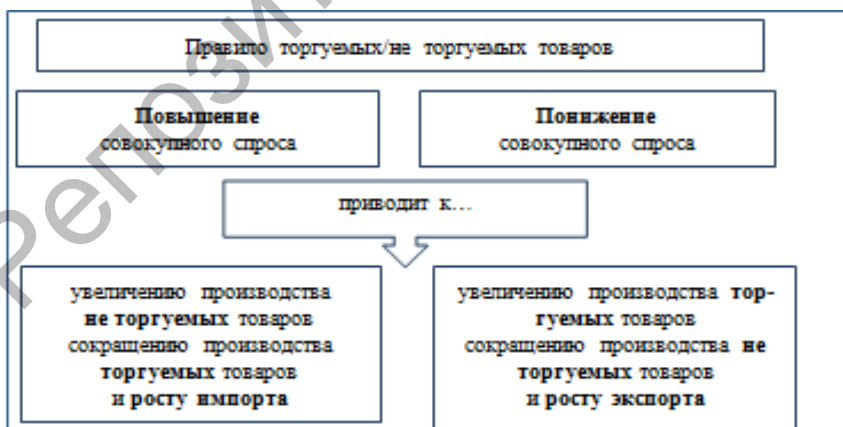


Схема 4.10 Правило торгуемых/неторгуемых товаров

Вопросы:

1. В чем заключается Теорема Хекшера-Олина-Самуэльсона.
2. Смысл «Голландской болезни» как отдельный случай теоремы Рыбчинского.
3. Раскройте сущность теоремы Рыбчинского.
4. Как влияет изменения товарных цен на доходы от факторов производства? Теорема Столпера-Самуэльсона.
5. Какой вклад внесли Ф.Эджуорт и Г.Хэберлер в теорию международной торговли?
6. Основные черты стандартной модели: возрастающие издержки замещения, предельный уровень трансформации и предельный. уровень замещения.
7. Раскройте следующие понятия: баланс в условиях отсутствия торговли, баланс в условиях торговли; неполная специализация каждой из торгующих стран; выигрыш от обмена и выигрыш от специализации; торговля между малой и большой страной; торговля на основе различия в предпочтениях.
8. В каких странах наблюдалась, так называемая «Голландская болезнь»?
9. Объясните распределение доходов на основе теории «Самуэльсон — Джонс».
10. Что означает чистый выигрыш от международной торговли?
11. Оцените воздействие торговли на доходы владельцев факторов производства в отечественной стране и за границей.
12. Какова взаимосвязь внешней торговли с экономическим ростом?
13. Какова экономическая сущность понятия «условия торговли» ?
14. Почему со временем изменяется населенность стран факторами производства?
15. В чем заключается неравномерный рост экономики?

Тема 5. Альтернативные концепции в теории международной торговли

1. Предпосылки возникновения новых теорий
2. Теория эффекта масштаба
3. Теория внутриотраслевой международной торговли
4. Теория о конкурентных преимуществах М.Портера

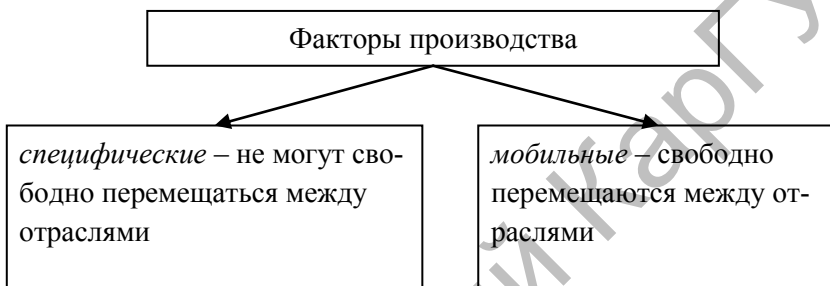


Схема 5.1 Виды факторов производства



Схема 5.2 Специфика в международной торговле

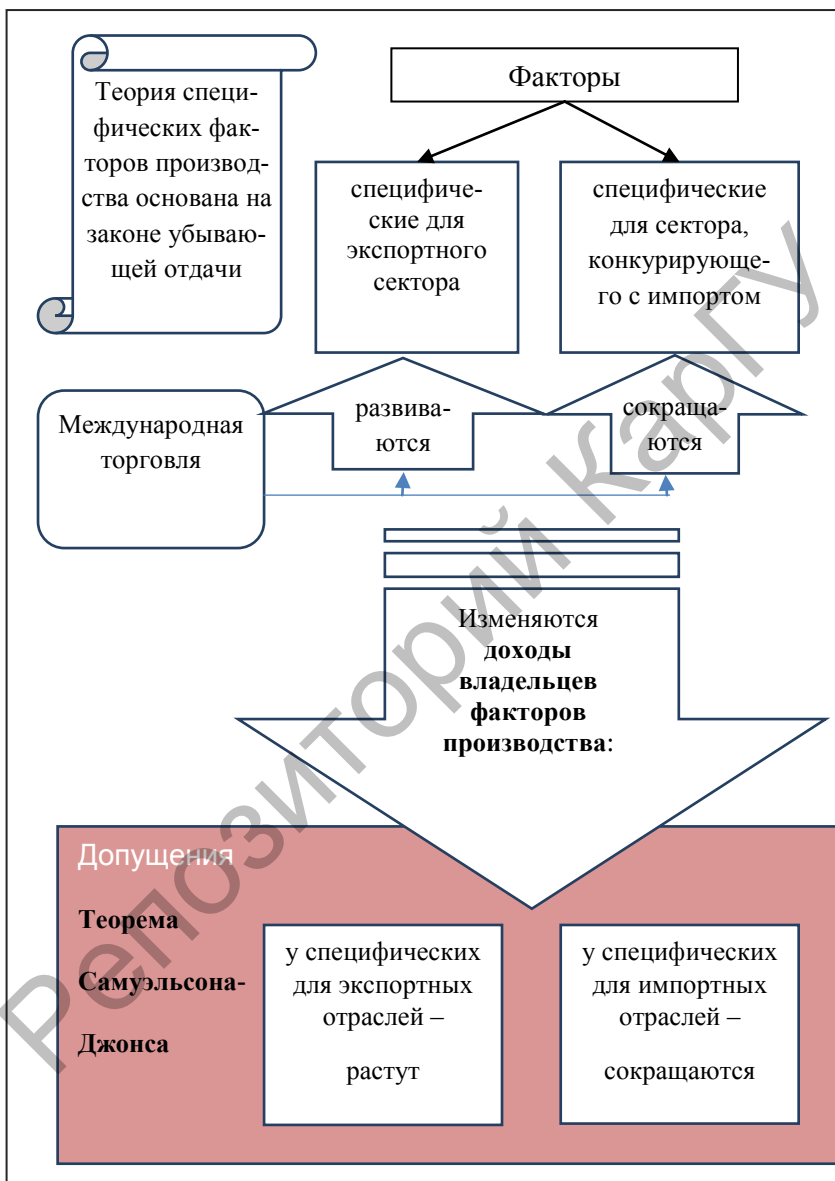


Схема 5.3 Теория Самуэльсона-Джонса

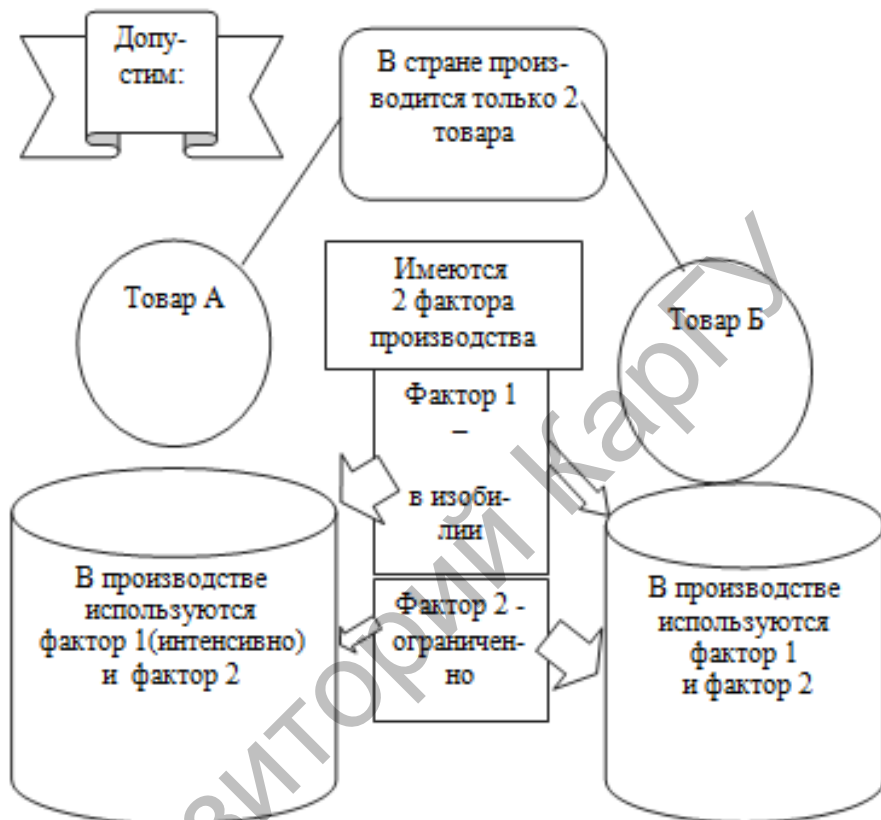


Схема 5.4 Допущения теории Столпера-Самуэльсона

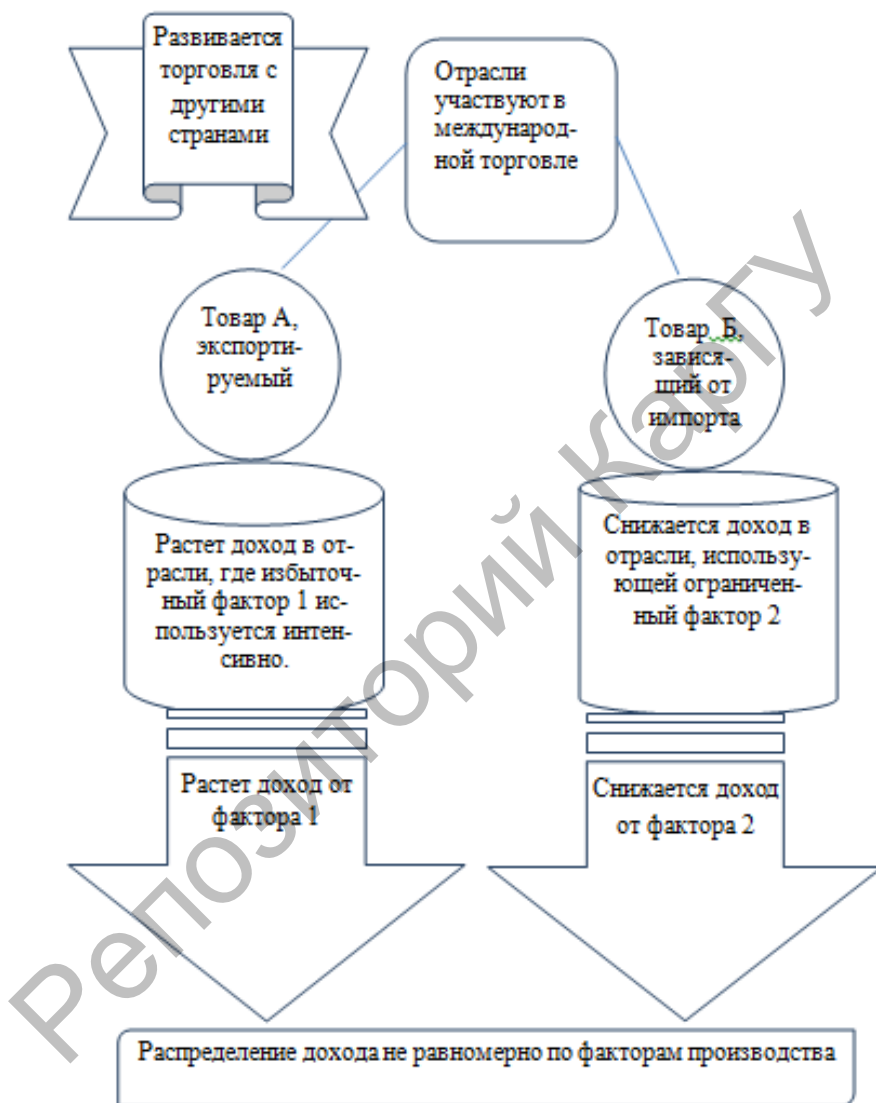


Схема 5.5 Теория Столпера-Самуэльсона (а)



Схема 5.6 Теория Столпера-Самуэльсона (б)

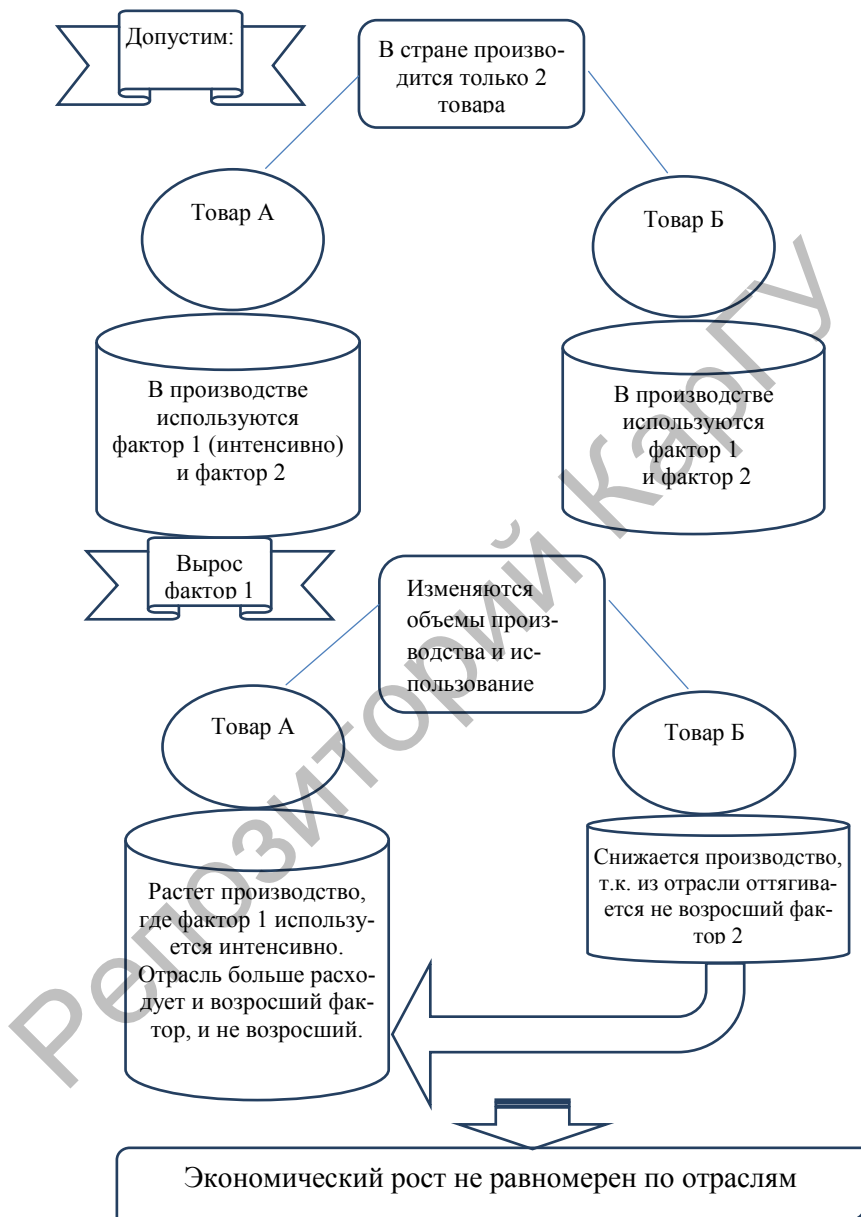


Схема 5.7 Теорема Рыбчинского

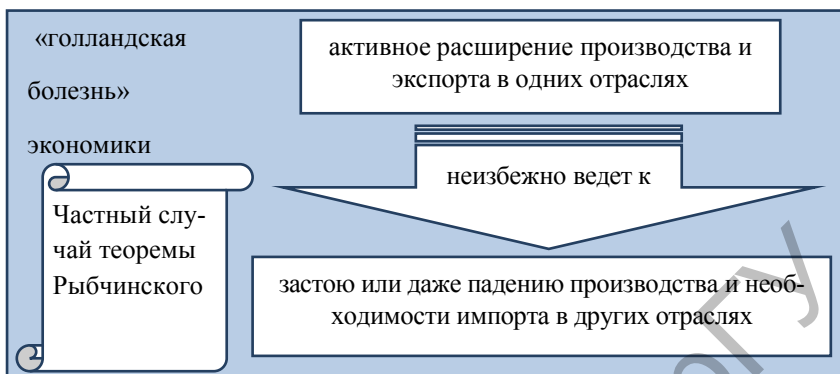


Схема 5.8 «Голландская болезнь» экономики

Вопросы:

1. В чем отличие специфических и мобильных факторов производства?
2. На чем основана теория специфических факторов производства?
3. Для каких секторов специфические факторы развиваются, для каких сокращаются?
4. Назовите допущения теоремы Самуэльсона – Джонса.
5. В чем заключается сущность теоремы Столпера- Самуэльсона?
6. Каковы предпосылки теоремы Столпера- Самуэльсона?
7. Как изменяются цены факторов производства при теореме Столпера- Самуэльсона?
8. Кем была предложена теория эффекта масштаба?
9. Какова суть теории эффекта масштаба?
10. Как по-другому называется теорема Рыбчинского?
11. В каком году была сформулирована теорема Рыбчинского?
12. В чем сущность теоремы Рыбчинского?
13. Что такое конкурентное преимущество?

14. Какие детерминанты, формирующие среду, в которой развиваются конкурентные преимущества отраслей и фирм выделял М.Портер?

15. Что такое «голландская болезнь»?

Репозиторий КарГУ

Тема 6. Внешнеторговая политика и ее виды. Тарифные инструменты торговой политики.

1. Цели, виды и основные инструменты внешнеторговой политики
2. Свобода торговли и протекционизм
3. Таможенные тарифы и пошлины
4. Экономическая роль тарифов. Специфические случаи в тарифной политике

Государственное регулирование международной торговли может быть:		
односторонним, когда инструменты гос. регулирования используются правительством страны в одностороннем порядке без согласования или консультаций с ее торговыми партнерами	двусторонним, когда меры торговой политики согласовываются между странами, являющимися торговыми партнерами	многосторонним, когда торговая политика согласовывается и регулируется многосторонними соглашениями

Схема 6.1 Виды государственного регулирования

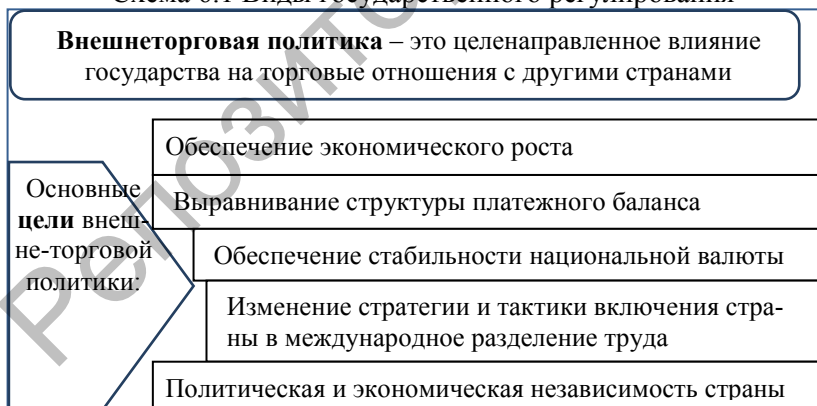


Схема 6.2 Основные цели внешнеторговой политики

Основные формы торговой политики (торгового режима)		
Фритредерство (открытая, свободная торговля) – политика, требующая невмешательства государства в экономическую жизнь, оставляющая роль основного регулятора за рынком	Протекционизм (ограничительный режим) – политика государства, направленная на защиту отечественных производителей от иностранной конкуренции, создание условий для активного их проникновения на внешний	Смешанная форма (умеренный режим) – предполагает сочетание в каких-то пропорциях элементов открытой экономики и протекционизма

Схема 6.3 Основные формы внешнеторговой политики

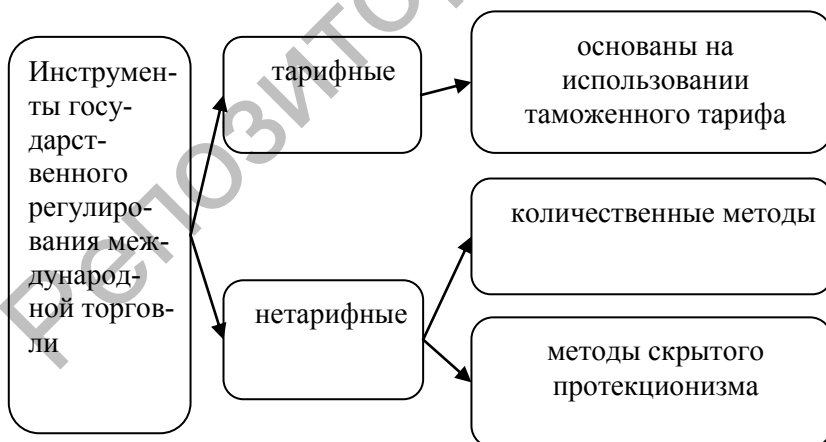


Схема 6.4 Инструменты внешнеторговой политики



Схема 6.5 Формы протекционизма

Таблица 6.1 Характер торговой политики

Инструмент	Характеристика
Средний уровень таможенной защиты государства	имеет точную количественную оценку. В отличие от таможенного тарифа использование нетарифных методов в силу их разнообразия и широкого экономического содержания может быть оценено в количественном плане лишь приблизительно.
Средний уровень тарифа	рассчитывают для товаров, импорт которых облагается пошлиной. Это средняя ставка импортной пошлины, соотношенная со стоимостным объемом импорта облагаемых ею товаров.
Средний уровень нетарифных ограничений	рассчитывается как доля импорта или экспорта в стоимостном выражении, подпадающая под нетарифные ограничения.
Высокоинтенсивные количественные ограничения	различные запреты на экспорт и на импорт товаров, количественные квоты, выборочное лицензирование экспорта и импорта.
Низкоинтенсивные количественные ограничения	гибкие квоты, автоматическое лицензирование.
Характер торгового режима страны	агрегированный показатель, который учитывает среднюю величину таможенного тарифа и уровень и интенсивность количественных ограничений.

Таблица 6.2 Характер инструментов торговой политики

Средневзвешенный тариф (в %)		Запретительный	Ограничительный		Умеренный		Открытый	Свободный	
		<40-100	< 25		10-15		> 10	0	
Количественные ограничения	Покрытая доля торговли (%)	< 40	> 25	> 10	0-10	10-25	0-25	0-10	0
	степень интенсивности	высокая	любая	высокая	высокая	средняя	низкая	средняя	0

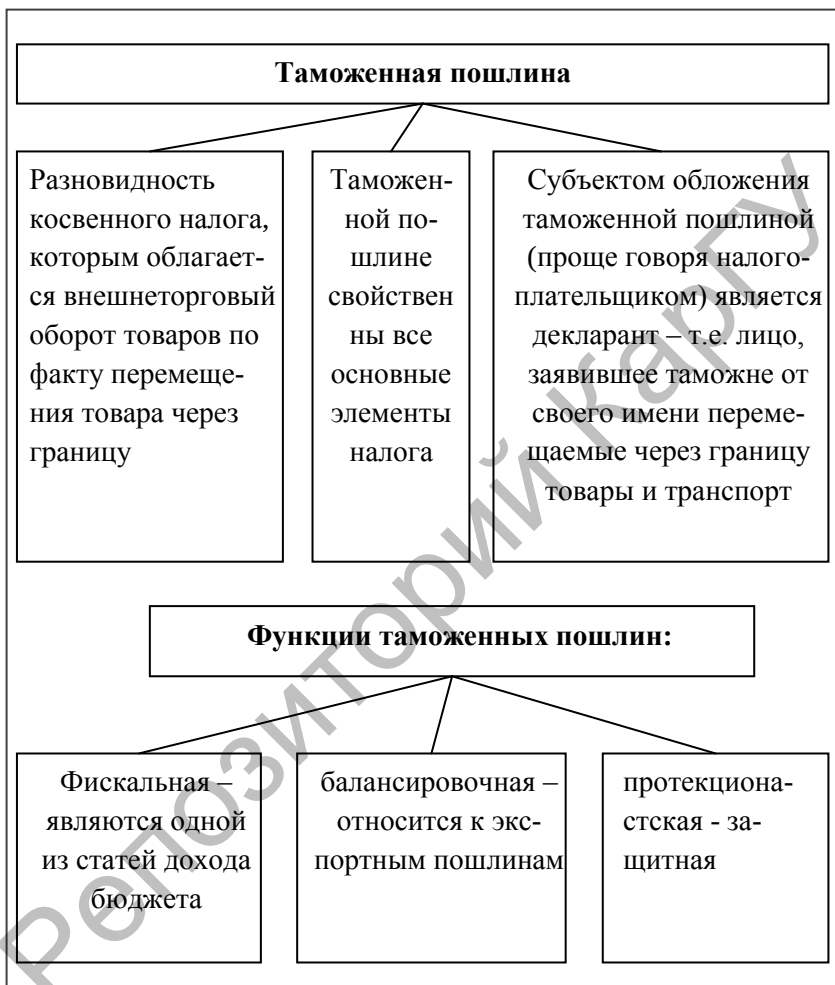


Схема 6.7 Таможенная пошлина

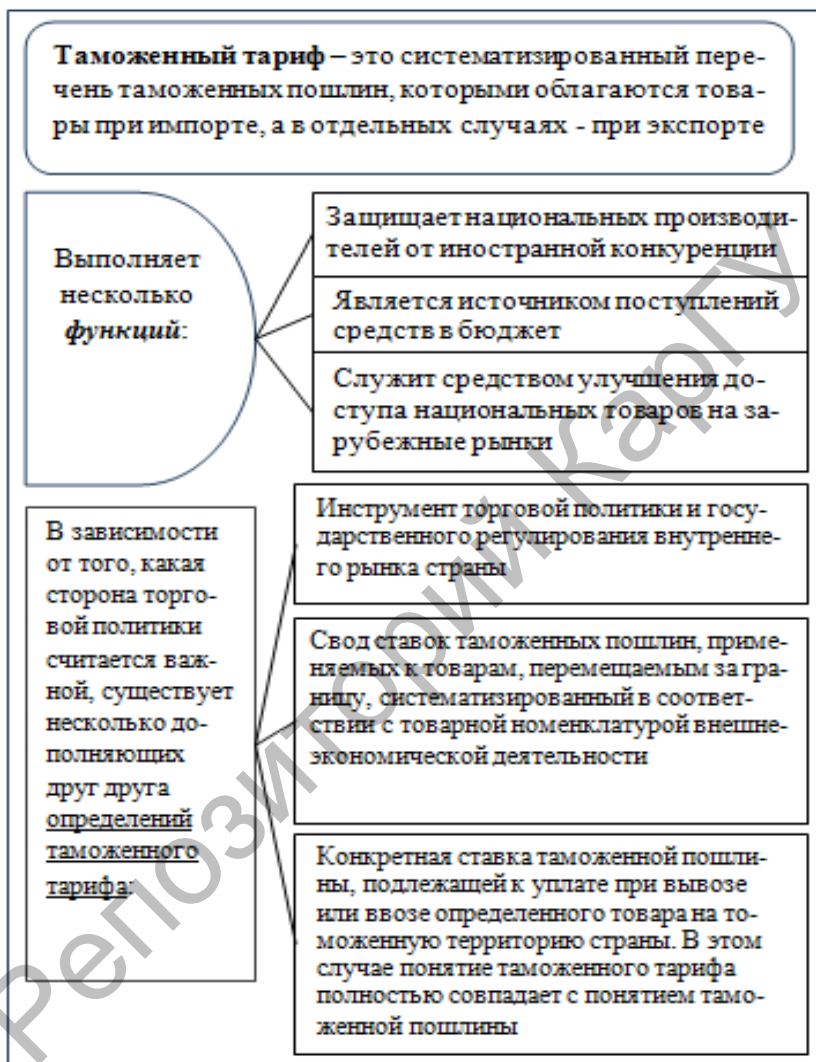


Схема 6.8 Таможенный тариф

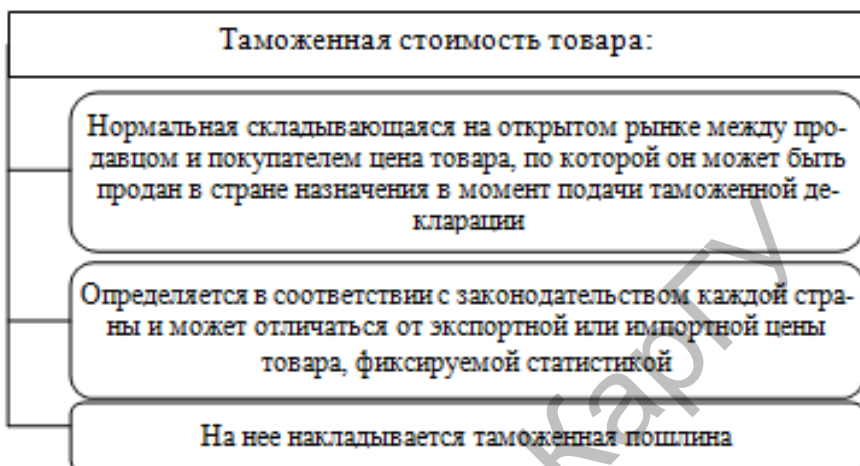


Схема 6.9 Таможенная стоимость товара

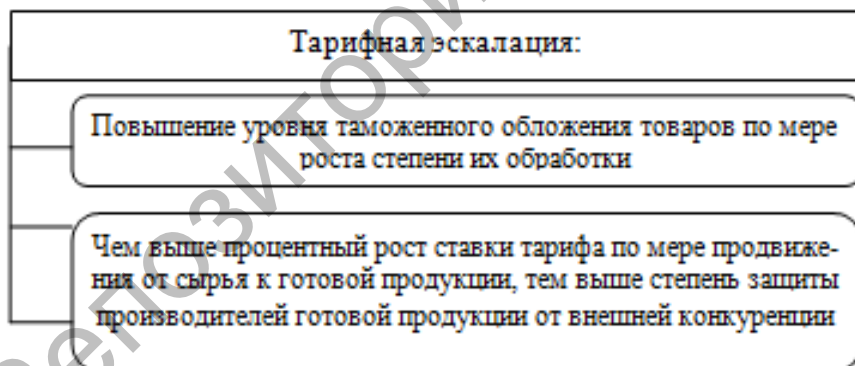


Схема 6.10. Тарифная эскалация

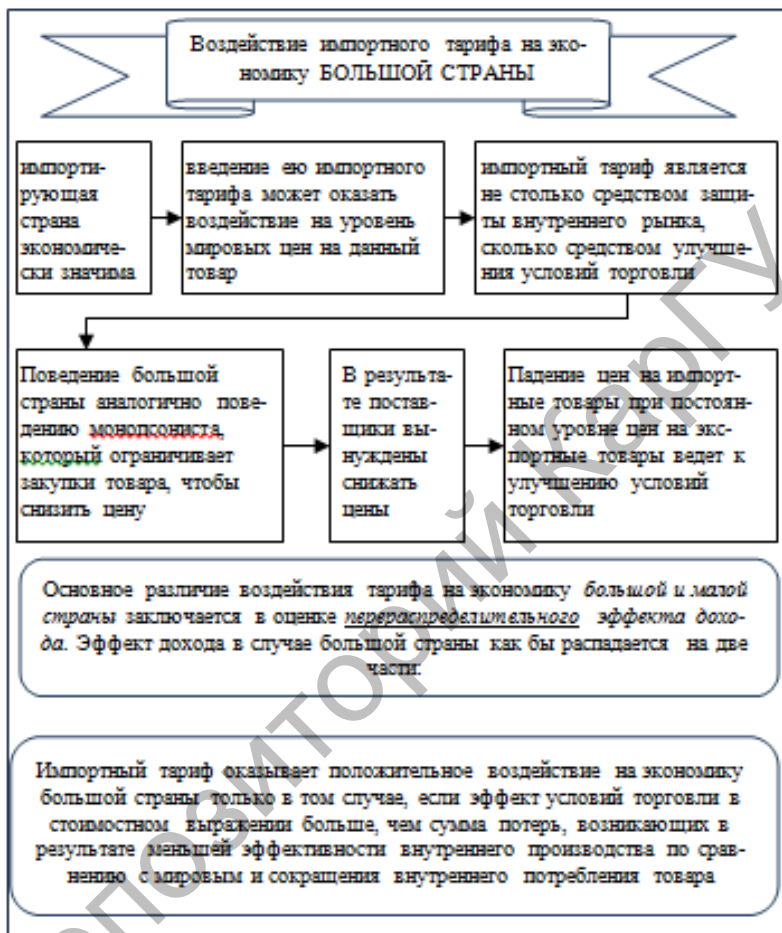


Схема 6.11 Последствия обложения импортными тарифами

Вопросы:

1. Назовите виды государственного регулирования международной торговли

2. Перечислите виды внешнеторговой политики.
3. Какие существуют инструменты государственного регулирования международной торговли?
4. На чем основан тарифный метод?
5. Что такое таможенная пошлина?
6. Функции таможенных пошлин.
7. Перечислите формы протекционизма.
8. Чем характеризуется таможенная протекция государства?
9. Как рассчитывается средний уровень нетарифных ограничений?
10. Дайте определение таможенному тарифу.
11. Какие функции выполняет таможенный тариф?
12. Чем характеризуется тарифная эскалация?
13. Как определяется таможенная стоимость товара?
14. Что накладывается на таможенную стоимость товара?
15. В каком случае импортный тариф оказывает положительное воздействие на экономику большой страны?

Тема 7. Нетарифные инструменты международной политики

1. Нетарифные методы регулирования внешней торговли
2. Скрытые методы нетарифных ограничений торговли
3. Финансовые методы торговой политики
4. Неэкономические методы регулирования внешней торговли

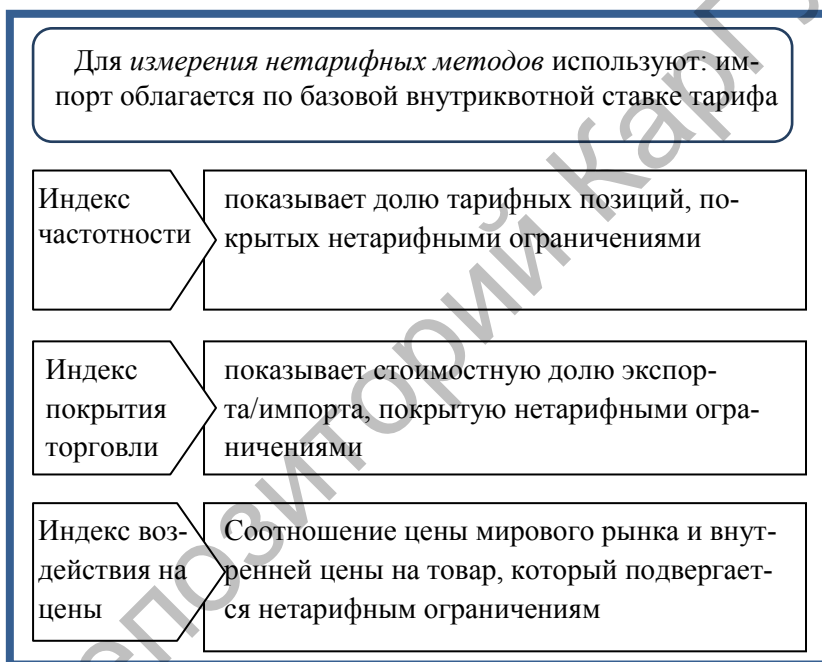


Схема 7.1 Измерение нетарифных методов

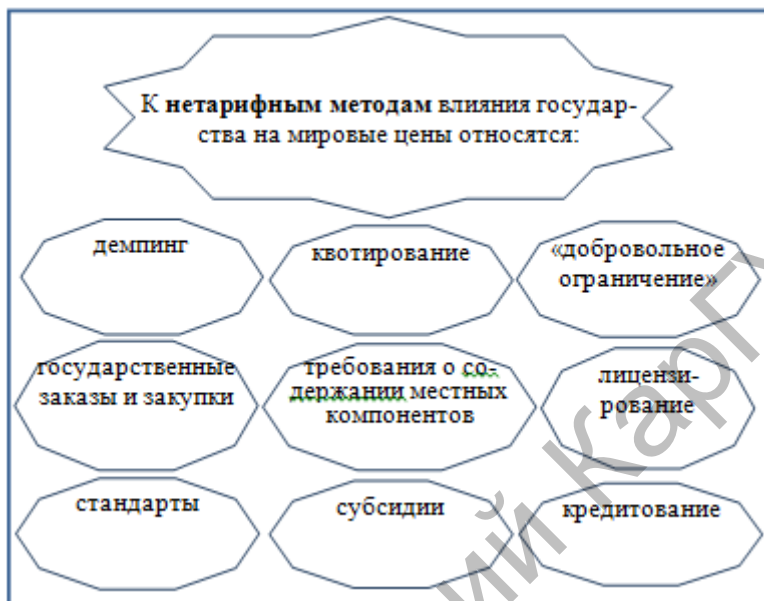


Схема 7.2 Нетарифные методы государства влияния на мировые цены



Схема 7.3 Преимущества нетарифных методов

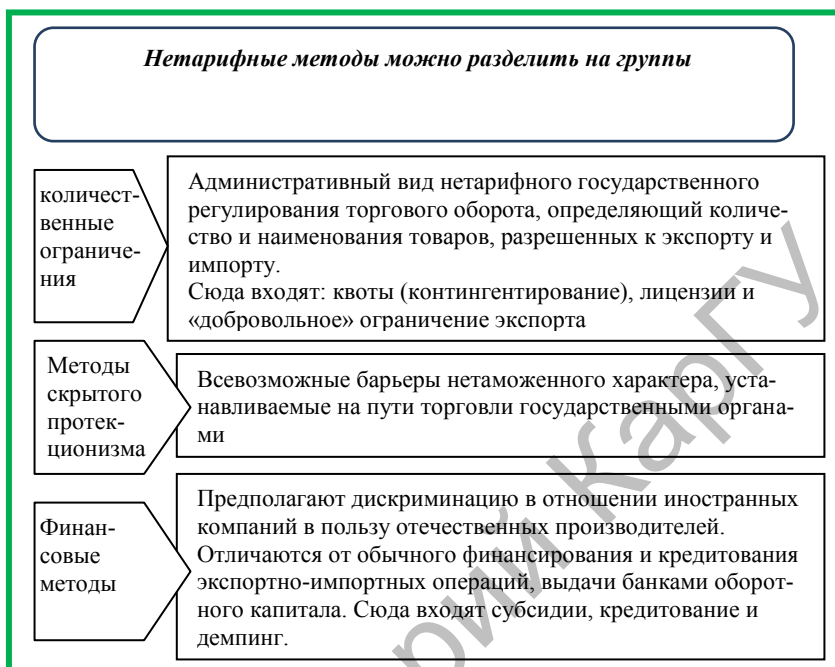


Схема 7.4 Три группы нетарифных методов

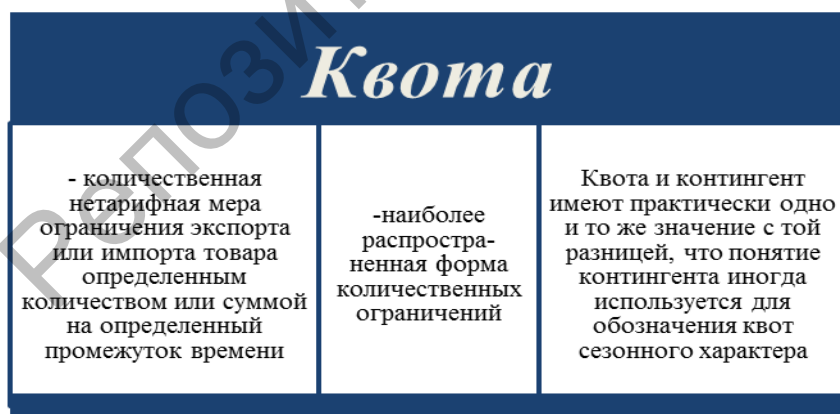


Схема 7.5 Квота

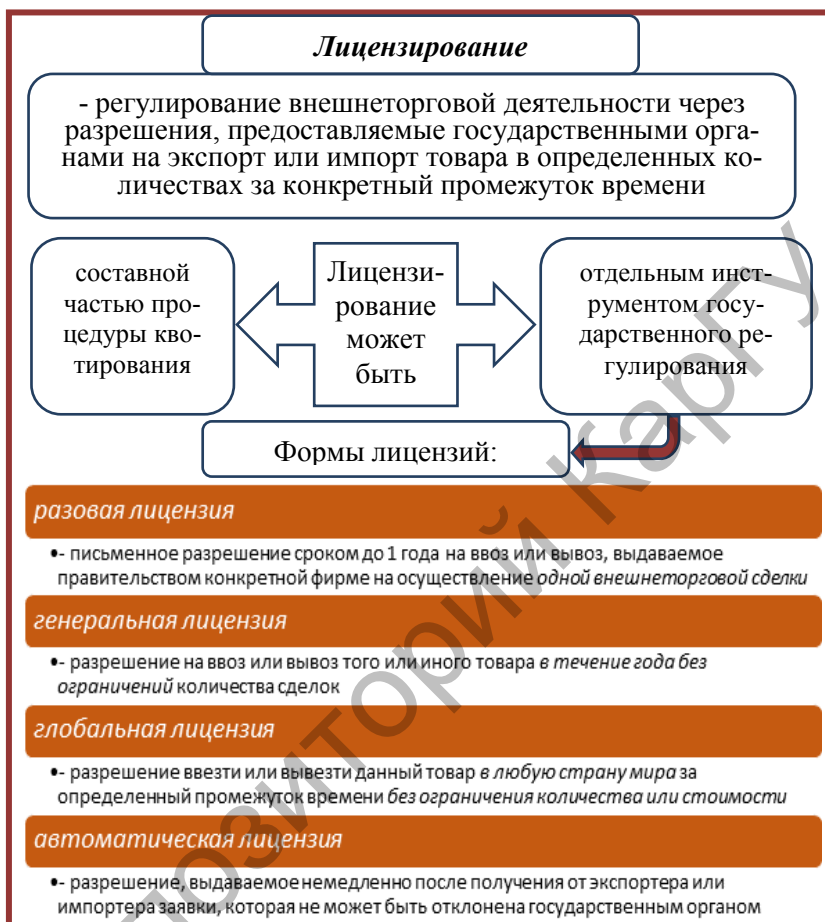


Схема 7.6 Лицензирование

«Добровольное» ограничение экспорта

- количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров ограничить или, по крайней мере, не расширять объем экспорта, принятом в рамках соглашения об установлении квот на экспорт товара	Общий экономический эффект для импортера от использования «добровольных» ограничений экспорта экспортером отрицателен	Размер потерь уменьшается в результате наращивания импорта аналогичных товаров из стран, не наложивших «добровольные» ограничения на их экспорт
---	--	--

Схема 7.7 «Добровольное» ограничение экспорта

Золотодевизный стандарт

Есть множество **видов скрытого протекционизма**, с помощью которого можно в одностороннем порядке ограничить импорт либо экспорт. Это:

технические барьеры	•национальные технические, административные и иные нормы и правила построены так, чтобы препятствовать ввозу товаров из-за рубежа •включают требования о соблюдении национальных стандартов, о получении сертификатов качества импортной продукции, о специфической упаковке и маркировке товаров, о соблюдении определенных санитарно-гигиенических норм, о проведении мероприятий по охране окружающей среды, о соблюдении усложненных таможенных формальностей и требований законов о защите потребителей и многое другое
внутренние налоги и сборы	•направлены на повышение внутренней цены импортного товара и сокращение тем самым его конкурентоспособности на внутреннем рынке •разнообразны и могут быть прямыми (налог на добавленную стоимость, акцизный налог, налог на продажу) и косвенными (сборы за таможенное оформление, регистрацию и другие формальности, почтовые сборы) •играют дискриминационную роль, если накладываются только на импортные товары, при том, что товары местных производителей налогообложению не подлежат
политика в рамках государственных закупок	•требует от государственных органов и предприятий покупать определенные товары у национальных фирм, даже несмотря на то, что эти товары могут быть дороже импортных
требование о содержании местных компонентов	•законодательно устанавливает долю конечного продукта, которая должна быть произведена национальными производителями •обычно используется развивающимися странами странами в рамках

Схема 7.8 Виды скрытого протекционизма

Таблица 7.2 Субсидии

Субсидия - денежная выплата, направленная на поддержку национальных производителей и косвенную дискриминацию импорта.		
Классификация субсидий		
критерий	наименование	характеристика
По характеру выплат	<i>прямые</i>	- непосредственные выплаты экспортеру после совершения им экспортной операции на сумму разницы его издержек и полученного им дохода; - представляют собой дотации производителю при его выходе на внешний рынок; - запрещены правилами ВТО и их применение слишком очевидно для торговых партнеров, которые могут использовать ответные меры;
	<i>косвенные</i>	- скрытое дотирование экспортеров через предоставление льгот по уплате налогов, льготные условия страхования, займов по ставке ниже рыночной, возврат импортных пошлин и пр.
По категориям получающих субсидию производителей	<i>Внутренняя субсидия</i>	- наиболее замаскированный финансовый метод торговой политики и дискриминации против импорта, предусматривающий бюджетное финансирование производства внутри страны товаров, конкурирующих с импортом
	<i>Экспортная субсидия</i>	- предусматривают бюджетные выплаты национальным экспортерам, что позволяет продавать товар иностранным покупателям по более низкой цене, чем на внутреннем рынке, и форсировать тем самым экспорт

Таблица 7.3 Экспортное кредитование, виды

<i>Экспортное кредитование - метод финансовой нетарифной внешнеторговой политики, предусматривающий финансовое стимулирование государством развития экспорта национальными фирмами.</i> Нередко скрытое субсидирование экспорта осуществляется через экспортное кредитование.		
Классификация экспортных кредитов		
критерий	наименование	характеристика
По форме	<i>субсидированные кредиты национальным экспортерам</i>	кредиты, выдаваемые государственными банками под ставку процента ниже рыночной
	<i>государственные кредиты иностранным импортерам</i>	при обязательном условии закупки товаров только у фирм страны, предоставившей такой кредит (связанный кредит)
	<i>страхование экспортных рисков национальных экспортеров</i>	включают коммерческие риски (неспособность импортера оплатить поставку) и политические риски (неожиданные действия правительства, не позволяющие импортеру выполнить свои обязательства перед экспортером)
По срокам	<i>краткосрочные</i>	на срок до 1 года, используемые для кредитования экспорта потребительских товаров и сырья;
	<i>среднесрочные</i>	на срок от 1 до 5 лет; используются для кредитования экспорта машин и оборудования;
	<i>долгосрочные</i>	на срок более 5 лет; используются для кредитования экспорта инвестиционных товаров и больших проектов.

ДЕМПИНГ

- метод финансовой нетарифной торговой политики, предполагающий продвижение товара на внешний рынок за путем снижения экспортных цен ниже установившегося в этих странах уровня цен

спорадический демпинг - эпизодическая продажа излишних запасов товаров на внешний рынок по заниженным ценам.

преднамеренный демпинг - временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующего установления монопольных цен.

постоянный демпинг - постоянный экспорт товаров по цене ниже справедливой;

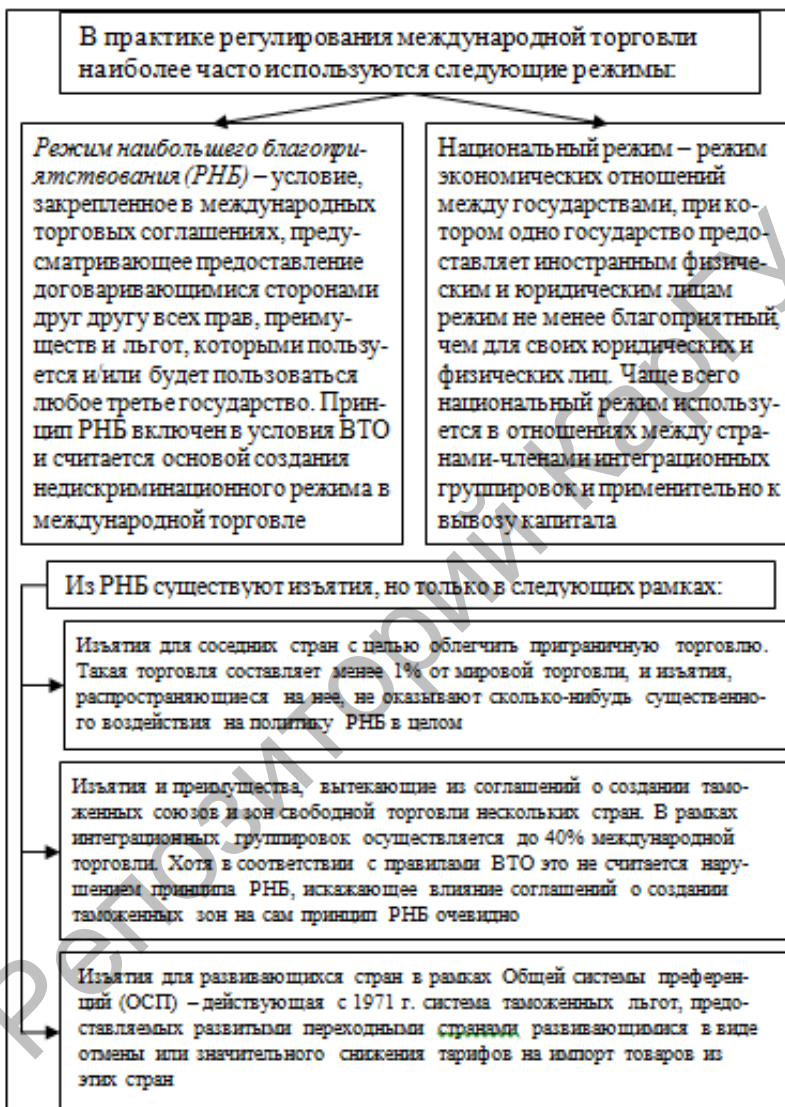
обратный демпинг - завышение цен на экспорт по сравнению с ценами продажи тех же товаров на внутреннем рынке.

взаимный демпинг - встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам.



Демпинг находится под запретом международными правилами в рамках ВТО, национальными антидемпинговыми законами стран, которые применяют **антидемпинговые пошлины** при обнаружении демпинга

Схема 7.9 Демпинг



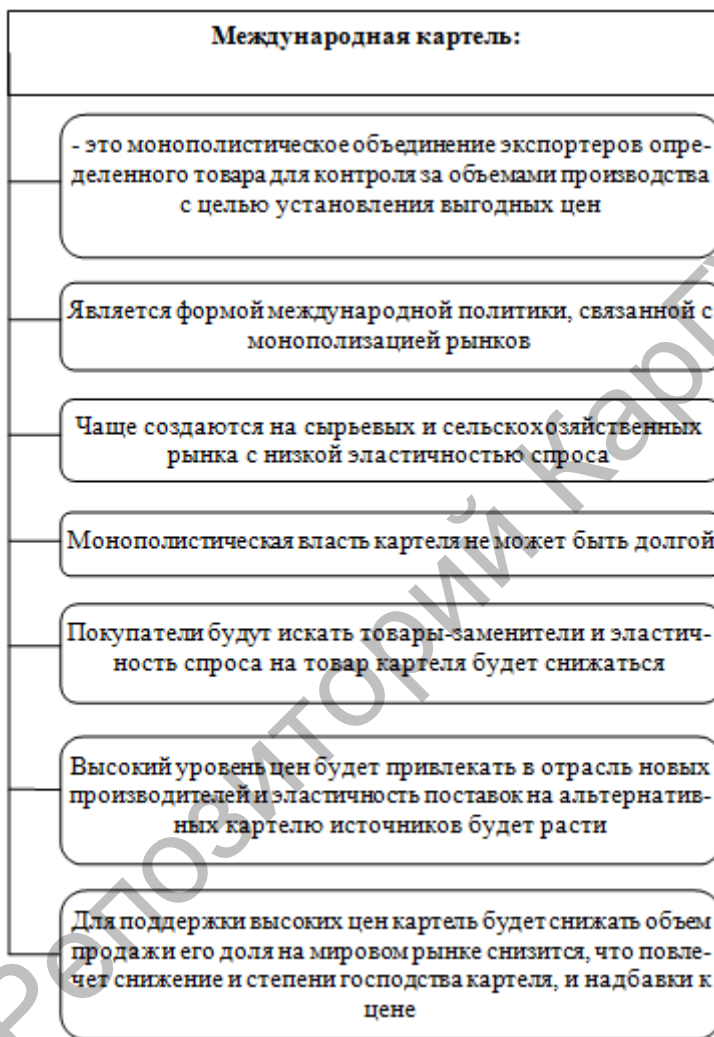


Схема 7.11 Международная картель

Вопросы:

1. Что относится к нетарифным методам?
2. Какие используют индексы для измерения нетарифных методов?
3. Каковы преимущества нетарифных методов?
4. На какие группы делят нетарифные методы?
5. На какие виды делятся квоты?
6. Какие существуют формы лицензий?
7. Назовите способы распределения лицензий.
8. Виды скрытого протекционизма.
9. Что относится к скрытым методам нетарифных ограничений торговли?
10. Что такое субсидия?
11. В чем заключается парадокс Метцлера?
12. Что такое экспортное кредитование?
13. Какие существуют виды экспортного кредитования?
14. Что такое демпинг?
15. Какие режимы регулирования международной торговли используются наиболее часто?

Раздел 3. МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

Тема 8. Международное движение капитала

1. Определение сущности международного движения капитала
2. Определение сущности международного движения капитала
3. Зарубежные инвестиции и международные корпорации
4. Международное заимствование и кредитование

Таблица 8.1 Формы международного кредита

	Критерий	Формы
1	Назначение	Кредитование развития национальных отраслей и предприятий. Кредитование внешней торговли
2	Источник	Коммерческие, финансовые, промежуточные
3	Вид	Товарные, валютные
4	Валюта займа	Страны-должника. Страны-кредитора. Третьей страны. Международная счетная единица (СДР, ЭКЮ, др.)
5	Срок	Сверхсрочные (суточные, недельные, до трех месяцев). Краткосрочные (до одного года). Среднесрочные (до пяти лет). Долгосрочные (свыше пяти лет)
6	Обеспеченность	Обеспеченные (товарными документами, векселями, ценными бумагами, недвижимостью, др.). Бланковые – под обязательства должника (соловексель с одной подписью)
7	Предоставление	Наличные (зачисляемые на счет и в распоряжение должника). Акцептные (при акцепте тратты импортером или банком). Депозитные сертификаты. Облигационные займы.

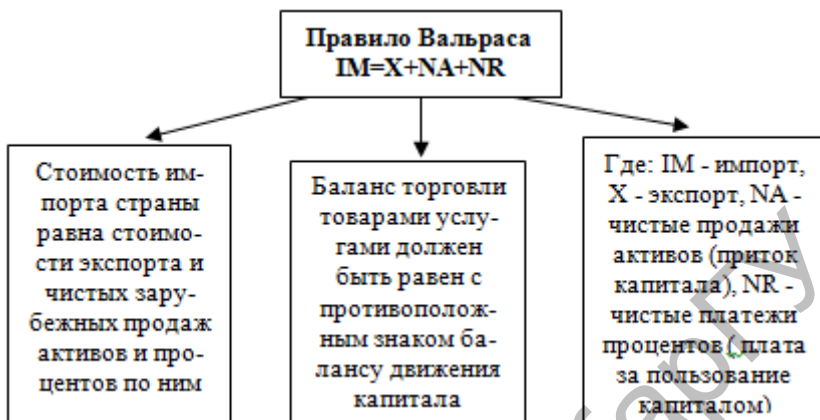


Схема 8.2 Правило Вальраса

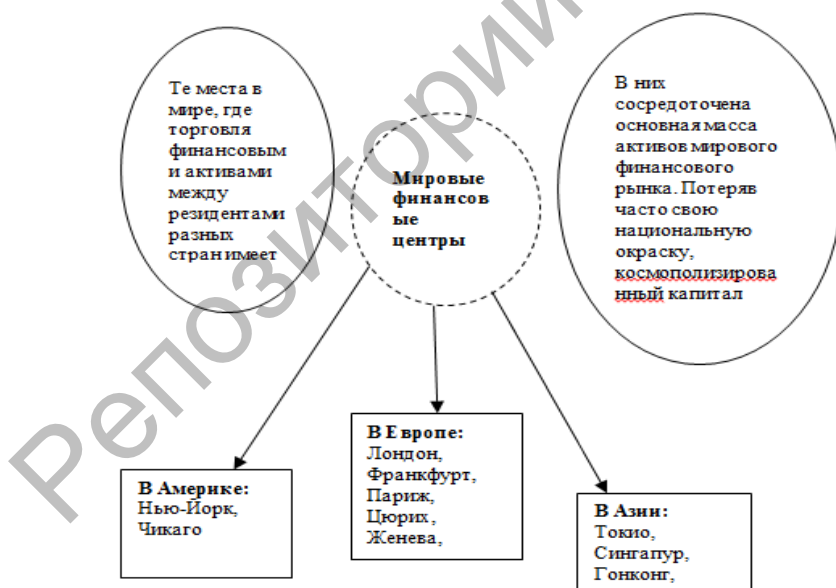


Схема 8.3 Транснациональные корпорации



Схема 8. 4. Участники мирового финансового рынка

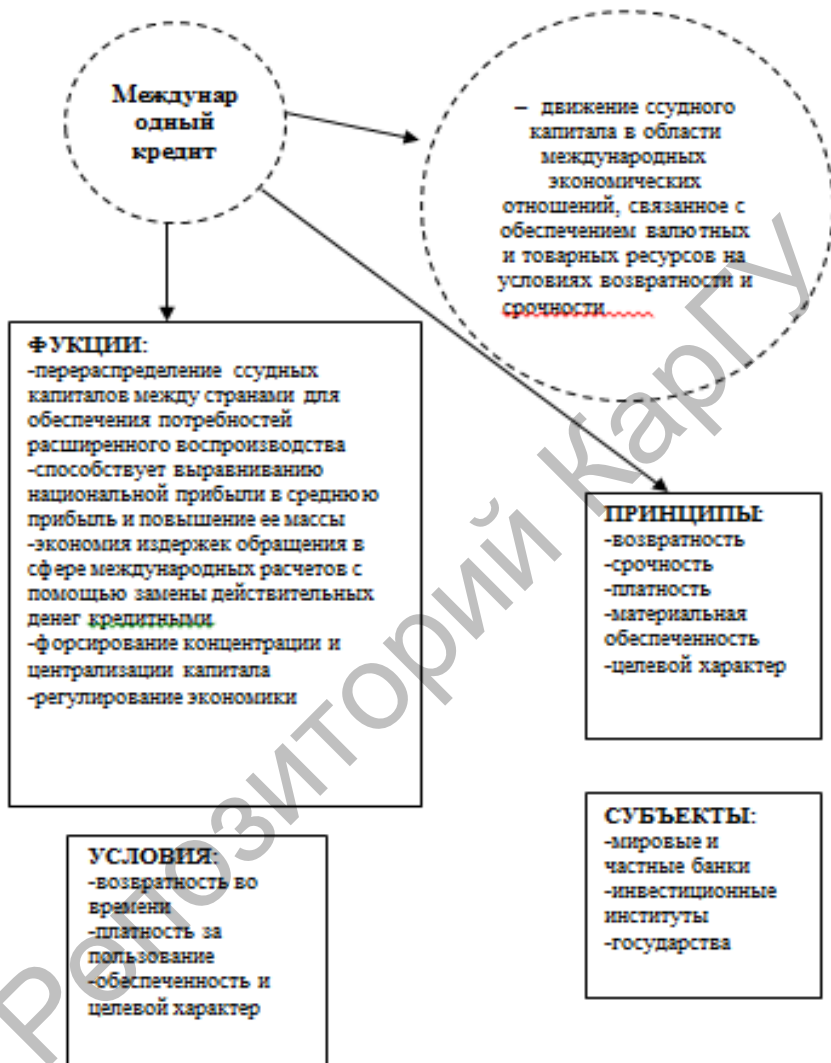


Схема 8.5 Международный кредит

Вопросы:

1. В чем отражается движение капиталов?
2. С чем связано движение капиталов?
3. Что такое международная миграция капитала?
4. Каковы причины вывоза капитала?
5. Какие существуют формы международного движения капитала?
6. Что понимается под зарубежными инвестициями?
7. Что такое международный капитал?
8. Виды международного капитала
9. Перечислите формы международного кредитования.
10. В чем заключается сущность правила Вальраса?
11. Что такое мировой финансовый рынок?
12. Главные участники мирового финансового рынка?
13. Транснациональная корпорация это?
14. Что такое международный кредит?
15. Какие функции осуществляет международный кредит?

Тема 9. Международная миграция рабочей силы

1. Сущность и причины международной трудовой миграции
2. Масштабы и направления миграции рабочей силы
3. Государственное регулирование миграции рабочей силы

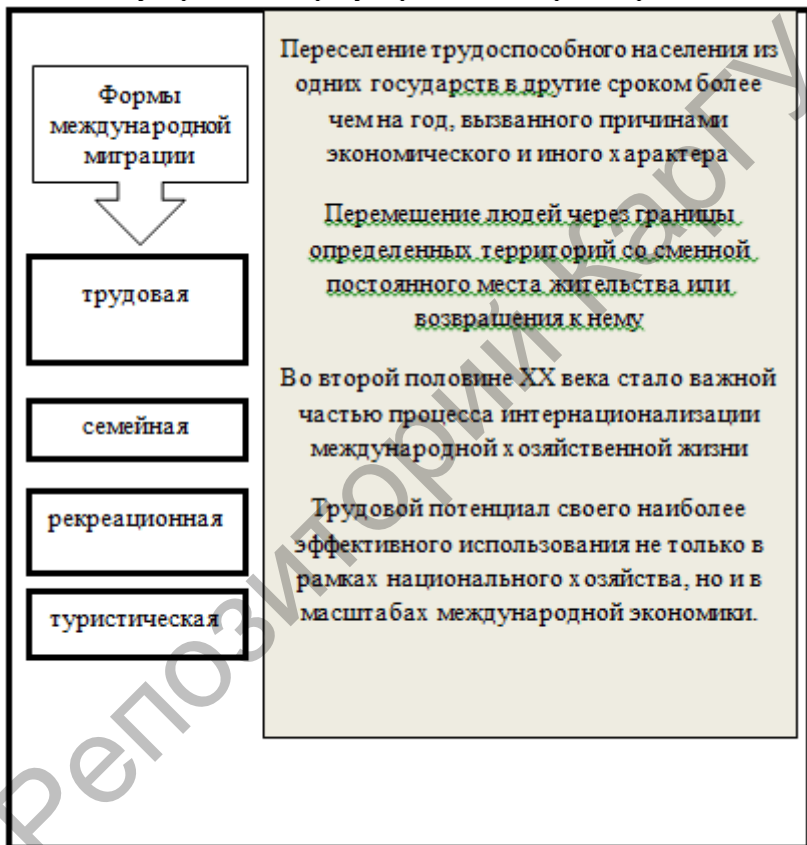


Схема 9.1 Миграция рабочей силы(а)

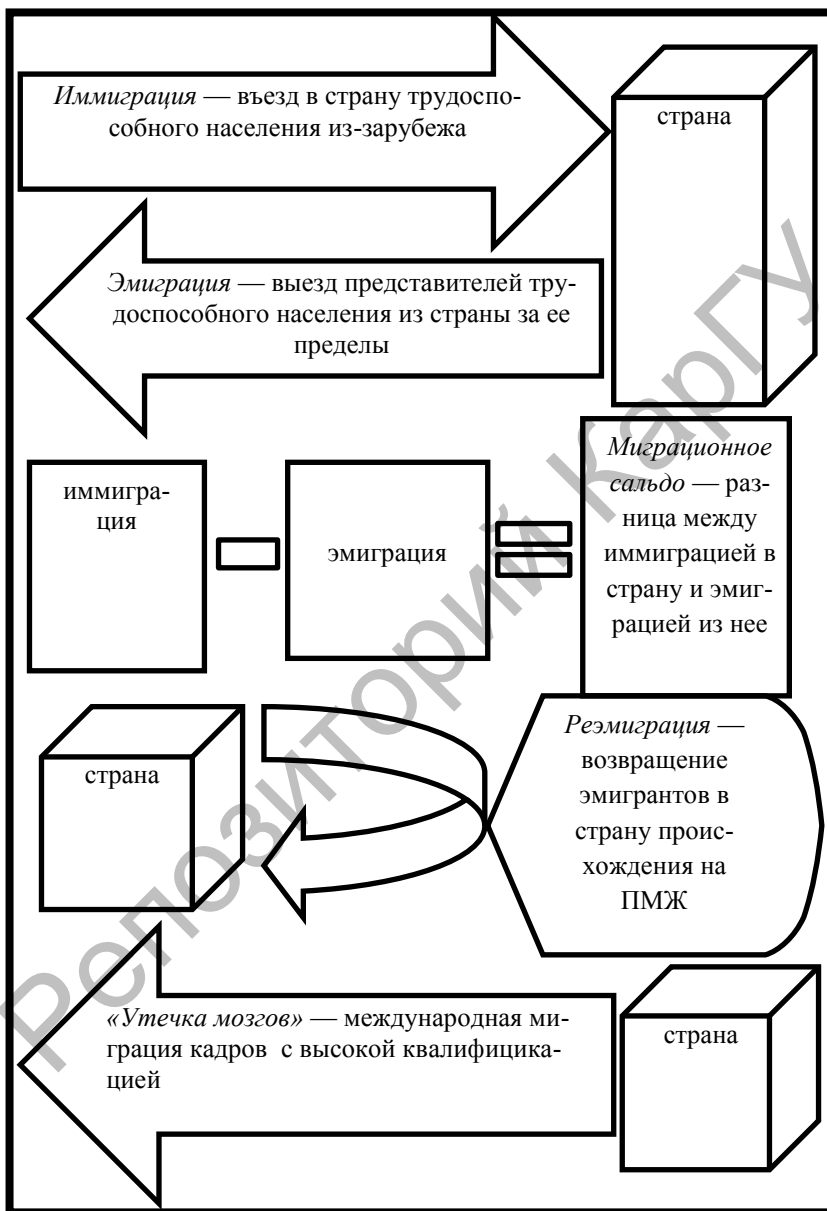


Схема 9.1 Миграция рабочей силы(б)



Схема 9.2 Экономические причины трудовой миграции



Схема 9.3 Неэкономические причины миграции

Согласно разработанной *Международной организацией труда (МОТ) классификации видов современной международной миграции*, она подразделяется на пять основных типов:



работающие по контракту

- четко оговорен срок пребывания в принимающей стране
- В основном это сезонные рабочие, приезжающие на уборку урожая, а также малоквалифицированные работники



профессионалы

- отличает высокий уровень подготовки, образование и практический опыт
- Сюда также относят представителей профессорско-преподавательского состава и студентов



нелегальные иммигранты

- иностранцы с просроченной или туристической визой, занимающиеся трудовой деятельностью. Миллионы представителей этой группы пребывают в США, странах Европы, Японии, Южной Америки и даже Африки



переселенцы

- переезжающие на постоянное место жительства.
- Эта группа мигрантов ориентирована прежде всего на переезд в промышленно развитые страны



беженцы

- лица, вынужденные эмигрировать из своих стран из-за какой-либо угрозы их жизни и деятельности

Схема 9.4 Классификация видов миграции

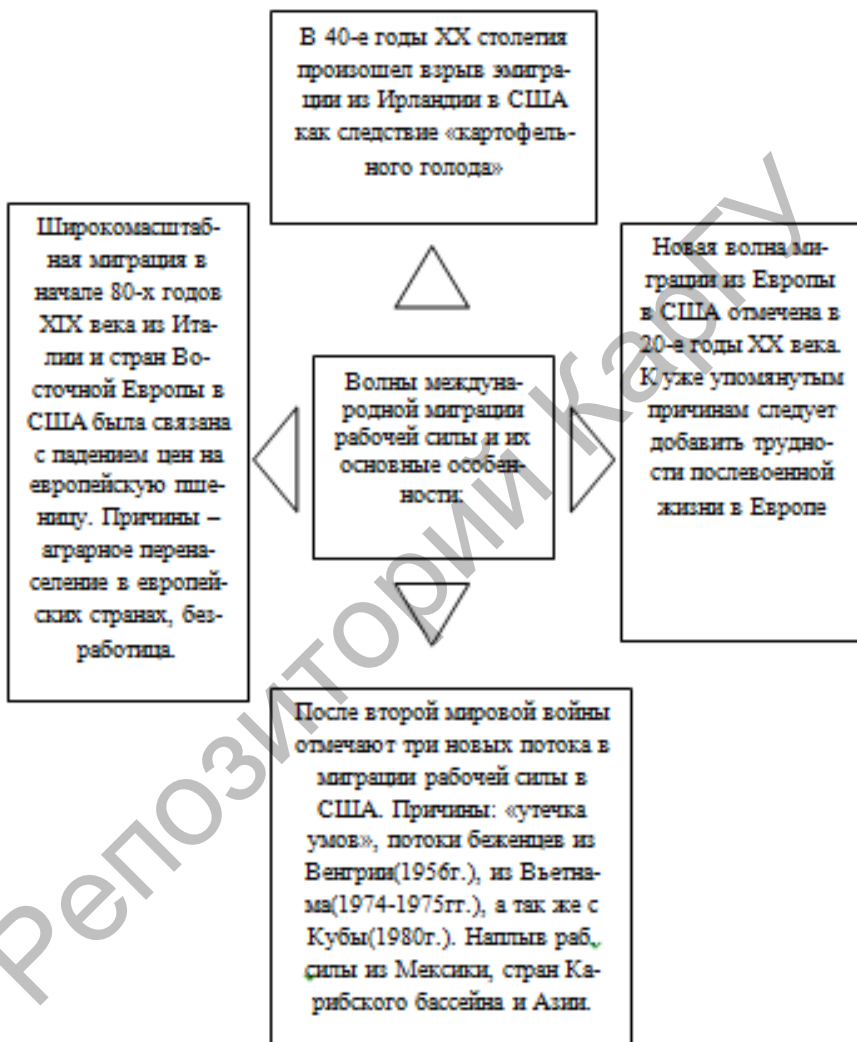


Схема 9.5 Волны международной миграции рабочей силы и их основные особенности

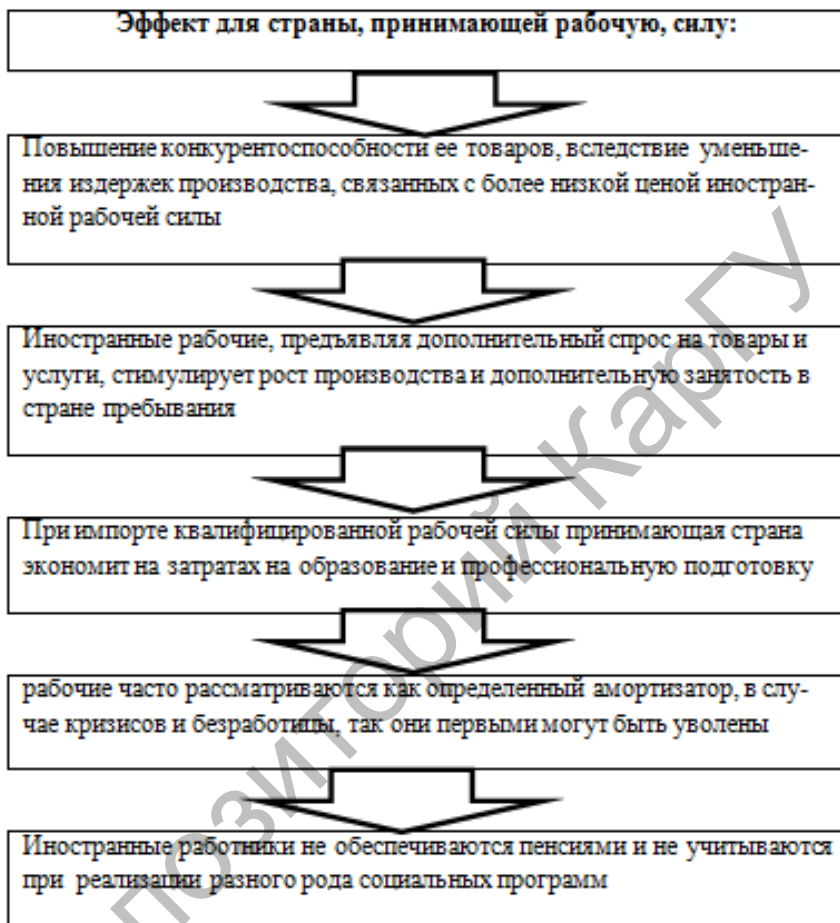


Схема 9.6 Эффект для страны, принимающей рабочую силу

В статистике платежного баланса показатели, связанные с миграцией рабочей силы, являются частью баланса текущих операций и классифицируются по статьям:

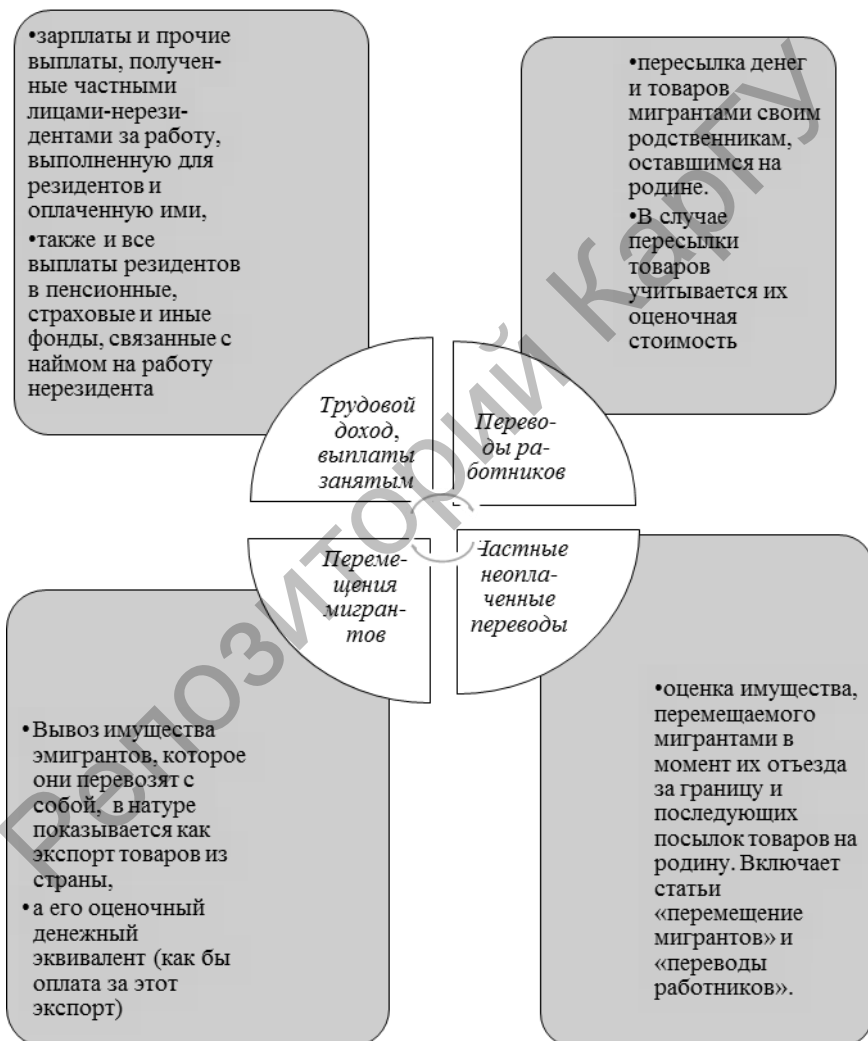


Схема 9.7 Платежный баланс и миграция

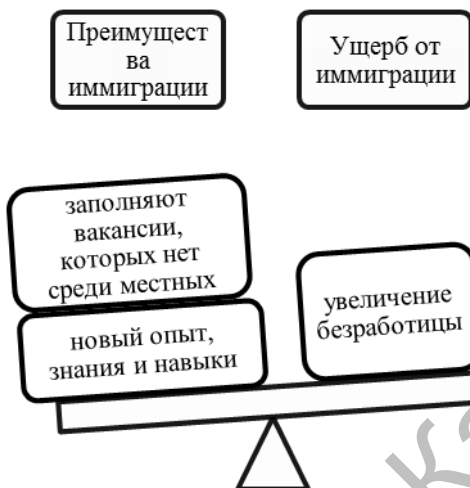


Схема 9.8 Преимущества и ущерб от миграции

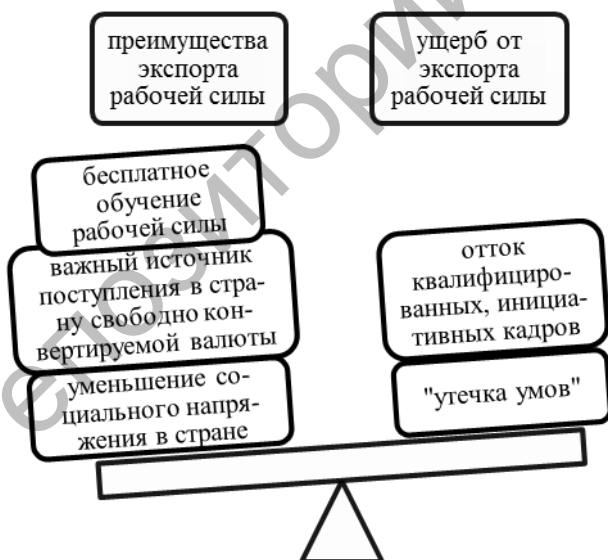


Схема 9.9 Преимущества и ущерб от экспорта рабочей силы

Государственное регулирование международного рынка труда осуществляется на основе ..



Национального законодательства принимающих стран и стран, экспортирующих рабочую силу.

Межгосударственных и межведомственных соглашений между ними.

Принятия финансируемых из бюджета программ, направленных на ограничение притока иностранной рабочей силы (иммиграции) либо на стимулирование иммигрантов к возвращению на родину (реэмиграция)

Количественного и географического квотирования, прямых и косвенных запретов на въезд, временных и иных ограничений

Схема 9.10 Государственное регулирование миграции рабочей силы

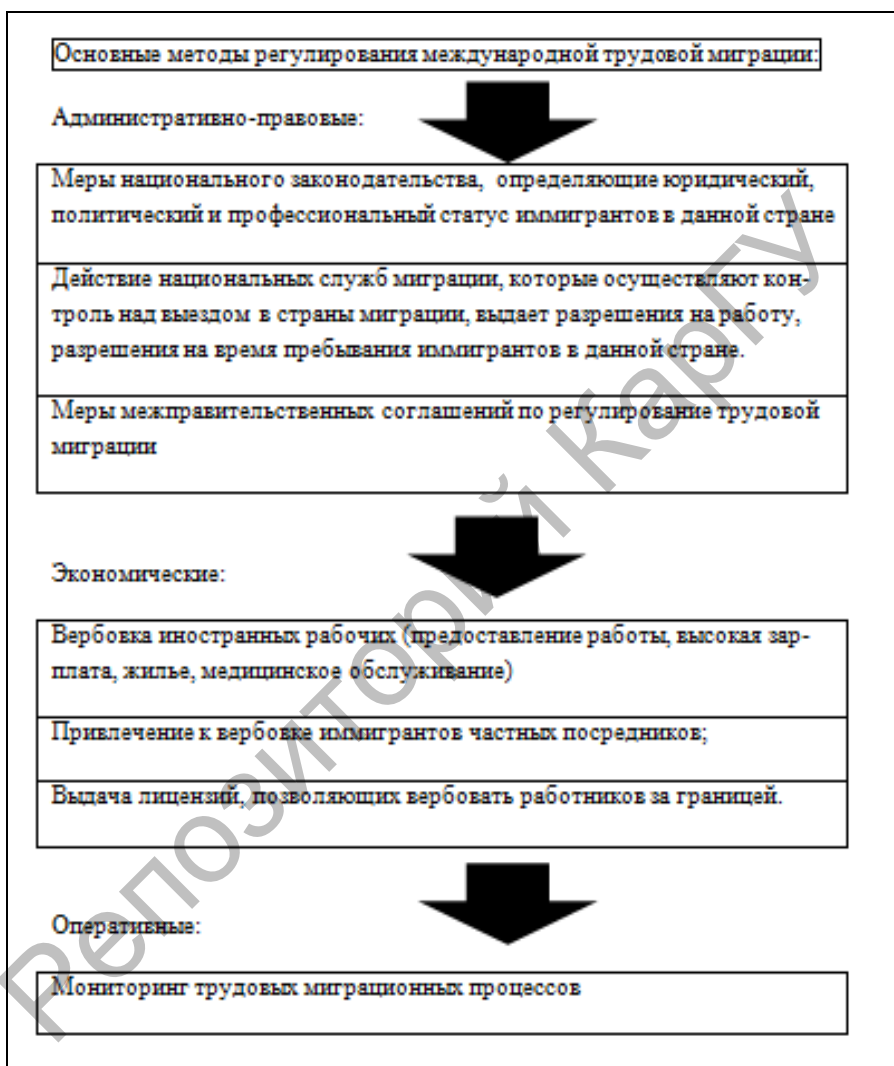


Схема 9.11 Основные методы регулирования международной миграции

Уровни регулирования международной миграции рабочей силы:

Национальный уровень – совокупность мер отдельного государства по осуществлению миграционной политики при помощи министерства труда, МВД, минюста, национальных служб и посреднических миграционных фирм.

Международный уровень – система мер по регулированию трудовой миграции в регионах мирового сообщества (МОТ, МОМ и др.)

Интеграционный уровень – меры по регулированию международной миграции рабочей силы в рамках интеграционного объединения.

Схема 9.12 Уровни регулирования международной миграции

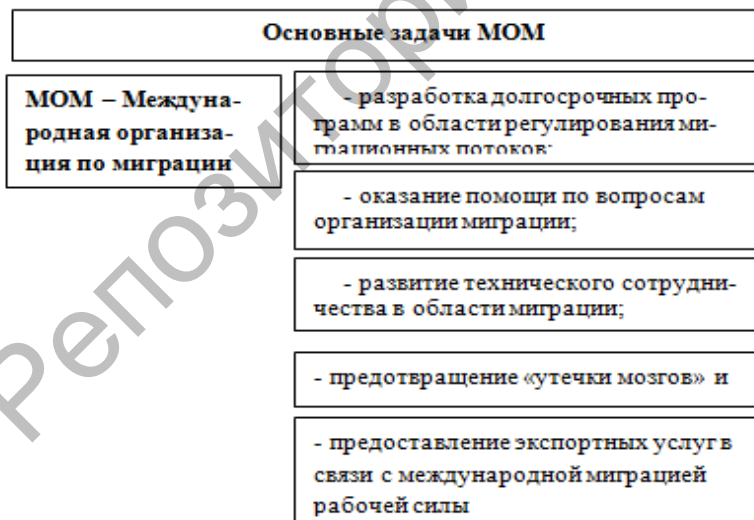


Схема 9.13 Международная организация по миграции(а)

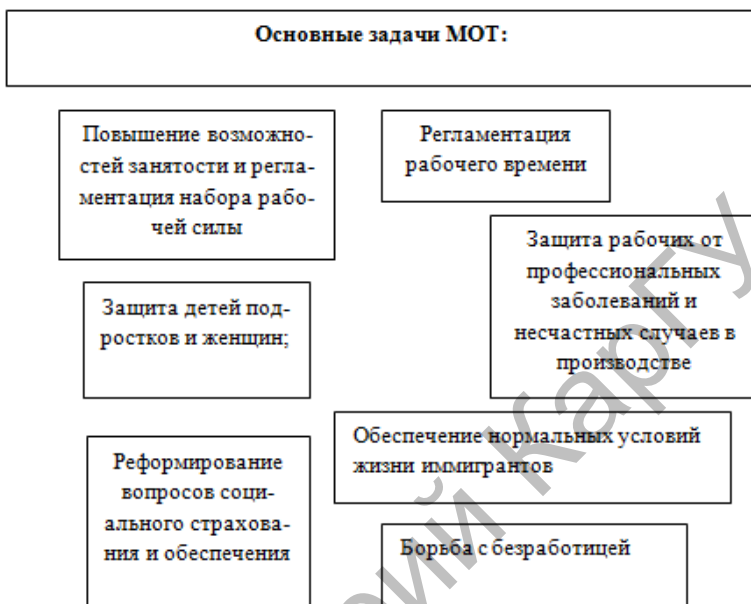


Схема 9.14 Международная организация по миграции(б)

Вопросы:

1. Почему проблема миграции очень актуальна на сегодняшний день?
2. Какие рынки объединяет рынок труда?
3. Перечислите формы международной миграции.
4. Объясните процесс «утечки мозгов»?
5. В чём различия между иммиграцией и эмиграцией?
6. Кого можно назвать реэмигрантом?
7. Назовите экономические причины трудовой миграции.
8. Как называют страну, которая принимает мигрантов?
9. На какие основные типы подразделяется современная международная миграция?

10. Назовите направление волн международной миграции рабочей силы и их основные особенности.
11. Имеется три основных прямых источника валютных доходов от экспорта рабочей силы, назовите их.
12. Расскажите о трудовых ресурсах страны, в которой они исторически сложились за счет иммигрантов.
13. Что именно, связанное с миграцией рабочей силы, находит отражение в статистике платёжного баланса?
14. Какие есть основы для государственного регулирования международного рынка труда?
15. Назовите различия между основными методами регулирования международной миграции.

Тема 10. Международная передача технологий

1. Сущность технологического трансферта, его влияние на международную торговлю
2. Формы передачи технологий и их правовая защита
3. Лицензионная торговля
4. Государственное регулирование международной передачи технологий

Технология

- это научные методы достижения практических целей

Международная передача технологии

- это межгосударственное перемещение научно-технических достижений на коммерческой или безвозмездной основе

Схема 10.1 Международная передача технологий



Схема 10.2 Международные технологии

Функции технологического обмена

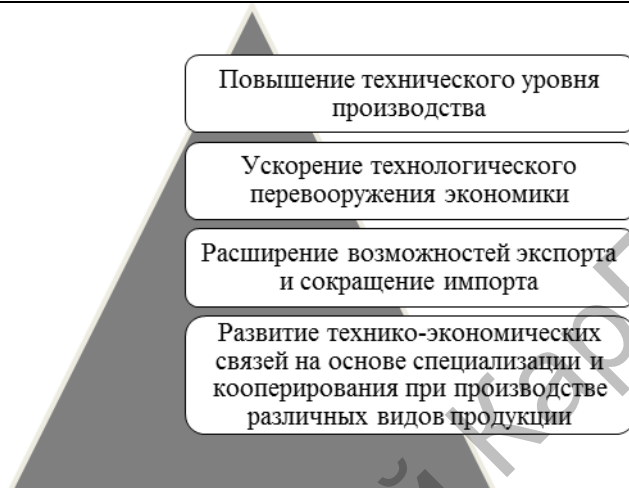


Схема 10.3 Функции технологического обмена

Модель технического прогресса английского экономиста Дж. Хикса	
Все товары производятся с помощью 2 факторов производства: труда (L) и капитала (K)	Технический прогресс делится на нейтральный, трудосберегающий и капиталосберегающий



Схема 10.4 Модель технического прогресса по Дж.Хиксу

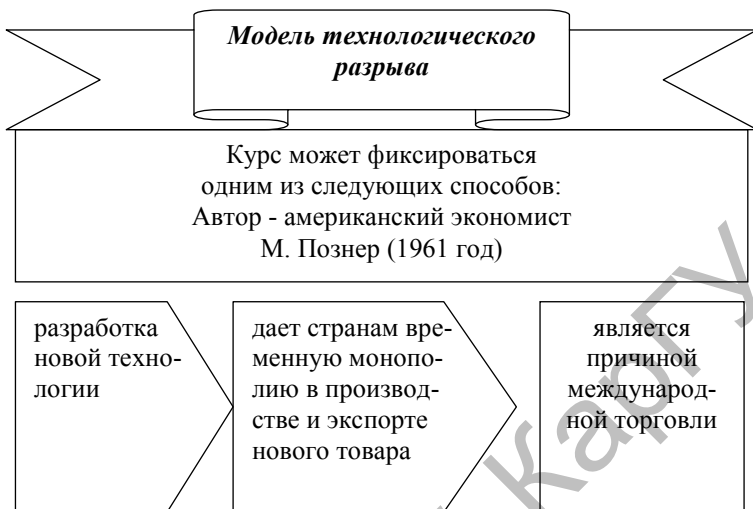


Схема 10.5 Модель технологического разрыва Познер М.

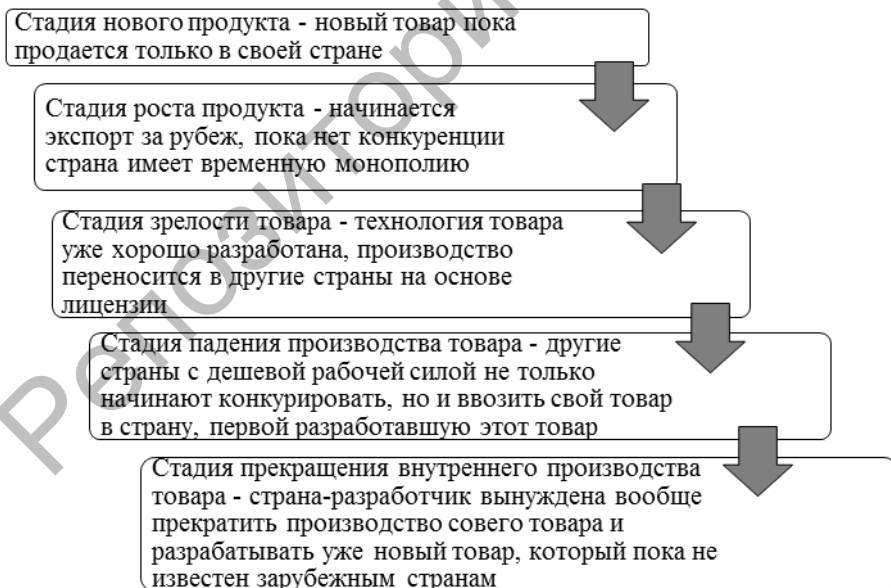


Схема 10.6 Модель цикла жизни товара по Р.Вернону



Схема 10.7 Технический прогресс и международная торговля



Схема 10.8 Формы передачи технологии

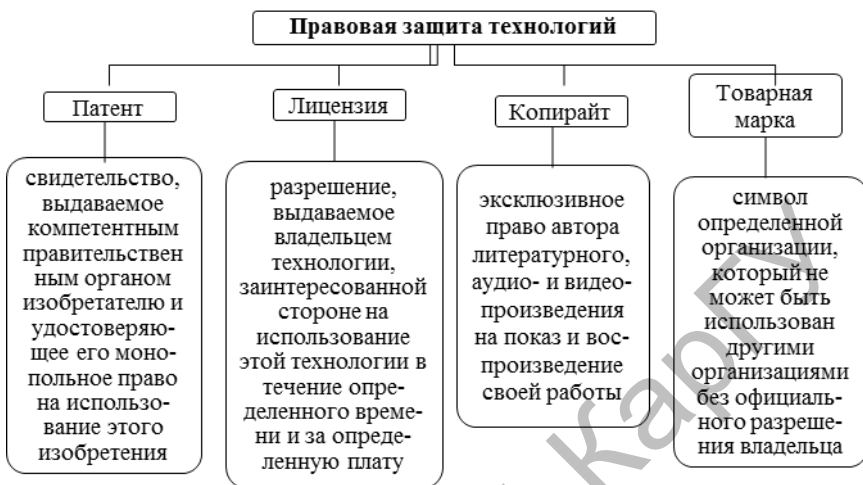


Схема 10.9 Формы передачи технологии

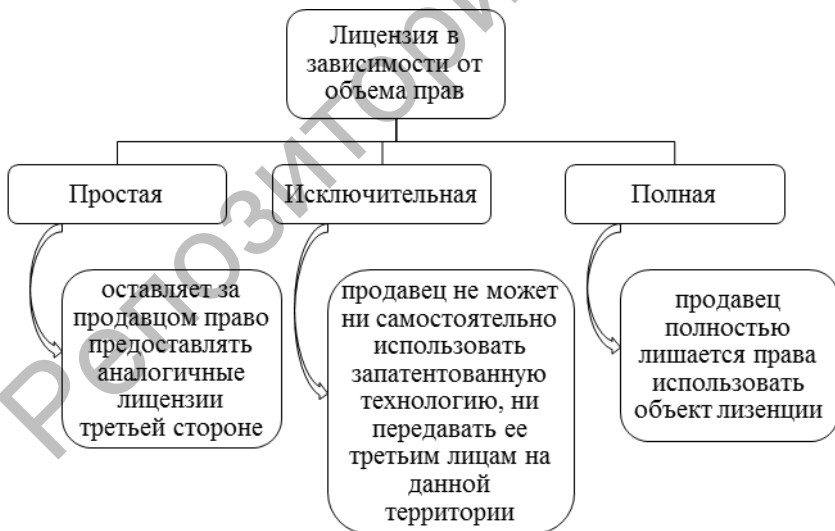


Схема 10.10 Лицензия



Лицензионная торговля - основная форма международной передачи технологий



При заключении *лицензионного соглашения* собственник *передает права* на нематериальные активы покупателю на определенный срок и за известную плату



Объектом лицензионного соглашения могут быть патенты, изобретения, формулы, процессы, конструкции, схемы, торговые марки, франшизы, программы и т. д.



Передавая права, фирма-продавец в большей или меньшей степени утрачивает контроль над новой технологией



В связи с этим возникает ряд потенциальных проблем, которые должны быть учтены при составлении лицензионного соглашения

Схема 10.11 Лицензионная торговля

<i>Лицензионные платежи</i>	• Условия и размер выплат вознаграждения лицензиару за использование предмета соглашения лицензиатом могут быть различными и определяются в ходе переговоров заинтересованных сторон по каждому контракту в отдельности
<i>роялти</i>	• периодические отчисления (обычно поквартально или годовыми взносами), установленных в процентах от фактически полученной прибыли или объема продаж при коммерческом использовании лицензии
<i>паушальный платеж</i>	• единовременное вознаграждение, сумма которого твердо зафиксирована в контракте • устанавливаются заранее на основе экспертных оценок возможного экономического эффекта и ожидаемой прибыли
<i>участие в прибыли</i>	• продавцу отчисляется определенный процент прибыли от коммерческого применения технологии
<i>участие в собственности</i>	• продавец получает вознаграждение в виде части акций фирмы, использующей новую технологию

Схема 10.12 Лицензионные платежи

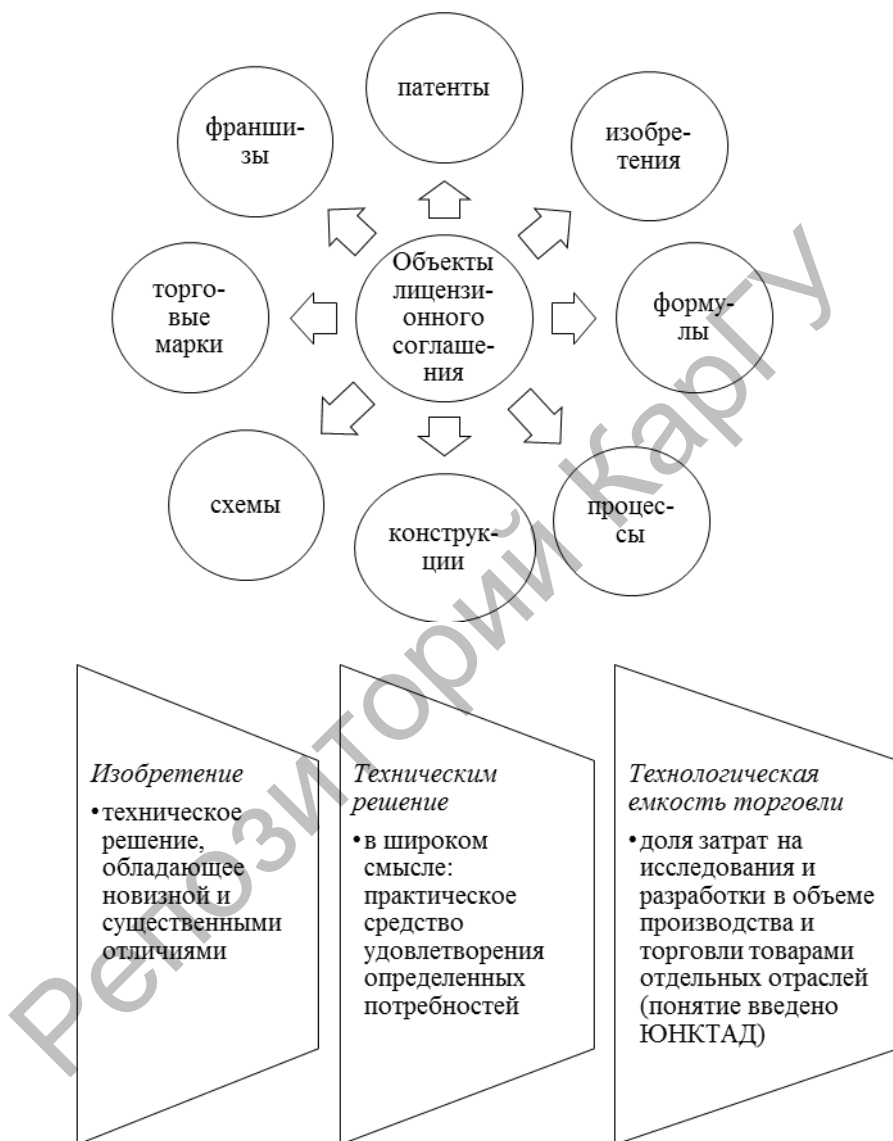


Схема 10.13 Объекты лицензионного соглашения



Схема 10.14 Объекты лицензионного соглашения



Схема 10.15 Технологический лидер



Схема 10.16 Условия международных соглашений

Вопросы:

1. Что подразумевает под собой понятие технология?
2. На каких основах происходит передача научно-технических достижений?

3. Какие группы технологий обычно включаются в понятие технологии?
4. Расскажите о функциях технологического обмена.
5. Что даёт странам разработка новой технологии по модели технологического разрыва М. Познера?
6. К чему приводит каждый из видов технического прогресса?
7. Назовите стадии цикла жизни товара по модели Р.Вернона.
8. Перечислите формы передачи технологии и расскажите об их особенностях.
9. В чём особенности лицензионной торговли?
10. Что относится к формам технологии, подлежащей международному обмену на коммерческой основе?
11. Какие бывают типы стратегий инновационного развития?
12. Перечислите объекты лицензионного соглашения.
13. Какие виды нелегальной передачи технологий вы знаете?
14. На что прежде всего направлено международное техническое содействие(помощь)?
15. Назовите причины введения государственного регулирования передачи технологий.

Раздел 4. ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС. ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

Тема 11. Международная экономическая интеграция

1. Становление интеграционных процессов
2. Типы интеграционных объединений
3. Статистические и динамические эффекты интеграции
4. Интеграционные объединения стран.

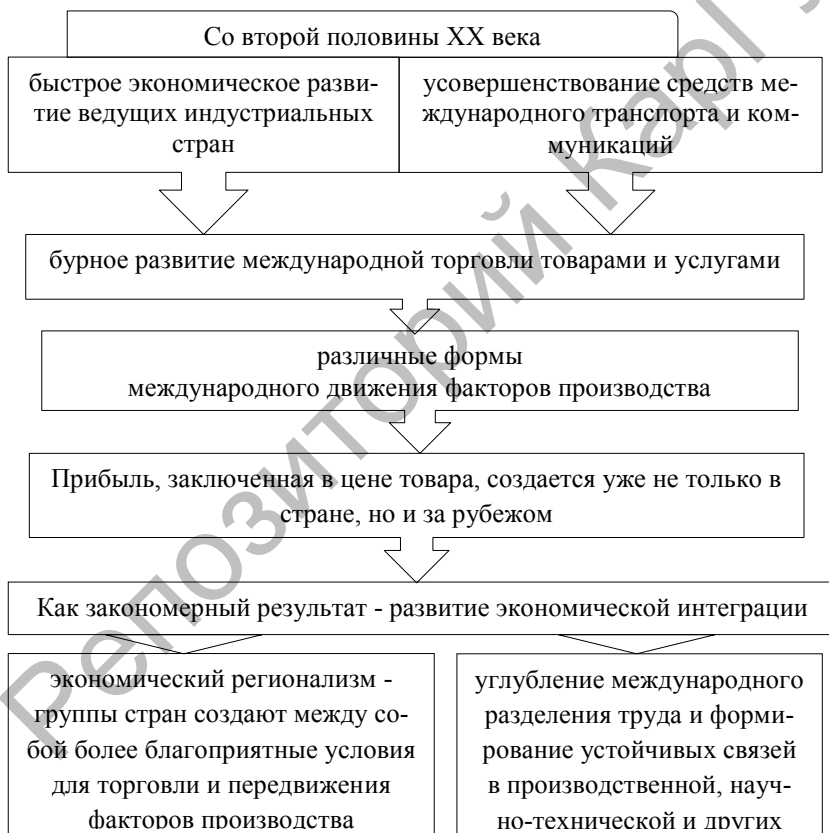


Схема 11.1 Становление интеграционных процессов

Экономическая интеграция	— процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами
Основные цели экономической интеграции: ↓ Более тесное сотрудничество и взаимопроникновение отдельных национальных хозяйств Обеспечение условий концентрации производства и переплетения капиталов Проведение согласованной межгосударственной экономической политики	

Схема 11.2 Экономическая интеграция

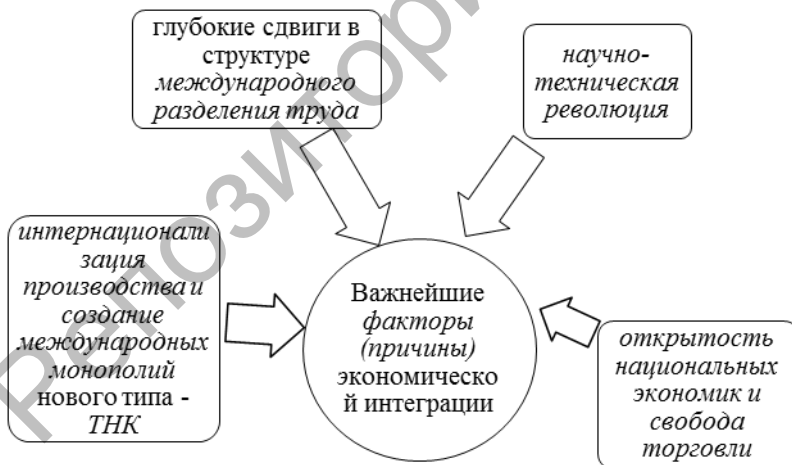


Схема 11.3 Факторы экономической интеграции

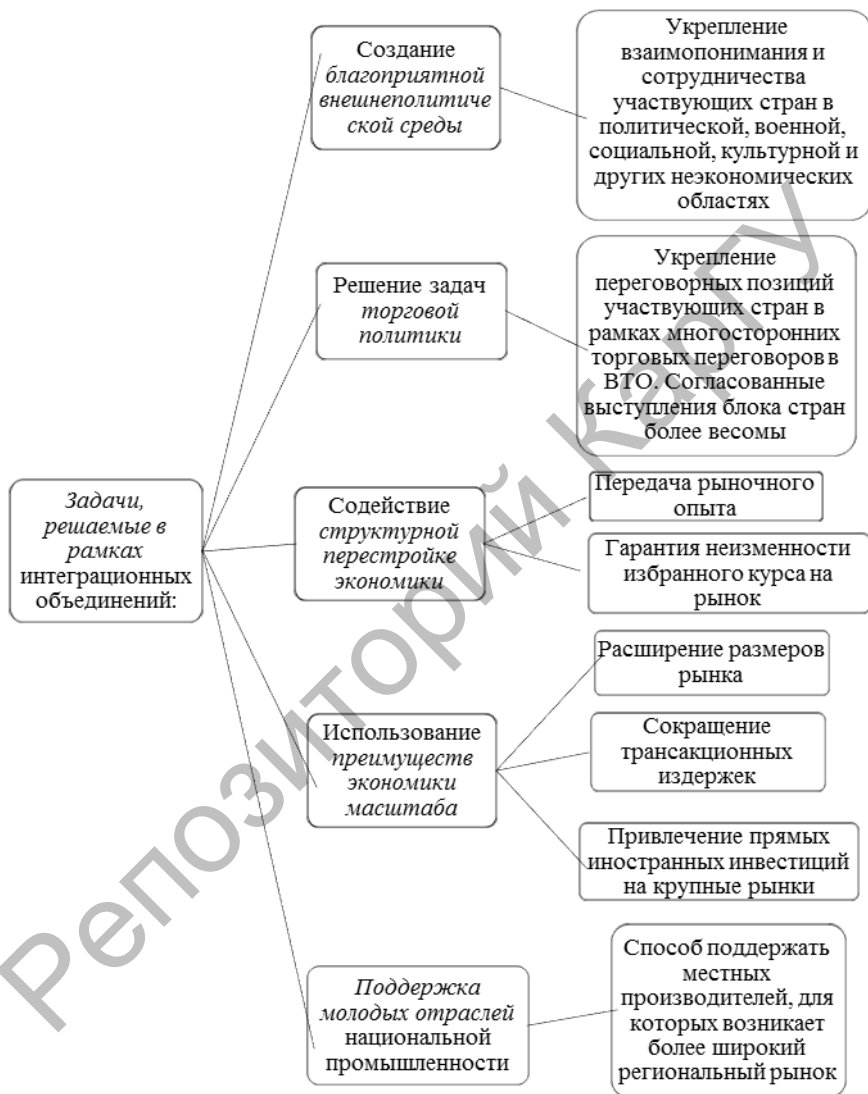


Схема 11.4 Задачи интеграционных объединений

Преференциальные торговые соглашения 	• Подписывается либо на двусторонней основе между отдельными государствами, либо между уже существующей интеграционной группировкой и отдельной страной или группой стран • Страны представляют более благоприятный режим друг другу, чем третьим странам • Это скорее подготовительный этап интеграционного процесса
Зона свободной торговли 	• Отмена таможенных тарифов во взаимной торговле при сохранении национальных таможенных тарифов в отношениях с третьими странами • Может координироваться небольшим межгосударственным секретариатом, расположенным в одной из стран-членов • Применяется странами ЕАСТ, НАФТА
Таможенный союз (ТС) 	• Введение общего таможенного тарифа и единой системы нетарифного регулирования торговли в отношении третьих стран • Беспшлинная внутриинтеграц. торговля товарами и услугами • Создание системы межгосударственных органов по координации внешнеторговой политики • Впервые осуществлялся в рамках ЕС
Общий рынок	• Ликвидируются барьеры между странами не только во взаимной торговле, но и для перемещения рабочей силы, услуг и капитала • Согласование экономической политики
Экономический союз	• Проведение единой экономической и валютно-финансовой политики • Создание системы регулирования социально-политических процессов, координации национальных налоговых, антиинфляционных, валютных и прочих мер
Политический союз	• Высшая ступень региональной интеграции • Превращение единого рыночного пространства в целостное экономическое и политическое образование • Новый многонациональный субъект мирохозяйственных и политических отношений

Схема 11.5 Этапы интеграции

Таблица 11.1 Этапы становления Европейского Союза

Год	События, способствующие экономической интеграции
1 этап. 1945-1957 гг.	- период послевоенного восстановления хозяйства.
2 этап. 1957-1974 гг.	- начало европейской интеграции и экстенсивная модель развития европейских стран.
3 этап. 1974 - 1985 гг.	- период мировых экономических кризисов, кризиса кейнсианской модели развития экономики и некоторого ослабления интеграции.
4 этап. 1985-1992 гг.	- усиление процесса интеграции и длительный экономический подъем.
5 этап. С 1993 г.	начинается современный этап европейской интеграции и переход к новой модели экономики.
Соврем. период	Все страны западной Европы относятся к группе развитых стран с рыночной экономикой, занимают по показателю ВВП на душу со 2 по 44 место. Количество государств - членов- 27. Валюту Евро использует Еврозона – 17 стран ЕС.

Вопросы:

1. Как происходило становление интеграционных процессов?
2. Какова роль международной экономической интеграции для государства в целом?
3. Какие основные цели преследует процесс экономического взаимодействия стран?
4. Какие задачи стоят перед интеграционными объединениями?
5. Какова последовательность этапов интеграции?
6. Сколько этапов прошло становление Европейского Союза?
7. Какие факторы влияют на экономическую интеграцию?
8. Какие эффекты, возникающие вследствие экономической интеграции, выявили ученые из Канады?

9. Назовите факторы, с помощью которых можно определить интеграционные процессы?
10. Какие направления выделяются в теории экономической интеграции?
11. Какие интеграционные группировки мирового масштаба вам известны?
12. В каких регионах процессы экономической интеграции выражены больше?
13. Какие препятствия могут возникнуть на пути к интеграции?
14. Каковы результаты интеграции в СНГ?
15. Каким образом функционируют все 5 форм интеграции?

Тема 12. Платежный баланс

1. Теория и структура платежного баланса
2. Макроэкономическая роль платежного баланса
3. Экономическая политика и платежный баланс



Схема 12.1 Платежный баланс

При составлении платёжного баланса используется принятый в бухгалтерском учёте *принцип двойной записи*.

Каждая операция отражается по дебету и кредиту счёта, а итоговая сумма дебета должна равняться итоговой сумме кредита.

**Кредитовые
суммы**

**Дебетовые сум-
мы**

формируются в результате

**экспорта това-
ров и услуг и
притока капи-
тала**

**импорта това-
ров и услуг и
оттока капита-
ла**

что приводит к

**поступлению
иностранной
валюты на
счёт.**

**расходу ино-
странный ва-
люты.**

Они отражаются со знаком

«ПЛЮС»

«минус»

**Изменяются объёмы произ-
водства и использование
факторов**

Схема 12.2 Принцип двойной записи

Таблица 12.1 Структура платёжного баланса

Название счета	Кредит (+)	Дебет (-)
1. Счет текущих операций ▪ Торговый баланс ▪ Баланс услуг ▪ Баланс оплаты труда ▪ Баланс инвестиционных доходов (проценты, дивиденды) ▪ Баланс текущих трансфертов	Экспорт товаров Экспорт услуг Поступления от нерезидентов Доходы полученные Получение средств	Импорт товаров Импорт услуг Выплаты нерезидентам Доходы выплаченные Передача средств
2. Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами	Увеличение обязательств по отношению к нерезидентам или уменьшение требований к нерезидентам	Увеличение требований к нерезидентам или уменьшение обязательств по отношению к нерезидентам
3. Изменение валютных резервов	(+) – снижение	(-) – рост
4. Чистые ошибки и пропуски		

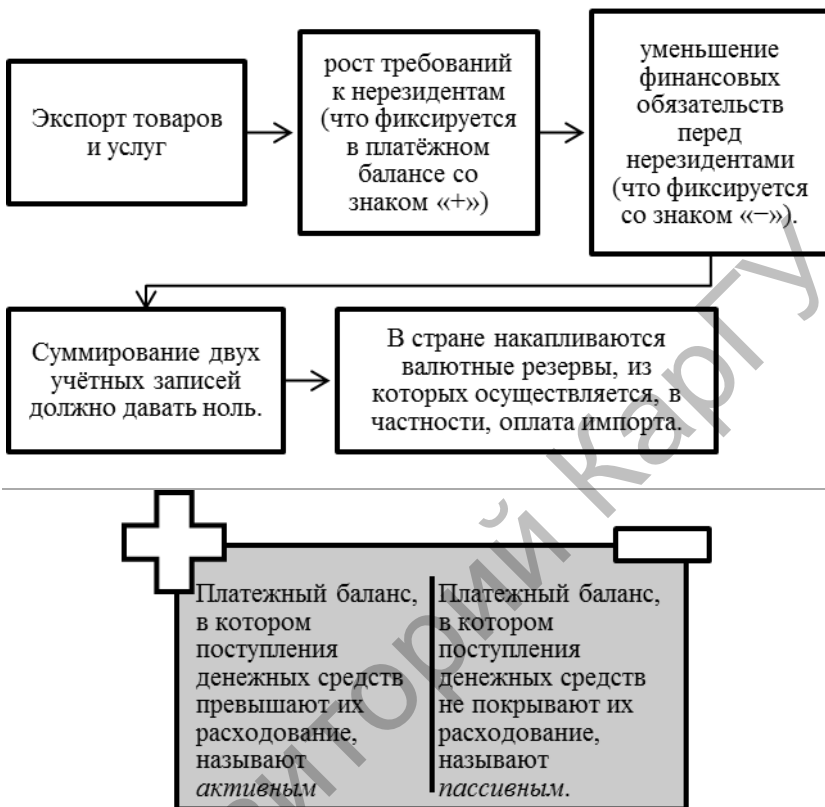


Схема 12.3 Платежный баланс (актив и пассив)

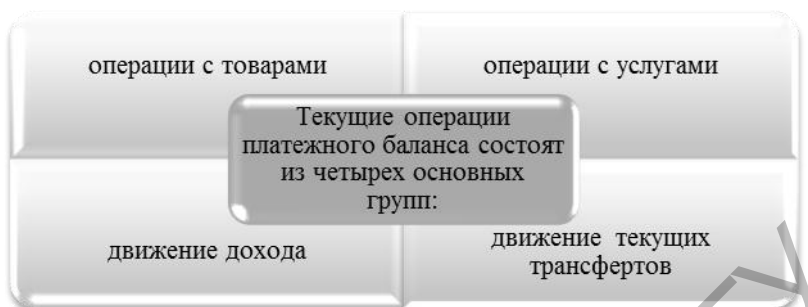


Схема 12.4 Основные группы платежного баланса

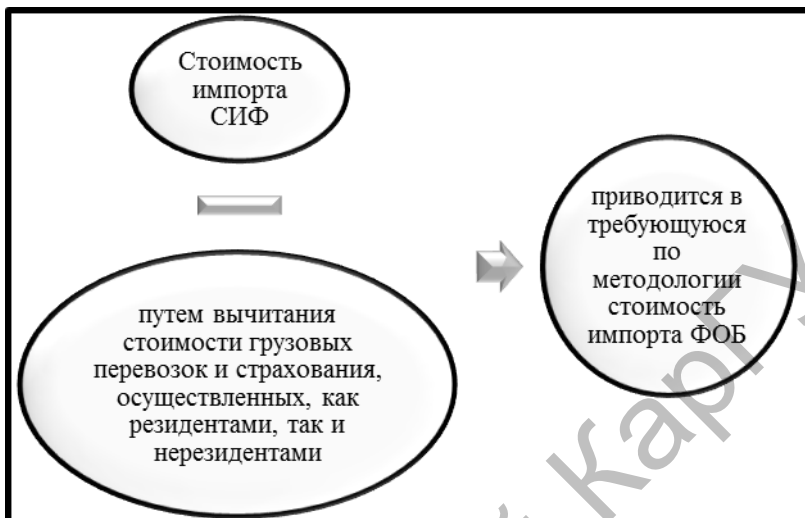


Схема 12.5 Стоимость импорта

Резервные активы включают:	
<i>монетарное золото</i>	• золото пробы не ниже 995/1000 в хранилищах центрального банка или правительства, которое в любой момент можно продать за иностранную валюту на мировом рынке золота
<i>специальные права заимствования (СДР)</i>	• эмитируемый МВФ искусственный резервный актив, который можно использовать для приобретения иностранной валюты, предоставления займов и осуществления платежей. Составляют не более 3% резервных активов мировой экономики и в практических целях большого значения не имеют
<i>резервная позиция страны в МВФ</i>	• рассчитывается как сумма резервной доли (транши) страны в МВФ и долга Фонда этой стране. Резервная доля составляет 25% квоты страны в капитале МВФ и может быть получена страной без каких-либо условий
<i>валютные активы</i>	• наиболее значимая часть международных активов • требования к нерезидентам в форме: иностранной валюты; банковских депозитов; правительственных ценных бумаг; финансовых дериватов; акций частных предприятий; между национальными и иностранными центральными банками, правительственными органами
<i>прочие требования</i>	• все остальные требования в иностранной валюте или в ценных бумагах, которые могут быть включены в определение международных активов центрального банка

Схема 12.6 Резервные активы



Схема 12.7 Кризис платежного баланса

Исключительное финансирование				
Это операции, проводимые страной в условиях кризиса платежного баланса	Проводится по согласованию и при поддержке зарубежных партнеров	Проводится для снижения отрицательного сальдо платежного баланса до уровня, который может быть перекрыт традиционными средствами.	Его меры направлены на восстановление платежеспособности страны и стабилизации курса ее валюты.	Его операции могут осуществляться по любым статьям платежного баланса и в отдельную группу не выделяются

Схема 12.8 Исключительное финансирование

К числу наиболее существенных операций в рамках исключительного финансирования относятся:	
<i>аннулирование долга</i>	• добровольный отказ кредитора от всей суммы долга или ее части, зафиксированный в соответствующем межгосударственном двустороннем соглашении. В платежном балансе отражается как капитальный трансферт
<i>переоформление задолженности</i>	• изменение условий действующего договора или заключение нового соглашения с изменением первоначальных сроков и условий платежей
<i>обмен задолженности на акции</i>	• обмен просроченных долгов на акции компаний страны-должника. • Производится обычно по заниженным ценам. • К такому обмену могут предлагаться только пакеты акций государственных предприятий или доли в приватизированных компаниях
<i>заимствования для урегулирования платежного баланса</i>	• займы, получаемые денежными властями от других стран для финансирования платежного баланса в исключительных случаях. • К этой группе относятся и кредиты Международного валютного фонда. Все эти займы отражаются «под чертой»
<i>привлечение средств из-за рубежа другими секторами экономики</i>	• Сектора кроме правительства и центрального банка. • Поощряется государством путем субсидирования процентных ставок или регулирования валютного курса
<i>просрочка платежей по долгам</i>	• Крайняя мера, при которой страна, с согласия или без согласия кредиторов, просто не платит по внешним обязательствам. • Подобные действия подрывают доверие к стране и ее резидентам.

Схема 12.9 Операции исключительного финансирования

Вопросы:

1. В чём заключается сущность платёжного баланса?
2. Как исторически складывалось употребление понятия «платёжный баланс» в экономической теории?
3. Какие операции получения являются основными?
4. Какой принцип, принятый в бухгалтерском учете, используется при составлении платёжного баланса?
5. Какова структура платёжного баланса?
6. Какой платёжный баланс называют активным, а какой пассивным?
7. Какие 4 основные группы составляют текущие операции платёжного баланса?
8. Как определяется стоимость импорта?
9. Какие группы платёжного баланса являются основными?
10. Что включают в себя резервные активы?
11. Что делает Центральный Банк при дефиците платёжного баланса?
12. Резкое увеличение чего стимулирует инфляцию?
13. Когда имеет место быть кризис платёжного баланса?
14. В чём заключаются особенности основных теорий платёжного баланса?
15. Каким образом отражается каждая операция по принципу двойной записи?

Тема 13. Международная валютно-финансовая система

1. Валютные и финансовые элементы системы
2. Эволюция валютной системы
3. Европейская валютная система

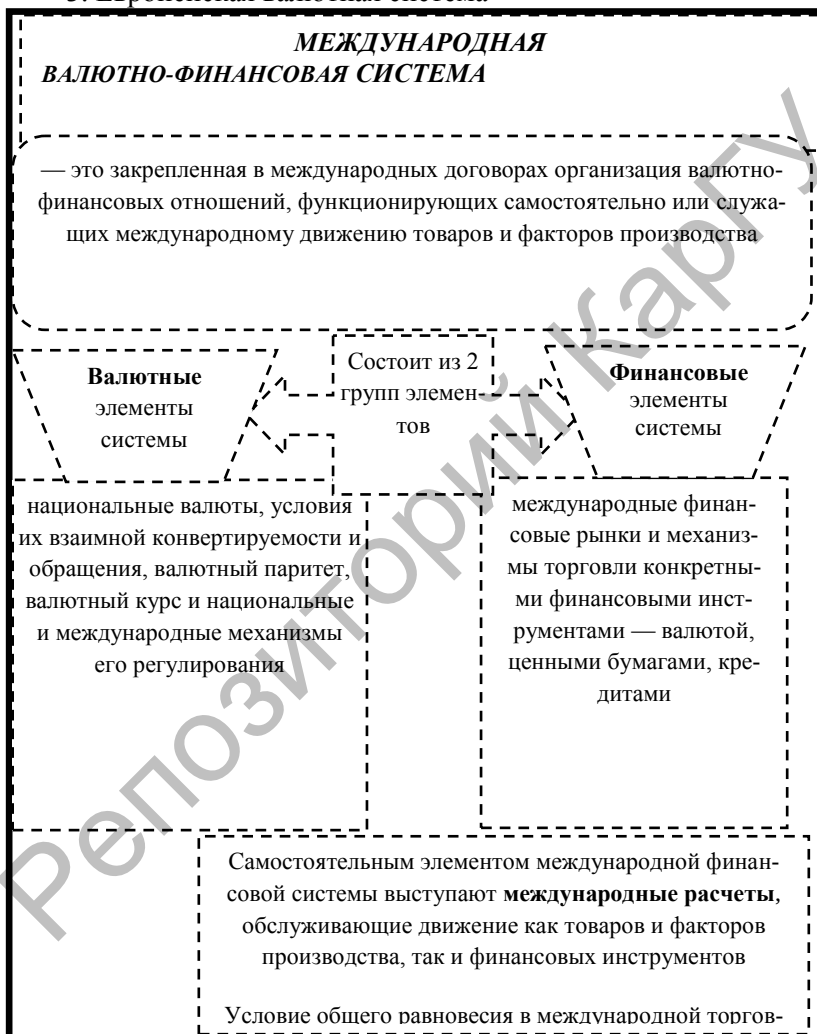


Схема 13.1 Международная валютно-финансовая система и ее элементы



Схема 13.2 Определение валюты

Валюты стран мира могут быть разделены на различные группы на основе тех или иных признаков. Наиболее типичные из них следующие:

Резервная валюта- валюта ,в которой страны держат свои ликвидные международные резервные активы ,используемые для покрытия отрицательного сальдо платежного баланса	Свободно используемая валюта- широко используется для осуществления платежей по международным сделкам и активно продается и покупается на главных валютных рынках . Свободно используемыми считаются пять валют- доллар США, японская иена, французский франк, английский фунт стерлингов и немецкая марка	Твердая валюта- характеризуется стабильным валютным курсом, движения которого следуют в основном фундаментальным макроэкономическим закономерностям. Стабильность валютного курса- одна из важных предпосылок конвертируемости валюты.
--	---	---

Схема 13.3 Группы валют

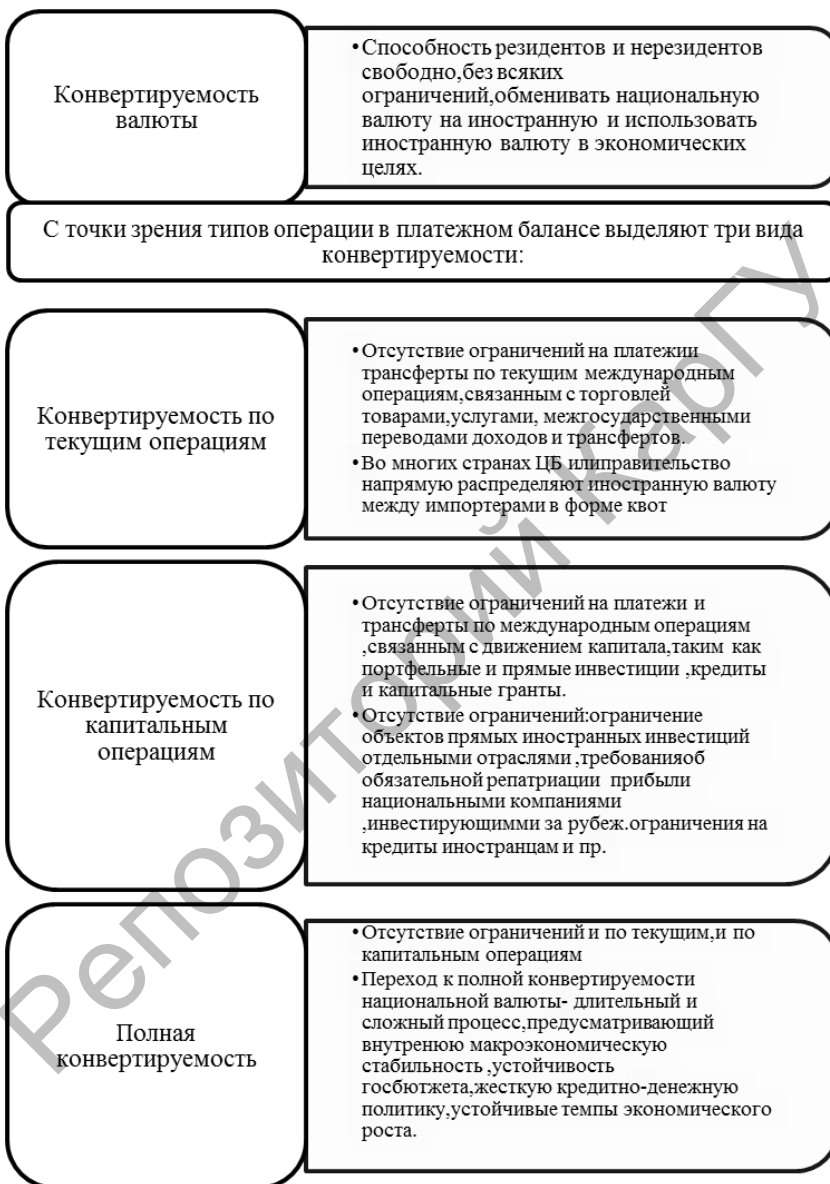


Схема 13.4 Конвертируемость валюты и ее виды

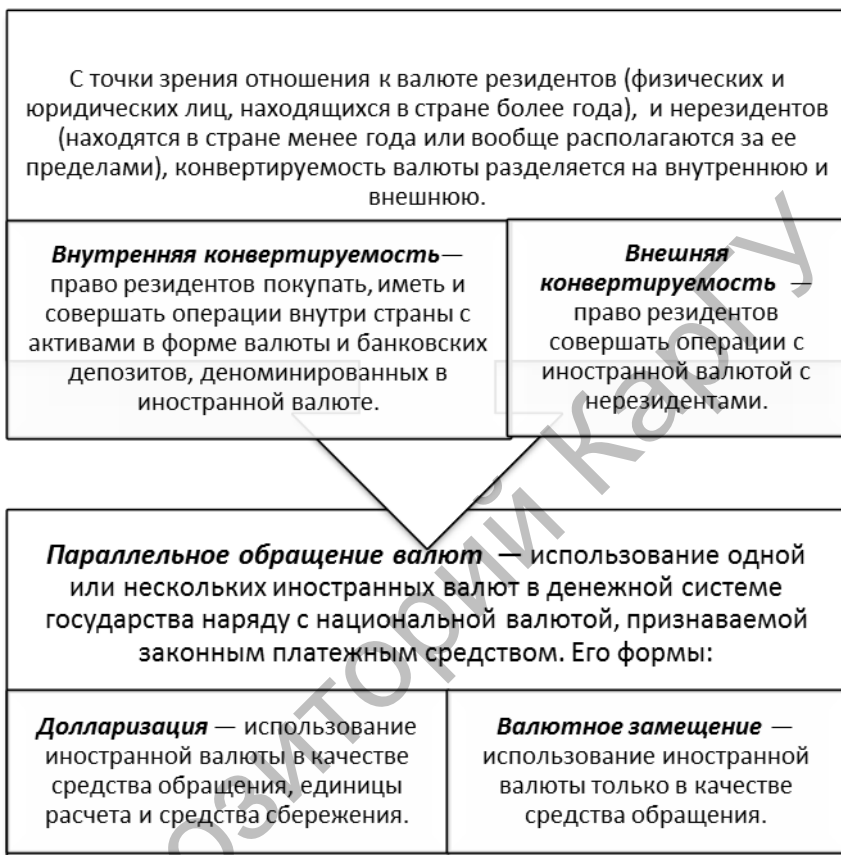


Схема 13.5 Конвертируемость и параллельное обращение валют

Золотой стандарт

— международная валютная система, основанная на официальном закреплении странами золотого содержания в единице национальной валюты с обязательством центральных банков покупать и продавать национальную валюту в обмен на золото

Существуют три основные **формы внешнеторговой политики** (торгового режима):

В международной валютной системе существовал дважды в сфере международной экономики

с 1880 до 1914г.

с 1925 до 1931 г.

монетный паритет-
зафиксированы:

Экспорт будет стремиться сравняться с импортом.

золотое содержание каждой
валюты

валютные курсы

Схема 13.6 Золотой стандарт

Элементы Беттон-Вудской валютной системы

унифицированная система валютных курсов в соответствии с паритетом -официально зафиксированным курсом валюты к золоту, другой валюте или валютному композиту

установление паритета валют к золоту либо напрямую,либо косвенно через золотое содержание доллара США

обеспечение конвертируемости двух резервных валют(доллара США и фунта стерлингов) в золото

поддержание курса всех валют в пределах 1% отклонения от паритета

Схема 13.7 Золотодевизный стандарт

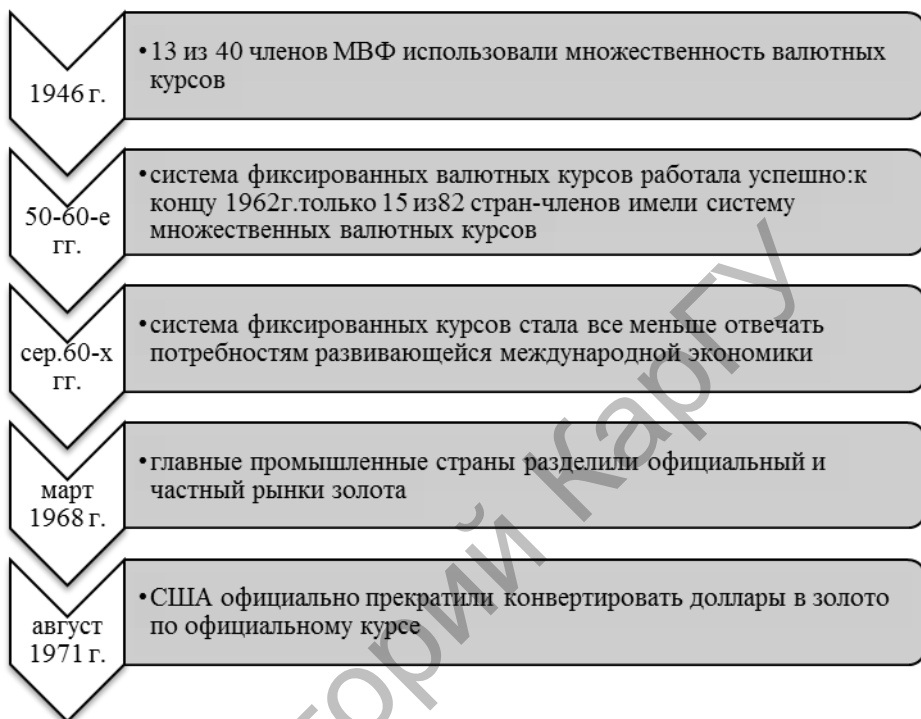


Схема 13.8 Хронология золотодевизного стандарта

ЕВРОПЕЙСКИЙ ВАЛЮТНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ

— стадия развития валютно-финансовой интеграции стран ЕС, предусматривающая переход к единой денежной политике, создание единого центрального банка и введение единой валюты

Июнь
1989 г.

Комиссия европейских сообществ под председательством Ж. Делора рекомендовала переход к валютному экономическому союзу стран ЕС

Июль
1990 г.

Полная ликвидация ограничений на движение капитала внутри ЕСВ коммерческой практике демпинг может приобретать одну из следующих **форм**:

Ноябрь
1993 г.

На основе соглашения о Европейском Союзе (Маастрихтское соглашение) углубление валютной интеграции на основе соглашения о конвергенции национальных экономик и создания механизма многостороннего наблюдения за этим процессом.

2002 г.

Введение общей европейской валюты и образование Европейского центрального банка

Схема 13.9 Европейский валютно-экономический союз

Современная валютная система
Основные черты:
Страны могут использовать любую систему валютного курса по своему выбору - фиксированного или плавающего, установленного в одностороннем порядке или на основе многосторонних соглашений
МВФ получил полномочия осуществлять жесткий надзор за развитием валютных курсов и соглашениями об их установлении
Отменена официальная цена золота, и оно перестало играть роль официального средства платежа между МВФ и его членами
Созданы специальные права заимствования (СДР) как дополнительный резервный актив в международной валютной системе
Это девизная система с комбинацией фиксированных и плавающих валютных курсов, регулируемая как на двусторонней основе путем соглашений между странами, так и на многосторонней — через меха

Схема 13.10 Современная валютная система

ЕВРОПЕЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА (ЕВС)

— это созданная странами-членами ЕС зона скоординированного плавления по отношению к доллару курсов национальных валют с целью обеспечения их большей стабильности

Март
1979 г.

В рамках движения к большей экономической интеграции ЕС объявил о формировании европейской валютной системы

Основные параметры ЕВС:

Ограничение колебаний курсов валют в пределах 2,25% от согласованного центрального курса каждой валюты к экю. После выхода Великобритании и Италии из ЕВС в 1993 г. пределы колебаний валют были расширены до 15%

Создание европейской валютной единицы экю (ECU) — расчетной единицы, курс которой определяется как средневзвешенное курсов стран-членов ЕС. Кредиты в рамках единой сельхоз. и других программ, бюджет ЕС и долги

Образование Европейского фонда валютного сотрудничества для поддержки стран-членов в финансировании дефицита платежного баланса и поддержке валютных курсов.

Курсы валют могли плавать только в ограниченных пределах, поэтому механизм ЕВС назывался «змеей в туннеле». Если отклонение курса от центрального паритета достигало 75%, страна должна была принять меры. За время ЕВС произошло 15 крупных интервенций ЦБ с целью поддержания валютных курсов

Схема 13.11 Европейская валютная система

Европейский валютно-экономический союз.

Основные политические решения:

Введение требований конвергенции-чтобы претендовать на участие в валютном союзе ,страна,согласно Маастрихтскому соглашению ,должна отвечать требованиям :бюджетный дефицит не должен превышать 3% ВВП,а валовой правительственный долг- 60% ВВП; не подвергать свою валюту девальвации по своей инициативе.

Создание Европейского валютного института-организации стран ЕС,ответственной за осуществление координации валютной политики между ними,подготовку создания Европейского центрального банка и разработку единой валютной политики

Создание механизма надзора за экономической политикой .Надзор осуществляют совет ЕС и ЕВИ,действующие на основе решений Совета ЕС. Ежегодный анализ бюджетной ситуации стран-членов ;разработка совместно со странами программ конвергенции

Схема 13.12 Основные политические решения Европейского валютно-экономического союза

Вопросы:

1. Что представляет собой валютно-финансовая система?
2. Какие существуют группы элементов международной валютно-финансовой системы?
3. В чем их сущность?
4. Что является самостоятельным элементов международной финансовой системы?
5. Назовите виды валюты в зависимости от ее принадлежности?
6. Какие валюты считаются свободно используемыми?
7. Какая валюта характеризуется стабильным валютным курсом?

8. Дайте определение всех видов конвертируемости с точки зрения операций в платежном балансе.
9. В чем смысл внешней и внутренней конвертируемости.
10. Как вы понимаете слово «долларизация»?
11. В чем сущность золотого стандарта?
12. Перечислите элементы Бреттон-Вудской валютной системы.
13. Какая ситуация наблюдается в отношении современной валютной системы?
14. Какие основные параметры Европейской валютной системы вы знаете?
15. Политические решения Европейского валютно-экономического союза.

Тема 14. Валютный курс и его регулирование

1. Валютный курс и его разновидности
2. Равновесный валютный курс
3. Эластичность спроса и предложения иностранной валюты. Условие Маршалла–Лернера. Джей-кривая



Схема 14.1 Понятие валютного курса

<i>Валютная котировка</i>	• определение валютного курса на основе рыночных механизмов
<i>Прямая котировка</i>	• выражение валютного курса единицы национальной валюты через количество иностранной валюты
<i>Косвенная котировка</i>	• выражение валютного курса единицы иностранной валюты через количество национальной валюты. • Обратна прямой котировке
<i>Кросс-котировка</i>	• выражение курсов двух валют друг к другу через курс каждой из них по отношению к третьей валюте (доллару США)

Схема 14.2 Валютные котировки и их виды

ПЛАВАЮЩИЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС

— режим валютного курса, значение которого колеблется в зависимости от конъюнктуры валютного рынка

Механизмы кругообразования при плавающем режиме валютного курса:

чистое плавание

- кругообразование без вмешательства центрального банка в валютный рынок

"грязное плавание"

- кругообразование при активных интервенциях центрального банка на валютном рынке

Схема 14.3 Плавающий валютный курс

ФИКСИРОВАННЫЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС

— официально установленное соотношение между национальными валютами, допускающее временное отклонение от него в одну или другую сторону не более чем на 2,25%.

Курс может фиксироваться
одним из следующих способов:
Автор - американский экономист

Фиксация курса в одной валюте-привязка курса национальной валюты к курсу наиболее значимых валют международных расчетов

Использование валюты других стран в качестве законного платежного средства

Валютноеправление- фиксация курса национальной валюты к иностранной, причем выпуск национальной валюты полностью обеспечен запасами иностранной (резервной) валюты

Фиксация курса общей валюты зоны стран к одной зарубежной валюте. Например, франк КФА (14 франкоязычных стран Африки) к французскому франку КФА

Фиксация курса национальной валюты к валютам других стран-главных торговых партнеров

Фиксация курса к валютному композиту-привязка к курсам коллективных денежных единиц, таким как СДР, или к различным корзинам валют стран

Схема 14.4 Фиксированный валютный курс

Фиксация курса в одной валюте-привязка курса национальной валюты к курсу наиболее значимых валют международных расчетов

Использование валюты других стран в качестве законного платежного средства

Валютное правление- фиксация курса национальной валюты к иностранной ,причем выпуск национальной валюты полностью обеспечен запасами иностранной(резервной) валюты

Фиксация курса общей валюты зоны стран к одной зарубежной валюте. Например, франк КФА(14 франкоязычных стран Африки) к французскому франку КФА

Фиксация курса национальной валюты к валютам других стран-главных торговых партнеров

Фиксация курса к валютному композиту-привязка к курсам коллективных денежных единиц ,таким как СДР,или к различным корзинам валют стран

Схема 14.5 Фиксация курса



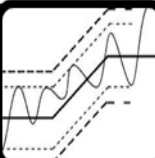
Оптимальное валютное пространство

- поддержание фиксированного валютного курса между ограниченной группой стран (интеграционного объединения) и плавающего валютного курса с остальными странами



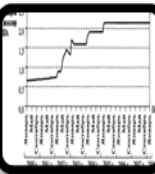
Целевые зоны

- параметры валютного курса, к которым страна стремится



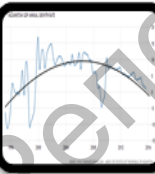
Валютный коридор

- установленные пределы колебания валютного курса, которые государство обязуется поддерживать



Ползущая фиксация

- механизм установления валютного курса как процента колебаний вокруг центрального паритета, предусматривающий регулярное его изменение на определенную величину



Управляемое плавание

- политика управления валютным курсом с помощью валютных интервенций, предусматривающих скупку или продажу иностранной валюты

Схема 14.6 Гибридные виды валютного курса



Схема 14.7 Спрос и предложение иностранной валюты

Равновесный валютный курс

— курс валюты, обеспечивающий достижение равновесия платежного баланса при условии отсутствия ограничений на международную торговлю, специальных мотивов для притока или оттока капитала и чрезмерной безработицы

Равновесный валютный курс национальной валюты возникает на пересечении кривых спроса на иностранную валюту ($D_{\$}$) и ее предложения ($S_{\$}$)

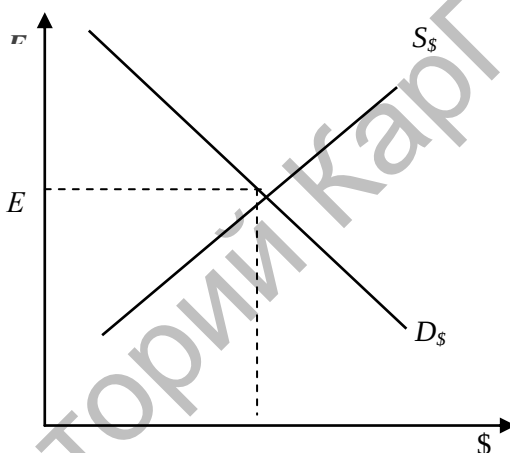


Схема 14.8 Равновесный валютный курс

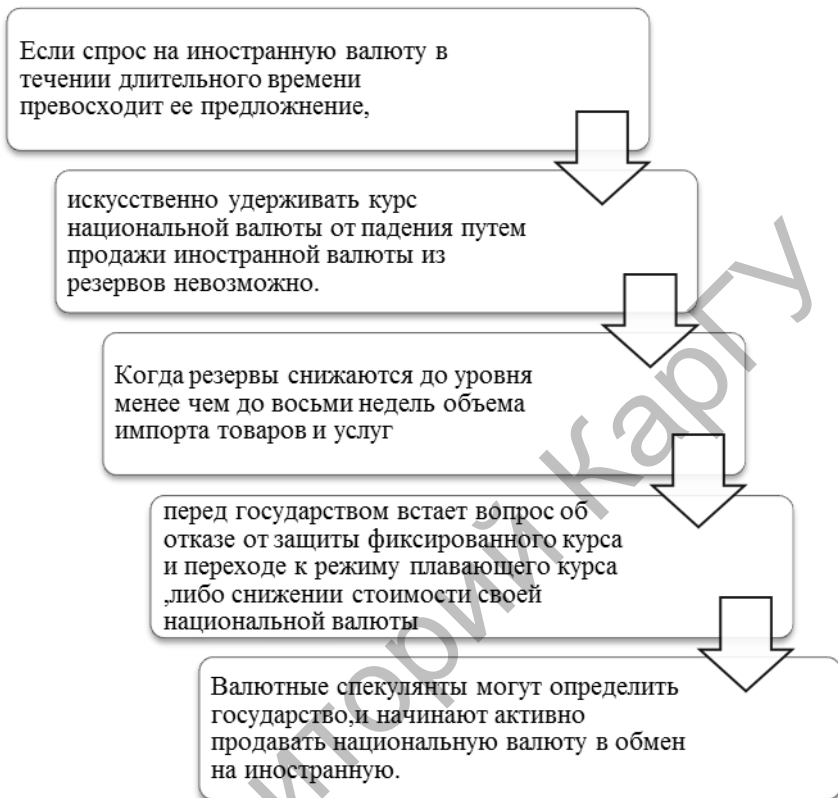


Схема 14.9 Переход к режиму плавающего валютного курса

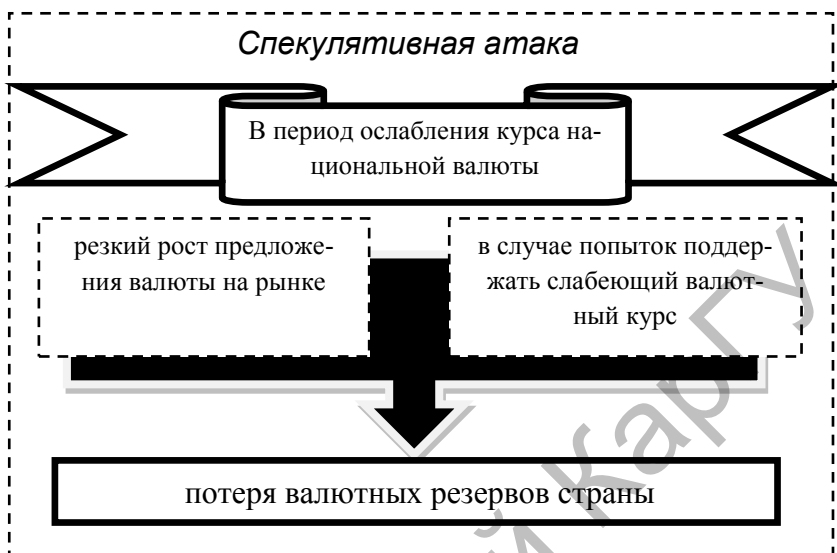


Схема 14.10 Спекулятивная атака

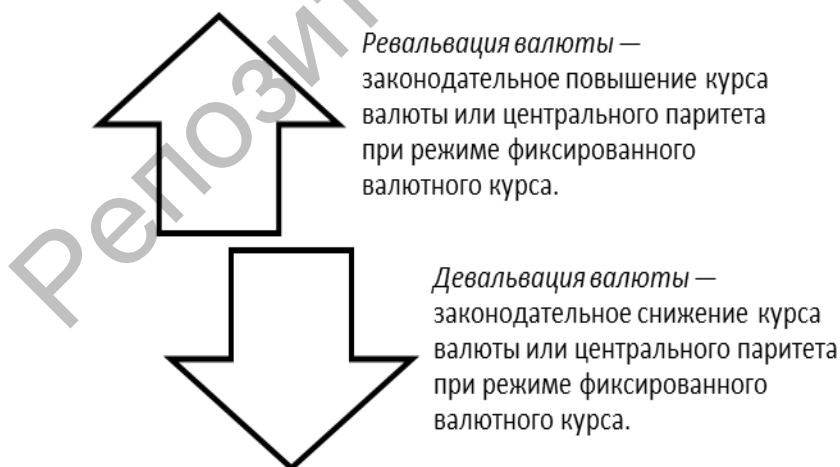


Схема 14.11 Спрос и предложение иностранной валюты

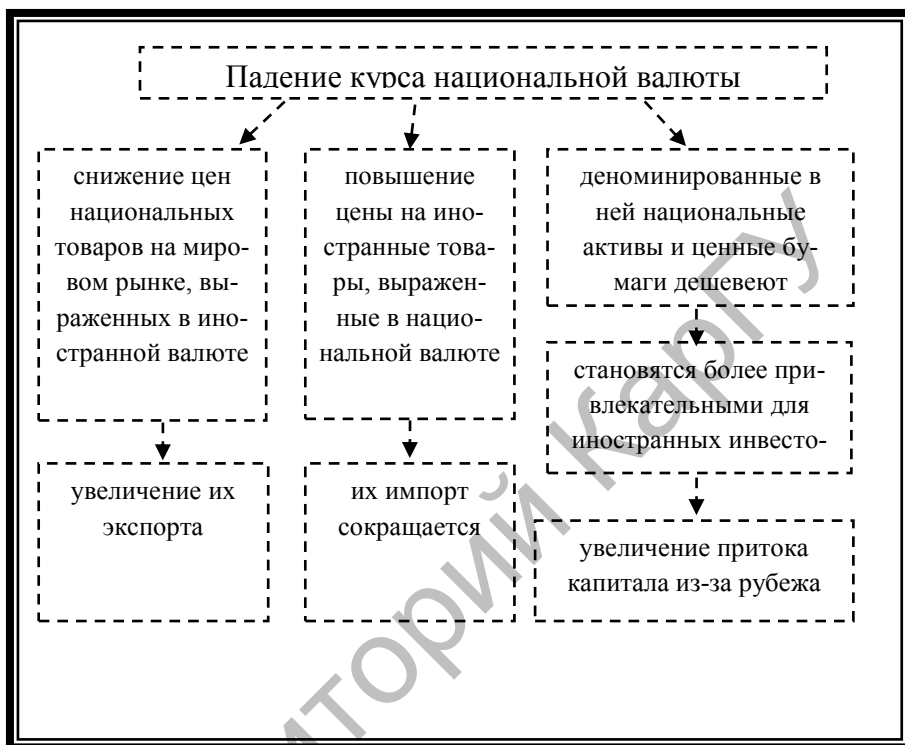


Схема 14.12 Последствия падения курса национальной валюты

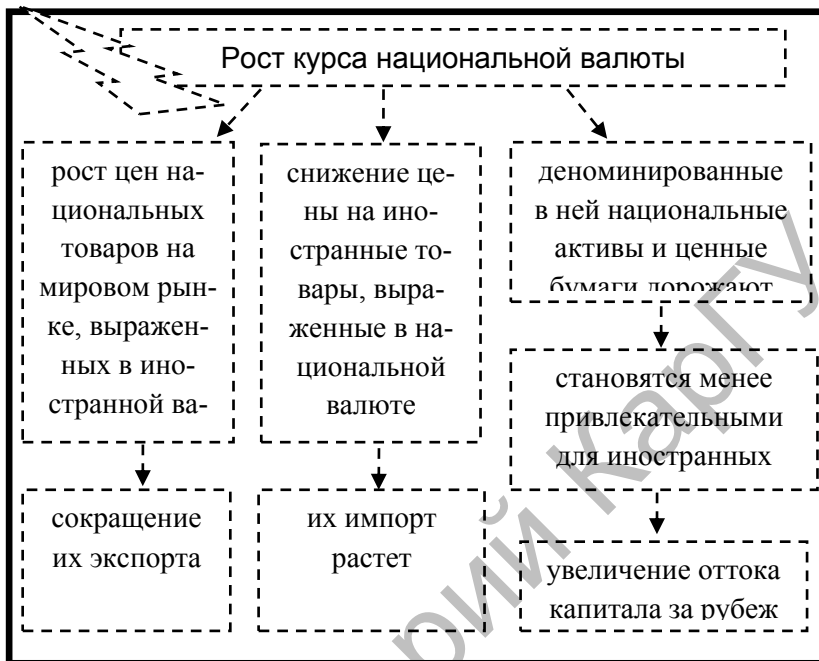


Схема 14.13 Последствия роста курса национальной валюты

Снижение стоимости национальной валюты в форме девальвации при фиксированном курсе (или обесценение при плавающем валютном курсе) приводит к следующим экономическим эффектам:

увеличивает объемы национального экспорта, поскольку его цена для нерезидентов, выраженная в иностранной валюте, снижается

снижает физические объемы импорта, поскольку его цена для резидентов в национальной валюте становится выше

увеличивает валютные доходы от национального экспорта, если спрос нерезидентов на него эластичный, и снижает эти доходы, если спрос неэластичный (как в микроэкономике, только рассм. спрос на иностранную валюту)

Схема 14.14 Эффекты снижения стоимости валюты

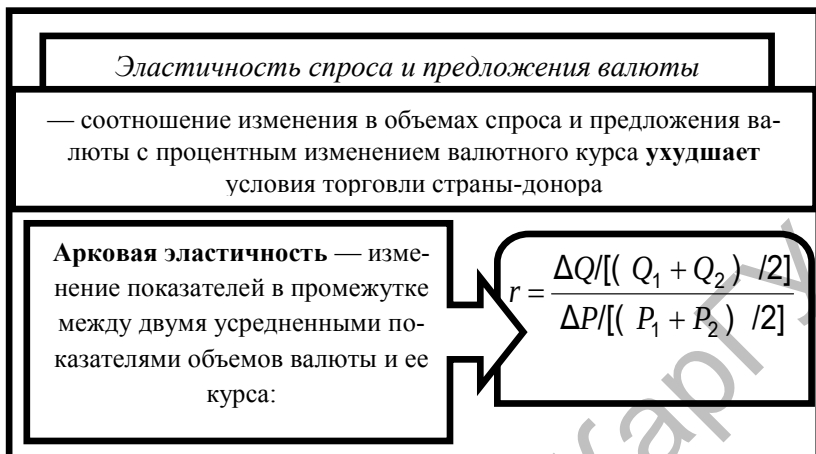


Схема 14.14 Эластичность спроса и предложения валюты

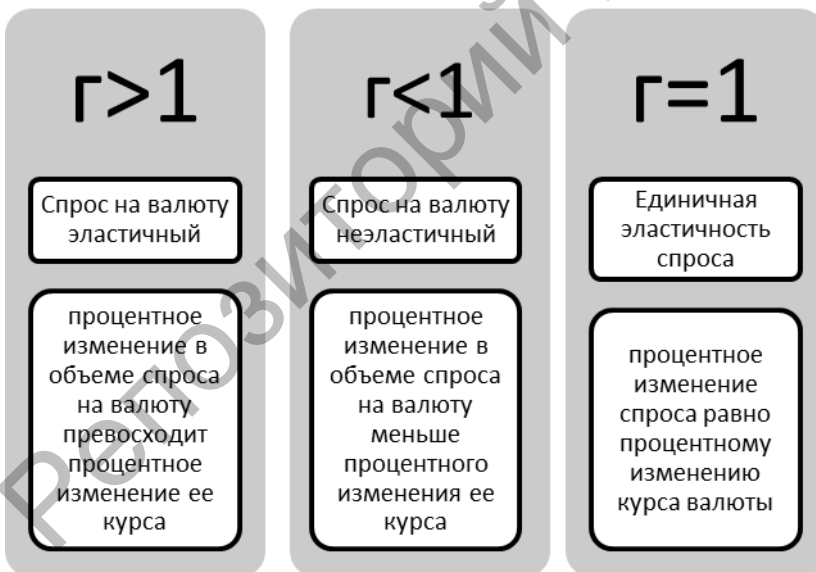


Схема 14.15 Значения эластичности спроса и предложения валюты



Схема 14.16 Допущения условия Маршалла-Лернера

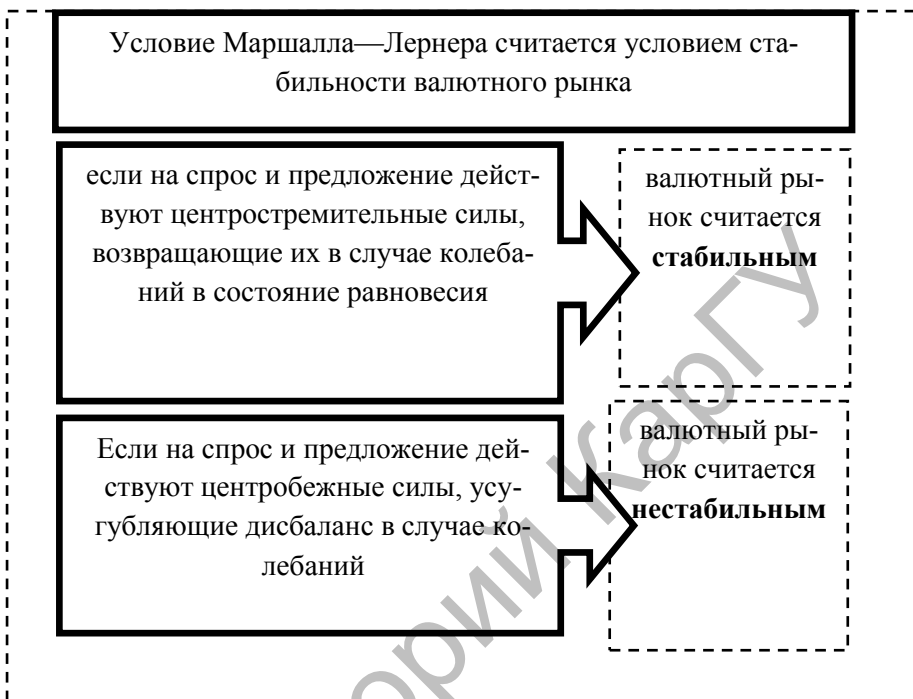


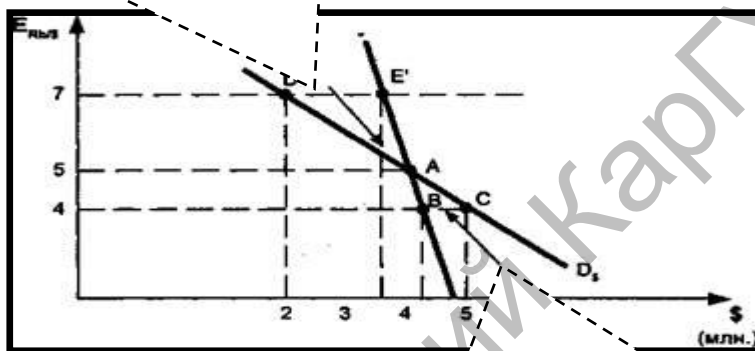
Схема 14.17 Стабильность валютного рынка



Схема 14.18 Условие Маршалла-Лернера

Стабильный валютный рынок

Если курс доллара вырастет до 7 тенг./долл., то возникнет избыточное предложение (E), которое значительно превышает спрос (D). Курс вернется к своему равновесному состоянию (A)



Если курс доллара упадет до 4 тенге./долл., то возникнет превышение спроса (C) долларов над их предложением (B), что вернет курс к исходному равновесию (A).

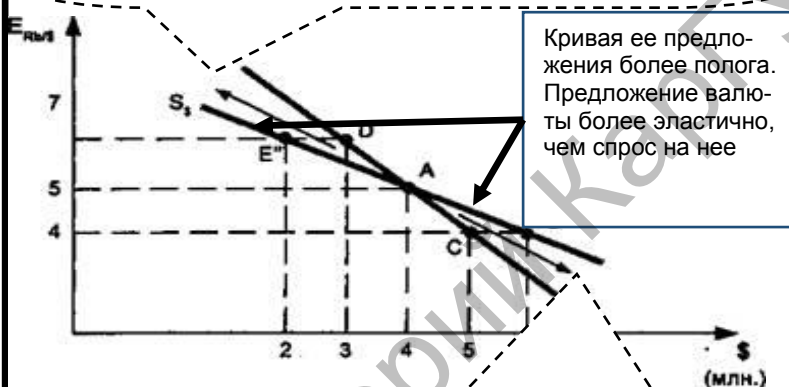
Схема 14.19 Стабильный валютный рынок



Схема 14.20 Условия для использования девальвации / ревальвации

Нестабильный валютный рынок

Если курс доллара повысится до 7 тенге./долл., то предложение долларов (E'') будет меньше спроса на них (D), что также будет отталкивать курс дальше от равновесия



Снижение курса доллара до 4 тенге./долл. приведет к превышению предложения (B'') над спросом (C), что оттолкнет значение курса еще дальше от равновесного

Схема 14.21 Нестабильный валютный рынок

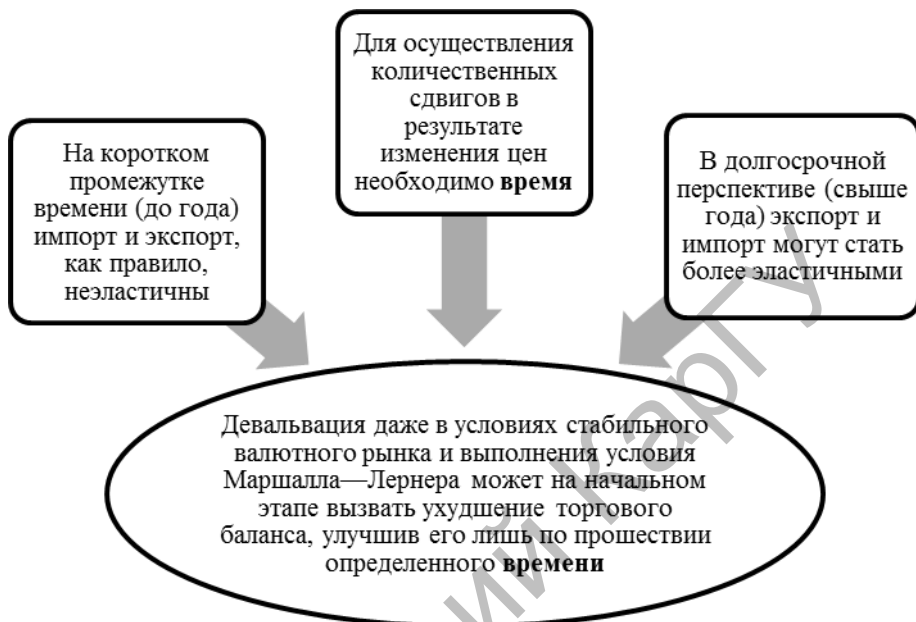


Схема 14.22 Фактор времени для последствий девальвации

Причины эффекта Джей-кривой

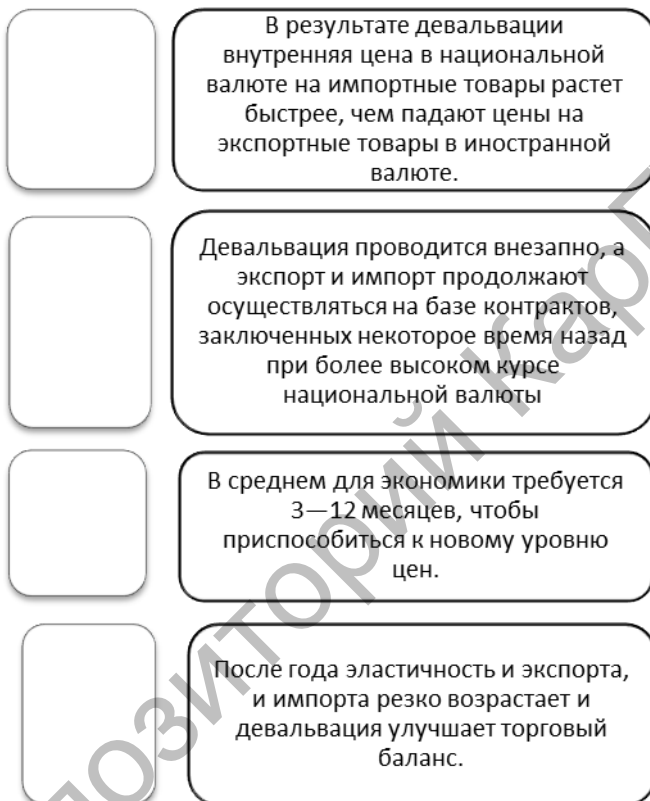


Схема 14.23 Причины эффекта Джей-кривой

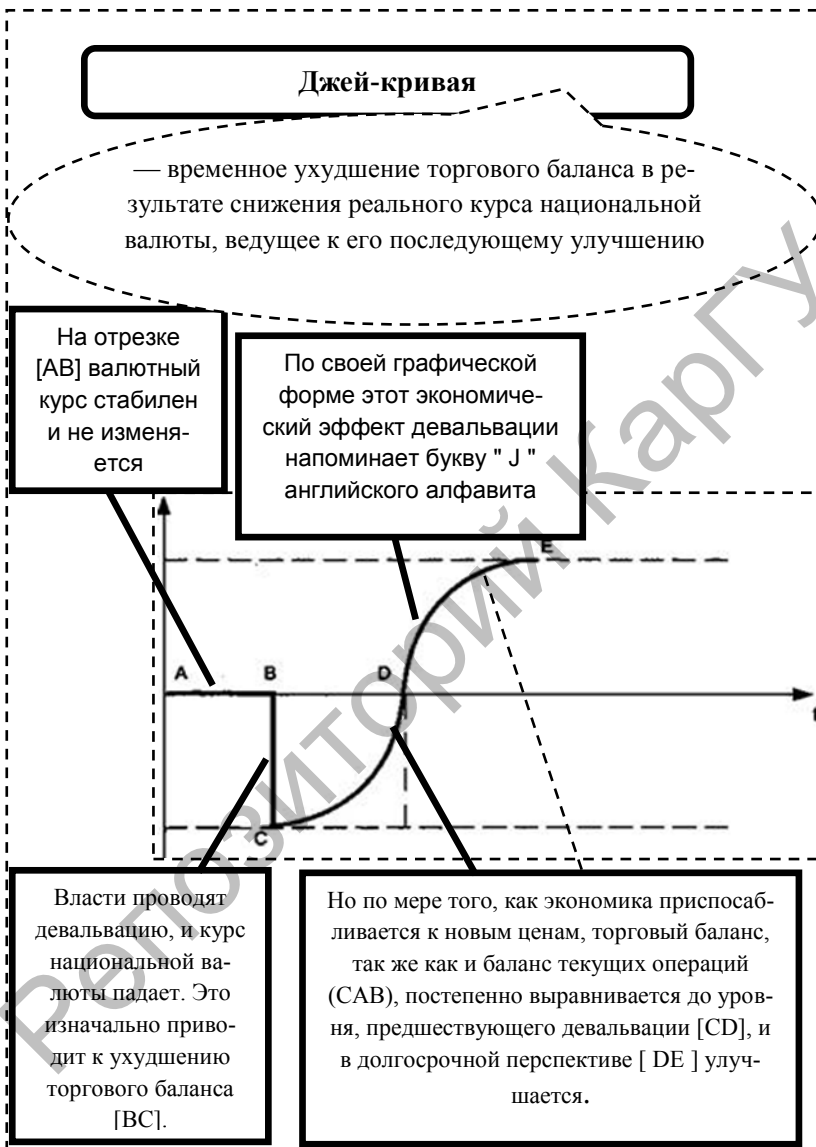


Схема 14.24 Джей-кривая и ее свойства

Вопросы:

1. Дайте определение следующим понятиям: валютный курс, спот-курс, форвардный курс.
2. Какие существуют виды валютной котировки?
3. Что вы можете сказать о плавающем валютном курсе?
4. Каким способами может фиксироваться валютный курс?
5. Как называются параметры валютного курса, к которым стремится страна?
6. Почему возникает спрос резидентов на иностранную валюту?
7. Что такое равновесный валютный курс и где он возникает?
8. Изобразите график равновесного валютного курса.
9. Каким образом происходит переход к режиму плавающего валютного курса?
10. Опишите процесс спекулятивной атаки.
11. Как вы понимаете девальвацию и ревальвацию валюты?
12. Какие могут быть последствия падения и роста курса национальной валюты?
13. Теорема Самуэльсона-Джонса.
14. Условие Маршалла-Лернера.
15. Что вы можете сказать о эффекте Джей-кривой?

Тема 15. Международные финансовые рынки

1. Структура международного финансового рынка
2. Международный валютный рынок
3. Международные рынки долговых обязательств
4. Международный рынок титулов собственности
5. Международный рынок финансовых дериватов

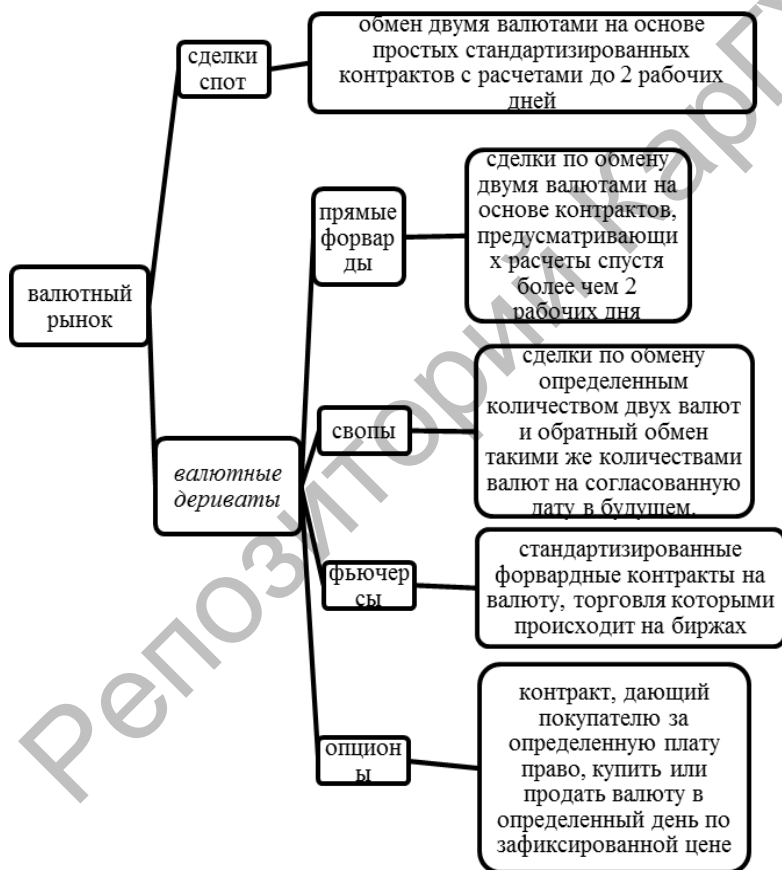


Схема 15.1 Структура валютного рынка



Схема 15.2 Механизм хеджирования

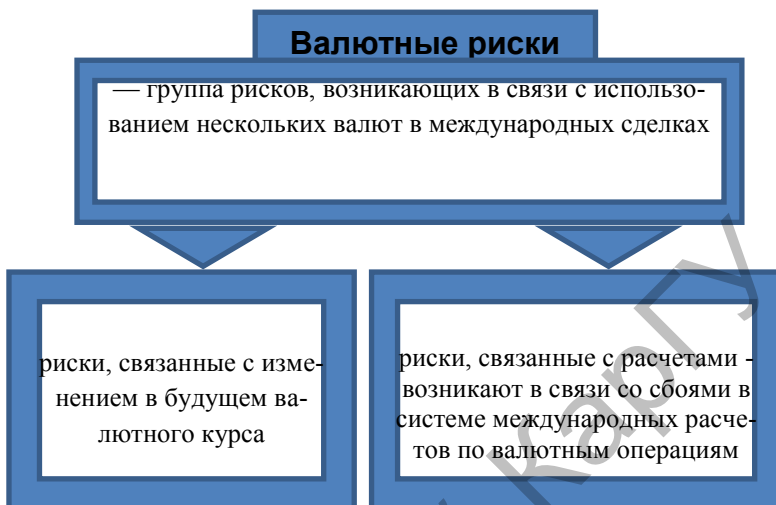


Схема 15.3 Понятие валютных рисков



Схема 15.4 Механизм и результат арбитража

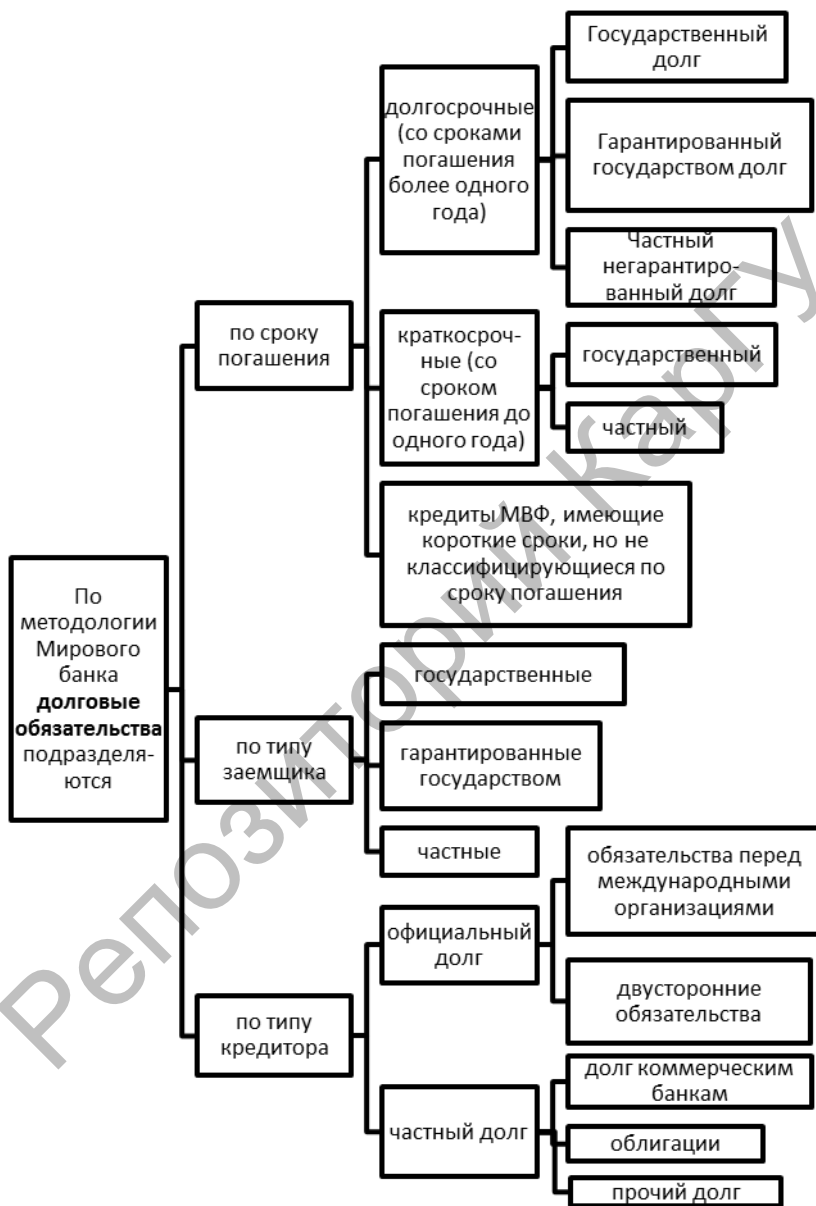
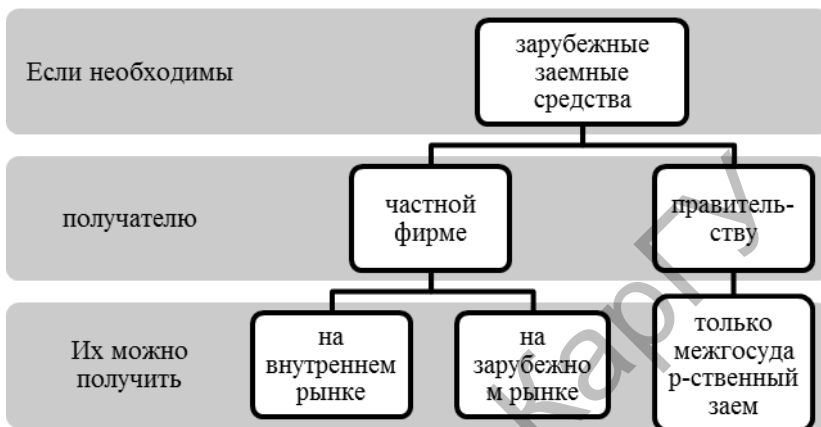


Схема 15.5 Классификация долговых обязательств



В целом долговые источники международного финансирования делятся на:

<i>Ноты и коммерческие бумаги</i>	• средние- и краткосрочные негарантированные расписки на предъявителя, выпущенные на свободный рынок со скидкой от объявленной стоимости • Такие расписки выпускаются относительно небольшим числом фирм
<i>Банковские займы</i>	• займы, выдаваемые банками частному бизнесу как внешний источник финансирования • Если заем выдается компании группой банков, то он называется синдикатным займом • Чтобы распределить риск, большая часть займов выдается на мировом рынке в синдикативном виде
<i>Облигации</i>	• способ заемного корпоративного и межгосударственного финансирования путем продажи облигаций, являющихся ценными бумагами со средним сроком погашения в 3-10 лет, издающихся под залог корпоративного или личного имущества

Схема 15.7 Долговые источники международного финансирования

Таблица 15.1 - Этапы развития теории проблемы внешней задолженности

Теория проблемы внешней задолженности прошла четыре этапа развития.	
Этап	Характеристика этапа
Первый 70-е гг.	Считалось, что в развитых странах аккумулировано достаточно сбережений, чтобы эффективно реинвестировать их в развивающиеся страны, которые, хотя и испытывали дефицит баланса текущих операций, смогут эффективно использовать займы и расплатиться с внешними долгами.
Второй 80-е гг.	Выяснилось, что набранные займы обслуживаются плохо, процентные ставки высоки, сроки платежей сокращаются, многие развивающиеся страны подходят к грани банкротства. Теории внешней задолженности сконцентрировались на механизмах обеспечения платежей по долгам, которые, по существу, представляли собой смесь способов принуждения к платежам и поощрения стран, выполняющих свои обязательства.
Третий конец 80-х гг.	Стало ясно, что основным механизмом решения долговой проблемы могут быть перенос сроков платежей и долгосрочная реструктуризация долга на много лет вперед, когда развивающиеся страны смогли бы потенциально начать выплаты по своим внешним обязательствам.
Четвер- тый Сере- дина 90- х гг.	Теории долгового навеса показали, что он является негативным налогом на государственные ресурсы и оказывает крайне негативное влияние на рост сбережений. Стало окончательно ясно, что многие развивающиеся страны не могут погасить задолженность. Международная задолженность продолжает оставаться одной из острейших нерешенных проблем.

Таблица 15.2 - Основные аналитические показатели, по которым обобщаются данные о внешней задолженности

Основные аналитические показатели, по которым обобщаются данные о внешней задолженности	
Наименование показателя	Характеристика
<i>невыплаченный и распределенный долг</i>	сумма невыплаченной задолженности по кредитам, которые реально получены заемщиком, по состоянию на конец года
<i>выдача кредитов</i>	получение новых кредитов заемщиком в течение года
<i>нераспределенный долг</i>	часть невычерпанной должником суммы кредитов, соглашение о выдаче которых подписано
<i>выплаты основной суммы</i>	выплаты должником частей основной суммы долга в течение года
<i>платежи процентов</i>	выплаты должником процентов по остатку задолженности в течение года
<i>платежи по обслуживанию долга</i>	суммы платежей основной суммы долга и процентов по остатку задолженности, производимые должником в течение года
<i>чистые потоки</i>	получение новых кредитов заемщиком минус выплаты им основной суммы долга
<i>чистые трансферты</i>	получение новых кредитов заемщиком минус его платежи по обслуживанию долга

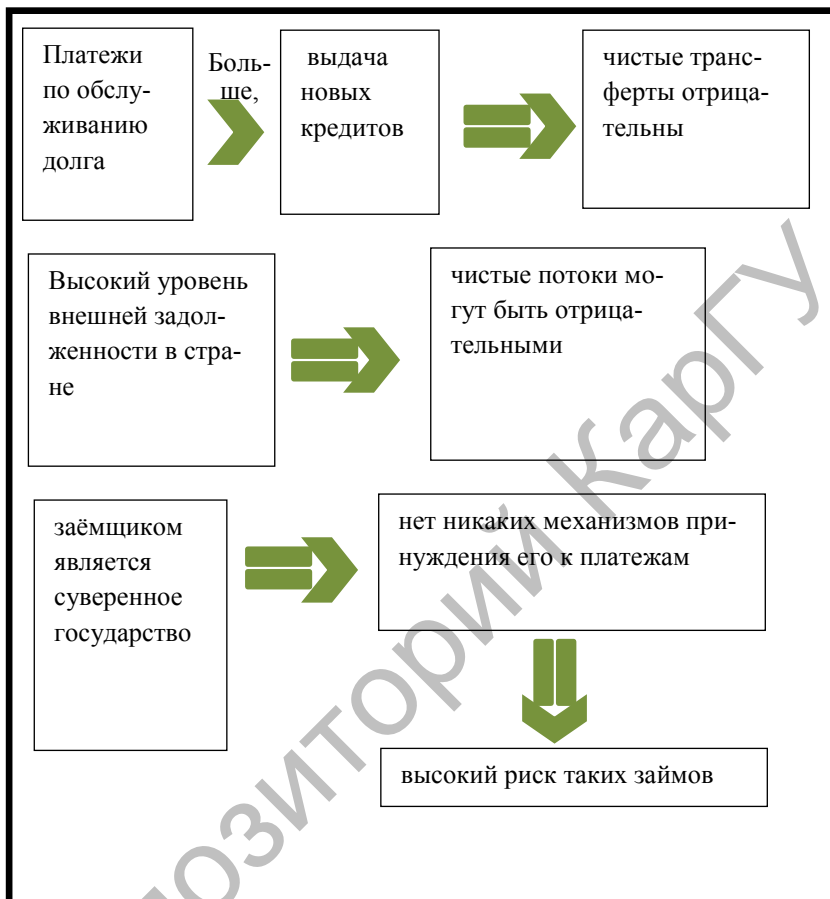


Схема 15.8 Последствия внешней задолженности для стран



Схема 15.9 Реструктуризация долга и ее способы

Традиционный механизм реструктуризации внешнего долга
включает последовательность шагов:

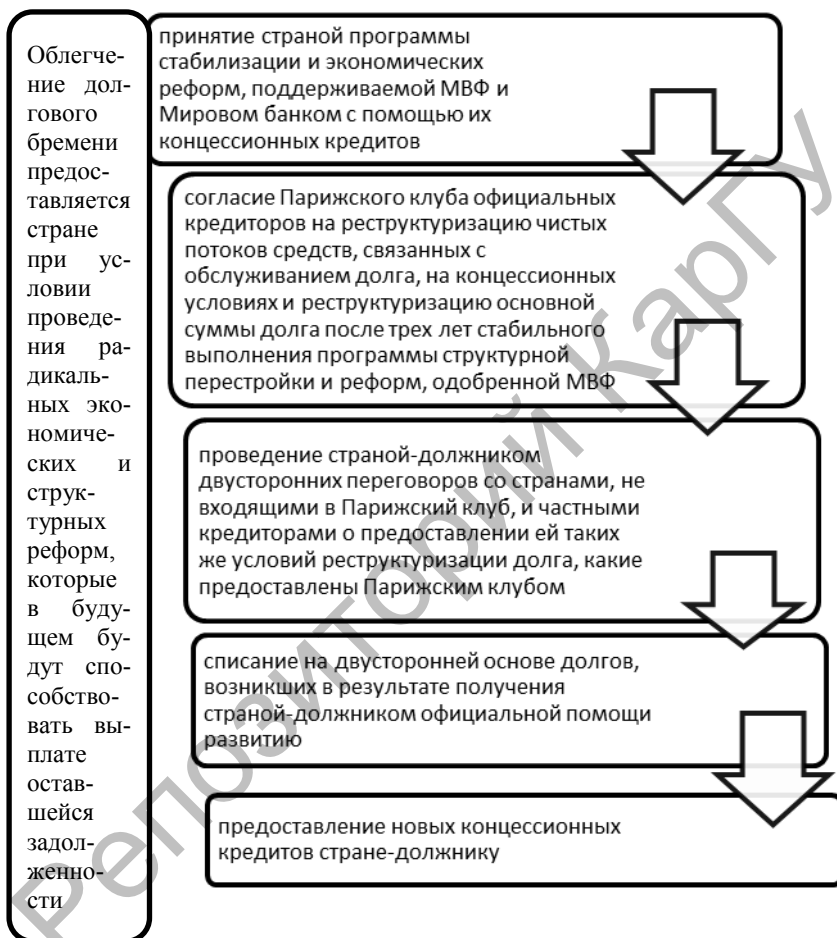


Схема 15.10 Последовательность шагов традиционного механизма реструктуризации долга

Международный рынок титулов собственности

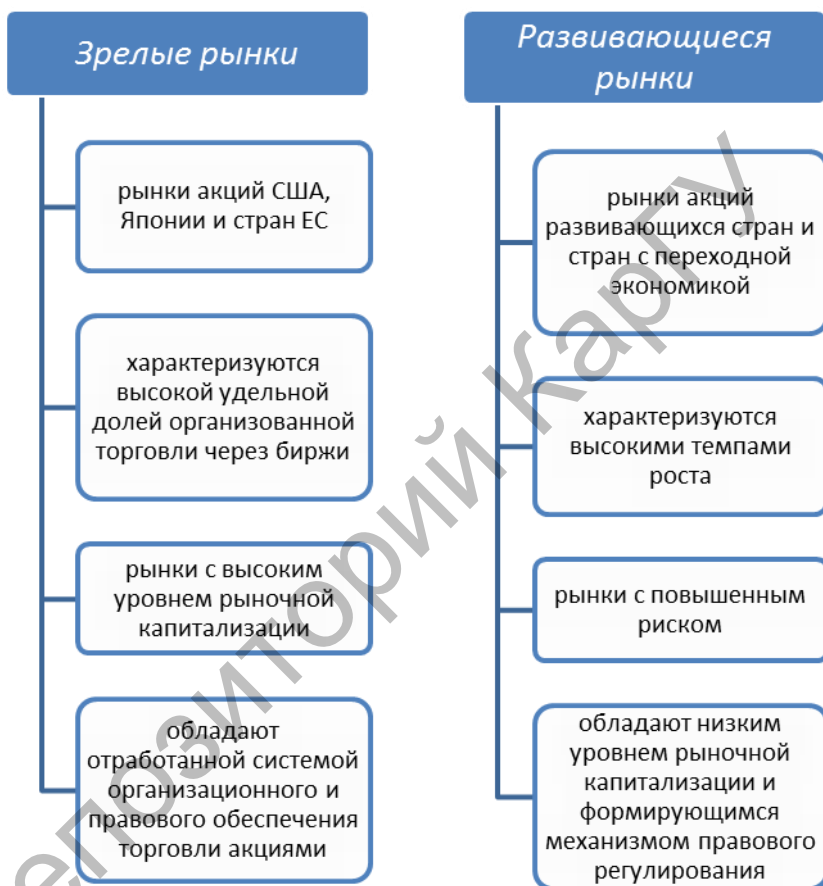


Схема 15.11 Зрелые и развивающиеся международные рынки титулов собственности



Целями финансового деривата могут быть:		
фиксация будущей цены на актив уже сегодня (форварды и фьючерсы)	обмен потоками наличности или активами (свопы)	и приобретение права, но не обязательства, на совершение сделки (опционы)

Схема 15.12 Характеристика и цели финансовых дериватов

Таблица 15.3 - Классификация дериватов на международном рынке

По способу финансовой организации в международной торговле дериватами существует два основных типа контрактов — контракты типа форвардов и контракты типа опционных.	
<u>Контракты типа форвардов — контракты, по которым стороны договариваются обменяться реальным или финансовым активом в определенных в контракте количества, даты и цене.</u>	<u>Контракты типа опционных — контракты, дающие покупателю за определенную плату право, которое не является его обязательством, купить или продать на основе стандартного контракта реальный или финансовый актив в период до определенной даты по зафиксированной цене.</u>
<u>Товарные свопы — обмен двумя платежами за один товар, один из которых представляет его оплату по текущей цене спот, а второй — согласованную цену на этот товар в будущем.</u>	<u>Товарный опцион — контракт, дающий покупателю право, но не налагающий на него обязательство купить или продать определенное количество товара по согласованной цене до наступления определенной даты.</u>
<u>Валютные свопы — обмен определенным количеством двух валют с одинаковой чистой текущей стоимостью с последующим обратным обменом ими по согласованному курсу.</u>	<u>Валютный опцион — контракт, дающий покупателю право, но не налагающий на него обязательство купить или продать определенное количество валюты или индекс валют по согласованной цене до наступления определенной даты.</u>
<u>Свопы на акции — обмен потенциальной прибылью от инвестиций в акции на потенциальную прибыль от инвестиций в другие акции или в неакционерные активы, такие как процентная ставка по депозитам или ценным бумагам.</u>	<u>Опцион на акции - контракт, дающий покупателю право, но не налагающий на него обязательство купить или продать определенное количество индивидуальных акций, корзину акций или индекс акций по согласованной цене до наступления определенной даты.</u>
<u>Процентные свопы — обмен поступлениями процентов по номинальной инвестиции в одной валюте с процентной ставкой, рассчитанной по разным правилам.</u>	<u>Процентный опцион — контракт на поставку или получение определенного процентного дохода на обусловленную сумму в будущем на условиях опциона.</u>

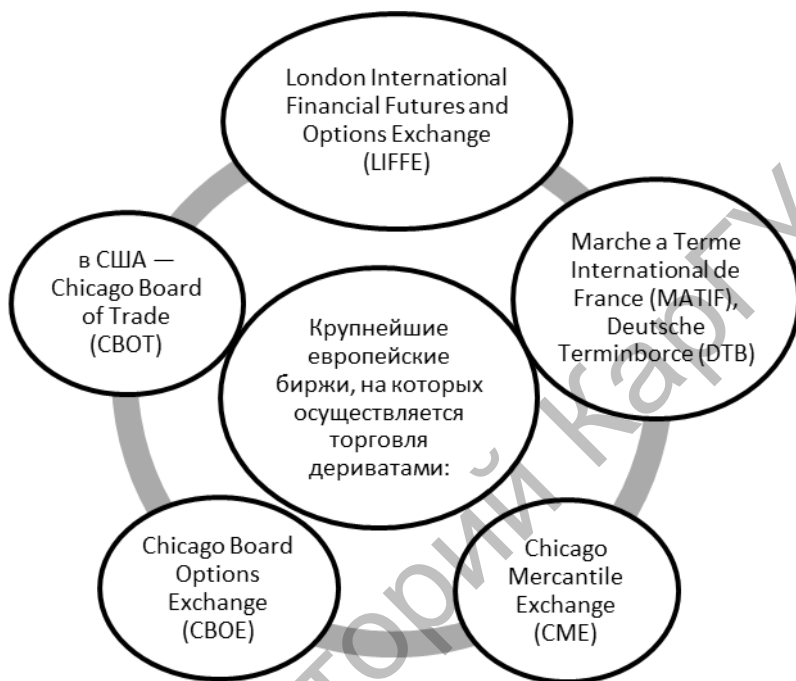


Схема 15.13 Крупнейшие европейские биржи, торгующие дериватами

Вопросы:

1. Опишите структуру международного финансового рынка.
2. Механизм хеджирования – это?
3. Механизм арбитража.
4. На какие виды по методологии Мирового банка могут подразделяться долговые обязательства?
5. Что представляют собой ноты и коммерческие бумаги?

6. Как называется заем, выдаваемый компании группой банков?
7. Охарактеризуйте этапы развития теории проблемы внешней задолженности.
8. Какие существуют аналитические показатели обобщения данных о внешней задолженности?
9. Какие могут быть последствия внешней задолженности для стран?
10. В чем заключается реструктуризация долга и какие есть ее способы?
11. Дайте краткую характеристику зрелых рынков.
12. Рынки акций каких стран относятся к развивающимся рынкам?
13. В чем заключается смысл финансовых дериватов?
14. Как на международном уровне классифицируются дериваты.
15. Какие крупнейшие европейские биржи, торгующие дериватами вы знаете? Дайте их краткую характеристику.

Основная литература:

1. Авагян Г.Л., Вешкин Ю. Г. Международные валютно-кредитные отношения: учебник - 2-е изд., перераб. и доп.. - М.: Магистр: Инфра-М, 2012. - 703 с.
2. Киреев А.П. Международная экономика: В 2 ч.: Учеб. пособие. - М.: Междунар. отношения Ч.1: Международная макроэкономика: движение товаров и факторов производства. - 2003. - 484 с.
3. Киреев А. П. Международная экономика: в 2 ч.: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по спец. "Мировая экономика" - М.: Междунар. отношения. – Ч.2: Международная макроэкономика: Открытая экономика и макроэконом. программирование. - 1999. - 484 с.
4. Колесов В.П. Международная экономика: учебник/ В. П. Колесов, М. В. Кулаков. - М.: ИНФРА - М, 2009. - 473 с.: табл., рис.
5. Международные экономические отношения: учеб. для студ. вузов, обучающихся по экон. спец./ Ю. А. Щербанин [и др.] ; под ред. В. Е. Рыбалкина. - 8-е изд., перераб. и доп.. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. - 623 с.
6. Общая экономическая теория: учебник/ У. К. Шеденов [и др.]. - Изд. 4-е, перераб. и доп.. - Алматы; Актобе: А-Полиграфия, 2009. - 626 с.
7. Alexey L. Piskarev, Mikhail Yu. Shkatov . Energy potential of the Russian Arctic Seas — Choice of Development Strategy // 6 - Economic and Institutional Fundamentals of International Cooperation in Oil-and-Gas Resources Development on the Continental Shelf. Developments in Petroleum Science - Volume 58, 2012, Pages 327–394 – <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-53784-3.00006-3>
8. André Pina, Paulo Ferrão, Daniela Ferreira, Luís Santos, Michal Monit, João F.D. Rodrigues, Samuel Niza. The physical structure of urban economies — Comparative assessment // Technological Forecasting and Social Change. - Volume 113, Part B, December 2016, Pages 220–229. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.techfore.2015.05.012>
9. Andrés J. Calderón, Omar J. Guerra, Lazaros G. Papageorgiou, Jeffrey J. Sirola, Gintaras V. Reklaitis. Financial Considerations in Shale Gas Supply Chain Development // Computer Aided Chemical Engineering. - Volume 37, 2015, Pages 2333–2338 - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-63576-1.50083-2>

- 10.** Ann Harrison, Andrés Rodríguez-Clare. Trade, Foreign Investment, and Industrial Policy for Developing Countries // Chapter 63 – Handbook of Development Economics. - Volume 5, 2010, Pages 4039–4214 - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-52944-2.00001-X>
- 11.** Anthony B. Atkinson, François Bourguignon. Introduction: Income Distribution Today // Handbook of Income Distribution, - Volume 2, 2015, Pages xvii-lxiv.-<http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-59428-0.09989-6>
- 12.** Aygülen Kayahan Karakul. Educating labour force for a green economy and renewable energy jobs in Turkey: A quantitative approach. // Renewable and Sustainable Energy Reviews. - Volume 63, September 2016, Pages 568–578. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.rser.2016.05.072>.
- 13.** Benjamin M. Friedman. Monetary Policy since the 2007–2009 Financial Crisis // International Encyclopedia of the Social & Behavioral Sciences (Second Edition), 2015, Pages 727-734. - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-08-097086-8.71037-3>
- 14.** Bryant G. Garth. International Arbitration // International Encyclopedia of the Social & Behavioral Sciences (Second Edition). 2015, Pages 470–473.- <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-08-097086-8.86039-0>
- 15.** B. Wu, Y.J. Xu, X.P. Zhang. Process Integration and Assessment of Biogas System // Computer Aided Chemical Engineering. - Volume 37, 2015, Pages 2399-2404. - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-63576-1.50094-7>
- 16.** David Folkerts-Landau, Peter M. Garber, Steven R. Weisbrod. Financial Regulation and Monetary Arrangements After 1992 // 2 – Supervision and Regulation of Financial Markets in the New Financial Environment. Contributions to Economic Analysis. - Volume 204, 1991, Pages 43–57 - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-89083-2.50012-0>
- 17.** David Humphreys. New mercantilism: A perspective on how politics is shaping world metal supply // Resources Policy. - Volume 38, Issue 3, September 2013, Pages 341-349. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.resourpol.2013.05.003>
- 18.** Georgia A. DeGangi. A Therapist's Guide to Assessment and Treatment // Chapter 2 – Treatment of Irritability and Other Mood

Regulation Problems, Pediatric Disorders of Regulation in Affect and Behavior (Second Edition). 2017, Pages 57–115 - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-12-810423-1.00002-7>

19. Giovanni Maggi. International Trade Agreements // Chapter 6 – Handbook of International Economics. - Volume 4, 2014, Pages 317–390 - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-54314-1.00006-9>

20. 1. Jonathan V. Beaverstock, Lucy Budd. Research in Transportation Business & Management // International Business Travel. International business travel in a digital world economy. - Volume 9, December 2013, Pages 1–4 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.rtbm.2013.09.001>

21. K. Jin. International Trade and International Capital Flows // Chapter 17 – Handbook of Safeguarding Global Financial Stability, 2013, Pages 163–168. Elsevier. <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-12-397875-2.09995-5>

22. Leo Onyiriuba. International Trade Financing, Payments and Credit Risk Control // Chapter 12 – Emerging Market Bank Lending and Credit Risk Control. 2016, Pages 233–250, Academic Press is an imprint of Elsevier. <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-12-803438-5.12001-X>

23. Marco Aurélio dos Santos, Luiz Paulo Lopes Fávero, Luiz Fernando Distadio. Adoption of the International Financial Reporting Standards (IFRS) on companies' financing structure in emerging economies // Finance Research Letters. - Volume 16, February 2016, Pages 179–189. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.frl.2015.11.002>

24. O. Vadas, M.L. Jenkins, G.L. Dornan, J.E. Burke. Enzymology at the Membrane Interface: Interfacial Enzymology and Protein-Membrane Binding // Chapter Seven – Using Hydrogen–Deuterium Exchange Mass Spectrometry to Examine Protein–Membrane Interactions. Methods in Enzymology. Volume 583, 2017, Pages 143–172 - <http://dx.doi.org/10.1016/bs.mie.2016.09.008>

25. Pol Antràs, , Stephen R. Yeaple. Multinational Firms and the Structure of International Trade. // Chapter 2 – Handbook of International Economics National Bureau of Economic Research. - Volume 4, 2014, Pages 55–130. <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-54314-1.00002-1>

26. Ronald W. Jones. Heckscher–Ohlin and specific-factors trade models for finite changes: how different are they? // International Review of Economics & Finance. - Volume 29, January 2014, Pages 650-659. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.iref.2013.09.001>
27. S.B. Kamin. Financial Globalization and Monetary Policy // Chapter 28 - The Evidence and Impact of Financial Globalization, 2013, Pages 391-415. - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-12-397874-5.09995-4>
28. Shuai Gao, Can Wang, Wenling Liu, Wenjia Cai , Zhongxiang Zhang. Corporate preferences for domestic policy instruments under a sectoral market mechanism: a case study of Shanxi Province in China // Journal of Cleaner Production. - Volume 108, Part A, 1 December 2015, Pages 613–624 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jclepro.2015.07.109>
29. SudhirAnand, Paul Segal. The Global Distribution of Income // Chapter 11 - Handbook of Income Distribution, Volume 2, 2015, Pages 937-979. - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-59428-0.00012-6>
30. Tad Rybczynski. Financial Regulation and Monetary Arrangements After 1992 // 13 – Financial Markets, Regulation and Supervision: The Major Issues. Contributions to Economic Analysis. - Volume 204, 1991, Pages 305–310 - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-89083-2.50032-6>

Дополнительная литература:

1. Авагян Г.Л. Международные валютно-кредитные отношения: учебник/ Г. Л. Авагян, Ю. Г. Вешкин. - 2-е изд., перераб. и доп.. - М.: Магистр: Инфра-М, 2012. - 703 с.. - Библиогр.: с. 701-703
2. Басовский Л.Е. Мировая экономика: Курс лекций: Учеб.пособие для студ.вузов/ Басовский, Л.Е.. - М: ИНФРА-М, 2004. - 207с.
3. Додонов, В. Ю. Нарастивание государственного долга развитых стран: тенденции, факторы, риски: научное издание. - Алматы : КИСИ при Президенте Республики Казахстан, 2012. - 159 с.
4. Кондратов Д. Н. Международный рынок ЕВРО: настоящее и будущее / Д. Н. Кондратов // Бизнес и банки. - 2014. - №9-10 (май).

5. Федоров, А. В. Анализ финансовых рынков и торговля финансовыми активами: учебное пособие. - 3-е изд. - СПб. : Питер, 2007. - 234 с.
6. Alexandre Rands Barros. Roots of Brazilian Relative Economic Backwardness // Chapter 3 - A Simple Model of World Equilibrium With International Trade and No Restriction on Factor Mobility., 2016, Pages 29-42. Academic Press is an imprint of Elsevier.
<http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-12-809756-4.12001-X>
7. Ayse M. Erdogan. Bilateral trade and the environment: A general equilibrium model based on new trade theory // International Review of Economics & Finance. - Volume 34, November 2014, Pages 52-71.
-<http://dx.doi.org/10.1016/j.iref.2014.07.003>
8. Dimitris Georgarakosa, Sven Fürtha. Household repayment behavior: The role of social capital and institutional, political, and religious beliefs // European Journal of Political Economy. - Volume 37, March 2015, Pages 249–265. -
<http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-08-097086-8.31125-4>
9. Francisco López Herreraa, Roberto J. Santillán Salgado, Salvador Cruz Akec. Volatility dependence structure between the Mexican Stock Exchange and the World Capital Market // Investigación Económica. - Volume 74, Issue 293, July–September 2015, Pages 69–97. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.inveco.2015.06.001>
10. Gianluca Benigno, Huigang Chen, Christopher Otrok, Alessandro Rebucci, Eric R. Young. Optimal capital controls and real exchange rate policies: A pecuniary externality perspective // Journal of Monetary Economics. - Volume 84, December 2016, Pages 147–165 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jmoneco.2016.10.004>
11. Hang Wu, Jin Chen, Hao Jiao. Dynamic capabilities as a mediator linking international diversification and innovation performance of firms in an emerging economy // Journal of Business Research. - Volume 69, Issue 8, August 2016, Pages 2678–2686. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jbusres.2015.11.003>
12. Hüseyin Murat Özbilgin. Welfare implications when closing small open economy models // Journal of International Money and Finance. - Volume 70, February 2017, Pages 471–493. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jimonfin.2016.06.006>

- 13.** Janusz A. Ordoover, Garth Saloner. Do industrial and trade policy lead to excess entry and social inefficiency? // *International Review of Economics & Finance*. - Volume 43, May 2016, Pages 354-362 - [http://dx.doi.org/10.1016/S1573-448X\(89\)01012-5](http://dx.doi.org/10.1016/S1573-448X(89)01012-5)
- 14.** Jeffrey H. Bergstrand, Mario Larch, Yoto V. Yotov. Economic integration agreements, border effects, and distance elasticities in the gravity equation // *European Economic Review*. - Volume 78, August 2015, Pages 307-327 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.euroecorev.2015.06.003>
- 15.** John B. Taylor. International monetary coordination and the great deviation // *Journal of Policy Modeling*. - Volume 35, Issue 3, May–June 2013, Pages 463-472 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jpolmod.2013.03.010>
- 16.** Joseph P. Ferrie, Timothy J. Hatton. Two Centuries of International Migration // Chapter 2 – *Handbook of the Economics of International Migration*. - Volume 1, 2015, Pages 53–88. - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-444-53764-5.00002-5>
- 17.** Julien Gourdon, Stéphanie Monjon, Sandra Poncet, Pushan Dutt, Ilian Mi-hov, Timothy Van Zandt. Trade policy and industrial policy in China: What motivates public authorities to apply restrictions on exports? // *China Economic Review*. - Volume 40, September 2016, Pages 105-120 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jinteco.2013.08.001>
- 18.** Kuk Mo Jung, Ju Hyun Pyun. International reserves for emerging economies: A liquidity approach // *Journal of International Money and Finance*. - Volume 68, November 2016, Pages 230–257. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jimonfin.2016.06.020>
- 19.** Kyle Handley. Exporting under trade policy uncertainty: Theory and evidence // *Journal of International Economics*. - Volume 94, Issue 1, September 2014, Pages 50–66 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jinteco.2014.05.005>
- 20.** Marina Murat. Education Networks and International TradeWorld Development // *Out of Sight, Not Out of Mind*. - Volume 58, June 2014, Pages 53-66 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.worlddev.2013.12.013>
- 21.** Matteo Cacciatore , Fabio Ghironi, Yurim Lee. Financial market integration, exchange rate policy, and the dynamics of business and employment in Korea // *Journal of the Japanese and International*

Economies. - Volume 42, December 2016, Pages 79–99 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jjie.2016.09.002>

22. Maximilian Holtgrave , Ann-Marie Nienaber , Carlos Ferreira. Untangling the trust-control nexus in international buyer-supplier exchange relationships: An investigation of the changing world regarding relationship length // European Management Journal. - Available online. In Press, Corrected Proof — Note to users - <http://dx.doi.org/10.1016/j.emj.2016.09.005>

23. M. UdaraPeiris, Dimitrios P. Tsomocos. International monetary equilibrium with default // Journal of Mathematical Economics. - Volume 56, January 2015, Pages 47–57. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jmateco.2014.11.003>

24. Nguyen, C.C. , Bhatti, M.I. Copula model dependency between oil prices and stock markets: Evidence from China and Vietnam. - Volume 22, Issue 4, 2014, Pages 758–773 - <https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-84889647442&origin=inward&txGid=1B336857E8F7A7E5F76AA7962302F6DB.wsnAw8kcdt7IPYLO0V48gA%3a7>

25. Nicola D. Coniglio, Kenji Kondoh. International integration with heterogeneous immigration policies // International Economics. - Volume 142, August 2015, Pages 15–31. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.inteco.2015.02.002>

26. P. Bacchetta, P.R. Lane. Theoretical Perspectives, Overview // Chapter 9 - Handbook of Safeguarding Global Financial Stability. - 2013, Pages 93–96. - <http://dx.doi.org/10.1016/B978-0-12-397875-2.09995-54>. Басовский Л.Е. Мировая экономика: Курс лекций: Учеб. пособие для студ. вузов. - М: ИНФРА-М, 2004. - 207с.

27. Phan, D.H.B., Sharma, S.S., Narayan, P.K. Oil price and stock returns of consumers and producers of crude oil. - Volume 34, January 01, 2015, Pages 245–262 - <http://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S1042443114001425>

28. Pugel T. A. International Economics: учеб. пособие/ Thomas A. Pugel. - Fifteenth Edition. - New York: McGraw-Hill, 2012. - 770 p.. - Index: p. 749–770.

29. Scott L. Baier, Jeffrey H. Bergstrand, Michael Feng. Economic integration agreements and the margins of international // Journal of

International Economics. - Volume 93, Issue 2, July 2014, Pages 339-350 -<http://dx.doi.org/10.1016/j.jinteco.2014.03.005>

30. Shuai Gao, Can Wang, Wenling Liu, Wenjia Cai , Zhongxiang Zhang. Corporate preferences for domestic policy instruments under a sectoral market mechanism: a case study of Shanxi Province in China // Journal of Cleaner Production. - Volume 108, Part A, 1 December 2015, Pages 613–624 - <http://dx.doi.org/10.1016/j.jclepro.2015.07.109>

31. Silvennoinen, A., Thorp, S. Financialization, crisis and commodity correlation dynamics. - Volume 24, Issue 1, April 2013, Pages 42–65

- <http://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S1042443112001059>

32. Soumyatanu Mukherjee. Technology, trade and ‘urban poor’ in a general equilibrium model with segmented domestic factor markets // International Review of Economics & Finance. - Volume 45, September 2016, Pages 400–416. -

<http://dx.doi.org/10.1016/j.iref.2016.07.003>

33. Thompson H. International Economics Global Markets and Competition : научное издание. - 3rd Edition. - London: World Scientific, 2011. - 437 p.

34. Vivian, A. , Wohar, M.E. Commodity volatility breaks. - Volume 22, Issue 2, April 2014, Pages 395–422 -

<https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-84908245713&origin=inward&txGid=1B336857E8F7A7E5F76AA7962302F6DB.wsnAw8kcdt7IPYLO0V48gA%3a2>

35. Yannis A. Stivachtis. Liberal democracy, market economy, and international conduct as standards of ‘civilization’ in contemporary international society: The case of Russia's entry into the ‘community of civilized states’ // Journal of Eurasian Studies. - Volume 6, Issue 2, July 2015, Pages 130–142.

<http://dx.doi.org/10.1016/j.euras.2015.04.001>

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Раздел 1. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА: ПРЕДМЕТ, СТРУКТУРА И ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ВЗАИМОСВЯЗИ....	4
Тема 1. Становление и структура международной экономики	4
Тема 2. Функциональные взаимосвязи в международной экономике.....	10
Раздел 2. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ: ТЕОРИИ И СОВРЕМЕННАЯ ПРАКТИКА	16
Тема 3. Классические теории международной торговли	16
Тема 4. Общее равновесие в международной торговле. Воздействие международной торговли на распределение доходов	29
Тема 5. Альтернативные теории международной торговли ...	40
Тема 6. Внешнеторговая политика и ее виды. Тарифные инструменты торговой политики.....	48
Тема 7. Нетарифные инструменты международной политики	58
Раздел 3. МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА	70
Тема 8. Международное движение капитала.....	70
Тема 9. Международная миграция рабочей силы	75
Тема 10. Международная передача технологий	89
Раздел 4. ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС. ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ	101
Тема 11. Международная экономическая интеграция.....	101
Тема 12. Платежный баланс	107
Тема 13. Международная валютно-финансовая система	117
Тема 14. Валютный курс и его регулирование.....	130
Тема 15. Международные финансовые рынки.....	153